

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية

وزارة التعليم العالي و البحث العلمي

قسنطينة في : 24/06/2025

جامعة قسنطينة 1 الإخوة منوري

كلية الحقوق

المرجع : 38 / م.م.ع 2025.

مستخرج من محضر اجتماع المجلس العلمي

بتاريخ : 22 ماي 2025

يشهد السيد رئيس المجلس العلمي لكلية الحقوق بجامعة قسنطينة 1 الإخوة منوري، بأن المجلس

العلمي في اجتماعه بتاريخ : 22 ماي 2025، قد صادق على المطبوعة البيداغوجية للدكتورة

بن دخان رئيبة ، المعروفة بـ: « قانون التأمينات)».



جامعة الإخوة منتوري قسنطينة 1

كلية الحقوق



محاضرات

قانون التأمين

سنة ثالثة ليسانس قانون خاص

د/ بن دخان رتبة

مقدمة:

التأمين من أهم الأساليب التي استحدثها الإنسان لمواجهة الأخطار في العصر الحديث، فهو الوسيلة التي يلجأ إليها الإنسان لتخفيف من وطأة تحقق الخطر هذا الأخير الذي يعد مرتبطاً بحياة الإنسان ارتباطاً وثيقاً ويعتبر المحل في عقد التأمين، فالتأمين بذلك في جوهره مجرد عن الصورة التي يأخذها تنظيم يضمّ عدداً من الأشخاص يجمعهم هاجس التحسب لخطر معين سعياً إلى توفير الضمان المالي لمن يلحق به هذا الخطر منهم عن طريق توزيع عبئه عليهم جميعاً، حقاً إنّ شكل هذا العبء ومعيار توزيعه يختلف من صورة إلى أخرى من صور التأمين، ولكن الجوهر يظل مع ذلك واحداً في جميع الصور.

وقسمنا هذه المحاضرات إلى ستة محاور رئيسية تتناول من خلالها دراسة المدخل العام لقانون التأمين الجزائري من مفهوم وابرام عقد التأمين والتعرض لعناصره وأثاره، ثم تبيان المتتدخلين في سوق التأمين الجزائري.

المحور الأول: مفهوم عقد التأمين

نحاول من خلال هذا المحور التفصيل في المفهوم من خلال التعرض لتعريف عقد التأمين وتمييزه عن غيره من الأمور المشابهة، ثم سرد النبذة التاريخية لظهور فكرة التأمين ثم نستعرض أهم خصائص التأمين ومبادئه.

أولاً: تعريف عقد التأمين وتمييزه عن ما شابهه

التأمين يعتبر وسيلة لمواجهة الخطر، وبذلك يعتبر من أهم وسائل تحويل الخطر، وأكثرها انتشاراً حيث تقوم شركات التأمين بتعويض الأشخاص المعرضين لخطر معين عن الخسارة المادية المحتملة التي لحقت بهم نتيجة لحدوث الخطر المؤمن منه، وذلك مقابل مبلغ محدد مقدماً يسمى قسط التأمين.

ولقد تعدّدت تعاريف التأمين، كلّ تعريف يعبّر عن وجهة نظر صاحبه، كما أنّ التأمين مرّ بمراحل عديدة سنترّض لها.

1- تعريف التأمين:

باعتبار أن التأمين من أ新颖 الوسائل على الإطلاق التي لجأ إليها الإنسان لتحقيق غايته المنشودة في توفير الأمن، فالتأمين في اللغة مصدر: أمن (بالتضعيف)، يقال أمنٌ يؤمن تأميناً، ومادة هذه الكلمة (وهي الهمزة والميم والنون) – كما يقول ابن فارس – : أصلان متقابلان:

أحدهما: الأمانة التي هي ضد الخيانة، ومعناها سكون القلب.

والآخر: التصديق¹.

¹ المقاييس في اللغة، مادة "أمن"، ص 88.

ومن الأصل الأول ما جاء في (القاموس): =الأمانة، والأمنة: ضد الخيانة، وقد أمنَه، (كسمعه)، وأمنَه تأميناً، وانتَمَنَه واستَمَنَه، وقد أُمِنَ (ككُرم)، فهو أمينٌ وأمانٌ، (كرْمَان): مأمون به ثقة¹.

ومنه ما جاء في (اللسان): =... واستَمَنَ إِلَيْهِ: دخل في أمانه ، وقد أُمِنَه وآمنَه...

والآمن: المستجيُّ لِيَأْمَنَ عَلَى نَفْسِهِ².

وما جاء في (المعجم الوسيط): =أَمِنَ... اطْمَانَ وَلَمْ يَخْفَ³.

والآمنة تعني الذي يثق بالكل وأمنه على كذا أو أتمنه ومنه تأميننا وكلها تفيد استعداد المؤمن لحفظ وصيانته وضمان وجرب ما هو مؤمن عليه قوله تعالى: (مالك لا تأمننا على يوسف)⁴ ويقال أؤتمن فلان واستَمَنَ، وقوله تعالى: (وهذا البلد الأمين)⁵ ويريد بهذا البلد الآمن من الأمن ومنها الأمين والمأمون وأمن مؤمن وتأمين، ويقال أمن فلاناً أي وثق به واطمأن له أو جعله أميناً عليه⁶.

إضافة إلى ما سبق من التعريف اللغوي للتأمين تعريف قانوني، وأخر تقني، سنحاول من خلال ما يلي التعرّض للتعرّيف القانوني والتقني للتأمين ، ثم تمييزه عن العمليات المشابهة له.

أ- التعريف القانوني والتقني للتأمين:

نتناول أولاً التعريف القانوني باعتباره الأصل في دراستنا ثم نتناول التعريف التقني.

• التعريف القانوني للتأمين:

إن التأمين هي فكرة تعاونية⁷، وقد يبدو من الوهلة الأولى أنّ تعريف التأمين يعدّ أمراً يسيرًا غير أنّ واقع الأمر ليس كذلك، فهو أمر يسير وعسير في آن واحد، فالتأمين يتّصف كما لاحظنا بكونه نظاماً فنيّاً من جانب ويعدّ من جانب آخر تصرّفاً قانونياً ينشئ رابطة تعاقدية بين طرفيه.

¹ القاموس المحيط، مادة "أَمِنَ"، ص 1518.

² لسان العرب، مادة "أَمِنَ"، 13/22.

³ المعجم الوسيط، مادة "أَمِنَ"، 1/28.

⁴ سورة يوسف، آية 11.

⁵ سورة التين، آية 3.

⁶ بسام محتب بالله: التأمين بين الشريعة والقانون، الطبعة الأولى، مكتبة زين الحقوقية والأدبية، دون مكان نشر، 2004، ص 30. لمزيد من التفصيل راجع: درار عياش: المرجع السابق ص 122. راجع أيضاً: عيسى عبده: المرجع السابق، ص 15.

⁷ علي محمود بدوي: التأمين دراسة تطبيقية، الطبعة الأولى، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، 2009، ص 01.

ففي فرنسا ترجع المحاولات الأولى لتعريف التأمين إلى عام 1902 م، بواسطة اللجنة الوزارية برئاسة الفقيه ليون كان Lyan-Caen والذي عُرف التأمين بأنه¹: «عقد يلتزم المؤمن بمقتضاه نظير مقابل يسمى قسط أو اشتراك بتعويض المؤمن له عن الخسائر والأضرار التي يمكن أن يثبتها هذا الأخير على إثر تحقق بعض الأخطار المتعلقة بأمواله أو بشخصه».²

ولم يأخذ بهذا التعريف لأنّه وصف بأنّه تعريف مضيق جداً، فهو غير مناسب ولا ينطبق على تأمين الحياة ويستبعد أيضاً تأمين المسؤولية.

وبعد هذه المحاولة بحوالي 22 سنة تأتي المحاولة الثانية لوضع تعريف للتأمين في فرنسا من قبل اللجنة التي تشكّلت برئاسة الفقيه هنري كابيتان Henri Capitant في سنة 1924، ولقد رأت هذه اللجنة أنّ التأمين: «التأمين عقد بمقتضاه يلتزم المؤمن نظير مقابل يسمى قسط أو اشتراك ببعض الأداءات في حالة ما إذا تحقّقت بعض الأحداث المتعلقة بأموال أو بشخص المؤمن له».³

وفي النهاية صدر قانون التأمين في فرنسا في 13 يوليو 1930⁴، دون أن يعرف التأمين، لكن المشرع الجزائري عَرَف التأمين من خلال نص المادة الثانية من قانون التأمين الأمر 95-07 المؤرخ في 25 جانفي 1995⁵، المعديل والمتمم بالقانون 06-04 المؤرخ في 20 فيفري 2006⁶، التي تحيلنا بدورها إلى نص المادة 619 من القانون المدني⁷، حيث تنص المادة على ما يلي: «إنّ التأمين في مفهوم المادة 619 من القانون المدني، عقد يلتزم المؤمن بمقتضاه بأن يؤدي إلى المؤمن له أو الغير المستفيد الذي اشترط التأمين لصالحه مبلغاً من المال أو إبراداً

¹ عبد فايد عبد الفتاح فايد: أحكام عقد التأمين، دون طبعة، دار الكتب القانونية، دار شتات للنشر والبرمجيات، مصر، 2010، ص 17.

² ورد النص على النحو التالي:

«L'assurance est un contrat par lequel l'assureur s'oblige moyennant une rémunération appelée prime ou cotisation à indemniser l'assuré des pertes au dommages que celui-ci peut approuver par suite de la réalisation de certains risques relatifs à ses biens ou à sa personne».

³ ورد النص على النحو التالي:

«L'assurance est un contrat par lequel l'assureur s'oblige moyennant une rémunération appelée prime ou cotisation à certaines prestations, au cas où se réaliseraient certaines éventualités relatives aux biens à la personne de l'assuré».

لمزيد من التفصيل انظر:

Alain tosetti، Thomas Béhare، Michel Fromenteau، Stéphane Ménart : Assurance comptabilité، Réglementation، Actuarial، 2^{ème} édition، Economica، paris، 2002، P11.

⁴ هذا القانون كان هو المعمول به في الجزائر إلى غاية صدور أول قانون تأمين جزائري سنة 1980.

⁵ جريدة رسمية العدد 13، مؤرخة في 08 مارس 1995.

⁶ جريدة رسمية العدد 15، مؤرخة في 12 مارس 2006.

⁷ أمر 75-58 المؤرخ في 26 سبتمبر 1975، جريدة رسمية عدد 78، مؤرخة في 30 سبتمبر 1975، المعديل والمتمم بالقانون 05-10 المؤرخ في 20 جوان 2005.

أو أي عوض مالي آخر في حالة تحقق الخطر المبين بالعقد وذلك مقابل مبلغ أقساط أو أية دفوع مالية أخرى».

فلا جرم أن المشرع وهو بقصد تنظيم عقد التأمين تنظيماً خاصاً باعتباره أحد العقود المسمى، وضع تعريفاً له من خلال بيان أطرافه وتحديد الآثار المترتبة عليه.

شرح التعريف:

الالتزام/ هذه الكلمة كالجنس في التعريف تتضمن أن التأمين من جنس الالتزامات.

مبلغاً من المال أو إيراد أو عوض مالي آخر / هو قيد، فيه بيان لنوع هذا الالتزام، وهو أنه معاوضة مالية يدفعها المؤمن للمؤمن له، فخرج بذلك ما لو كان هذا الالتزام بتعويض معنوي أو بتعويض بالمثل¹.

المؤمن له أو الغير المستفيد الذي اشترط التأمين لصالحه / قيد ثالث ، فيه بيان لمن يستحق التأمين وهو الطرف الثاني نفسه أو نائبه الذي عينه في العقد.

في حالة تتحقق الخطر المبين بالعقد / وهذا قيد مهم، فيه بيان لسبب التأمين ومدى العلم بهذا السبب، فهو ضرر يحصل للمؤمن له، وهذا الخطر مجهول تتحققه لكلا الطرفين، فقد يحصل وقد لا يحصل، إلا أن هذا الخطر مبين في العقد حقيقته ومقداره.

مقابل مبلغ أقساط أو أية دفوع مالية أخرى / وهذا قيد مهم أيضاً وهو أن المؤمن له بأخذ مالاً مقابل المال الذي يدفعه، مما يعني أن العقد معاوضة نقد بنقد.

كما عرّف التأمين في القانون الإنجليزي الصادر عام 1906 م بأنه: «عقد بمقتضاه يتعدّد المؤمن بتعويض المؤمن له وفقاً للطريقة وإلى الحد المتفق عن الخسائر بحرية» هذا هو نص المادة الأولى من قانون التأمين البحري لسنة 1906².

ونجد المشرعين على سبيل المثال: المشرع اللبناني من خلال تعريفه للتأمين في نص المادة 950 من قانون الموجبات والعقود اللبناني يسميه الضمان وهو الاسم الذي اختاره المشرع اللبناني للتأمين وعرفه كما يلي: «عقد يلتزم بمقتضاه شخص يقال له الضامن بعض الموجبات عند نزول بعض الطوارئ بشخص المضمون أو بأمواله، مقابل دفع بدل يسمى القسط أو الفريضة».

وهو يستخدم مصطلح الضمان بدلاً من التأمين، والضامن بدلاً من المؤمن والمضمون بدلاً من المؤمن له، ويطلق على الحادث أو الكارثة التي يستوجب وقوعها دفع مقابل التأمين لفظ الطوارئ¹.

¹ لكن عملياً لجأت شركات التأمين إلى التعويض بالمثل في بعض الحالات مثلاً في حالة كسر زجاج سيارة تستبدل بزجاج جديد إذ أن شركة التأمين تتعاقد مع الهيئات التي تركب الزجاج فترسل المؤمن له إلى هذه الأخيرة ويركب له زجاج آخر جديد.

² باسم محمد صالح عبد الله: التأمين أحکامه، وأسسه، دون رقم طبعة، دار الكتب القانونية، دار شتات النشر والبرمجيات، مصر، 2011، ص 18.

نحن نجد أنّ تعريف المشرع للتأمين هو تعريف لا يُحقق الأهداف المنشودة عادة من وراء التعريف، فهذا التعريف يرتكز على أنّ التأمين عقد يربط المؤمن بالمؤمن له، دون اعتبار إلى أنّ هذا العقد يندرج بالضرورة في تنظيم يضم مجموعة كبيرة من المعرضين للخطر المؤمن منه باعتباره خلية من خلاياه، وبذلك لا يكفي هذا التعريف لتكوين صورة متكاملة في الذهن.

بالإضافة إلى أنّ الهدف من التعريف هو تمييز المعرف عما يشتبه به لاشتراكه معه في بعض الصفات، وهذا التعريف لا يمكن من التمييز بين المقامرة أو الرّهان أو المضاربة.

ولذلك كله يؤكّد الفقهاء على ضرورة أن يستظهر أي تعريف للتأمين مقومات عقد التأمين الذي يربط المؤمن بالمؤمن له جنباً إلى جنب مع ما يمكن أن نسميه منظومة التكافل، أو منظومة التأمين، أي تلك المنظومة التي تربط جموع المؤمن لهم من خطر واحد.²

وبذلك نجد فقهاء القانون وشراح نصوصه وبالأخصّ قسم لا يستهان به يرى قصوراً في تعريف المفهّن للتأمين لأنّه كما قلنا لا يحيط بخصوصيات وشؤون العقد بشقيها القانوني والفنى.

قالوا: إنّ التأمين ينظر من جانبي:

الجانب الأول: جانب قانوني يحكم العلاقة التعاقدية بين أطرافه، من مؤمن ومؤمن له، وطرف ثالث مستفيد، وخطر أو حادث يخشى وقوعه، ويحسن التأمين منه، وقسط أو أيّ عوض مالي آخر يؤديه المؤمن له للمؤمن، وأداء يتلزم المؤمن بأن يؤديه للمؤمن له عند تحقّق الخطر المنصوص عليه في العقد.

الجانب الثاني: جانب فني، يقوم على أساس تجميع المخاطر وتوزيع الخسائر بين المؤمن لهم جميعاً طبقاً لقانون الإحصاء.

وبذلك اعتبر العديد منهم أنّ المفهّن أحسن تعريف عقد التأمين من جانبه الأول أي الجانب القانوني، حيث أبرزوا عناصر العقد المقومة وشخوصها، بيد أنّه أغفل الإشارة إلى جانبه الثاني، إذ أنّ الجانب الفني لا يقلّ أهمية عن الجانب القانوني، إذ أنّ الجانب الفني لعقد التأمين هو الذي يميّزه عن عقود الغرر الأخرى، وذهبوا أيضاً إلى أنّ تعريف المفهّن سالف الذكر إنّه صلح في العلاقة ما بين شركة التأمين ومؤمن له بالذات، فهو لا يصلح في العلاقة ما بين الشركة ومجموع المؤمن لهم، ولا يعين التعريف أهم دعامة يقوم عليها التأمين وهي توزيع الخسارة بين المؤمن لهم جميعاً.

إنّ الفقه القانوني ينتقد هذا التعريف على أساس أنه أغفل بيان الأسس الفنية التي يقوم عليها التأمين.¹

¹ عبد الهادي السيد محمد تقى الحكيم: عقد التأمين حقّيقته ومشروعيته، دراسة مقارنة، الطبعة الأولى، منشورات الحabi الحقوقية، لبنان، 2003، ص 40.

² مصطفى محمد الجمال: التأمين الخاص، مرجع سابق، ص 5.

وفي تقديرنا أن هذا الانتقاد في محله، لأن هناك فارق بين تعريف التأمين وتعريف عقد التأمين الذي يمثل العلاقة القانونية بين طرفيه (المؤمن والمؤمن له) باعتبارها أحد جانبي التأمين، فإذا أضفنا إليه الأسس الفنية اكتمل للتأمين جانبيه وهذه الأسس، وإن كانت لازمة لخلو التأمين من المقامرة والرهان، إلا أنها ليست لازمة لقيام عقد التأمين وليس من عناصره الجوهرية ولا تذكر فيه بالكلية لأن المؤمن يقوم بالعمليات الإحصائية والرياضية بعيداً عن العقد. فضلاً عن كونها تدخل في الدراسة التجارية أكثر منها في الدراسة القانونية.

بالإضافة إلى ذلك فهناك نقد آخر يوجه إلى المشرع هو قيامه بوضع تعريف للعلاقة التي ينظمها قانوناً، فهذا ليس من مهمته، والقيام به يجعل النص جامداً عند المعنى الضيق للعبارة التي صب فيها، فالتعريف والتأصيل مهمة أصلية للفقه القانوني، ومع ذلك فإنه يمكن التماس العذر للمشرع، في تعريفه لعقد التأمين، لأمرتين هما: **الحدثة النسبية للتأمين**. والجدل الذي أثير حول مدى مشروعيته.

كما قد يعرف التأمين: عبارة عن أسلوب ينطوي على اتفاق مسبق بين طرفين يتم من خلاله تحويل الخطر المعرض به الطرف الثاني (المؤمن له) إلى الطرف الأول (المؤمن) مقابل دفع مبلغ محسوب بالطرق الإحصائية والرياضية تمكن من تغطية الخسارة المحتملة والقابلة للقياس المادي كلياً أو جزئياً².

ولعل التعريف الذي أورده الأستاذ هيمار بكتابه في شرح التأمين³، من أوفر التعريفات حظاً للتأمين تلك التي ركّزت على إبراز الجانب الفني وقد شاع هذا التعريف في الفقه الفرنسي شيوعاً ملحوظاً، إذ يعرف الأستاذ هيمار التأمين بأنه: «عقد بموجبه يصل أحد المتعاقدين وهو المؤمن له في نظير مقابل يدفعه على تعهد بمبلغ يدفع له أو للغير إن تحقق خطر معين للمتعاقد الآخر وهو المؤمن الذي يدخل في عهده مجموعة من الأخطار يجري مقاصلة فيما بينها طبقاً لقوانين الإحصاء».

وهذا التعريف يفضل عن غيره من وجهتين:

الأولى: أنه يصدق على نوعي التأمين (أضرار، أشخاص).

¹ أحمد شرف الدين: أحكام التأمين في القانون والقضاء دراسة مقارنة، دون رقم طبعة ، مطبوعات جامعة الكويت، دون مكان وسنة نشر، ص 14، وجمال الحكيم: عقود التأمين من الناحيتين التأمينية والقانونية، الجزء 1، دار المعرفة، القاهرة، 1965، ص 32.

² زيد منير عبودي: إدارة التأمين والمخاطر، دون رقم طبعة، دار كنوز المعرفة،الأردن، 2006، ص 03. راجع أيضاً فيما يخص التأمين: نجاة شاكر محمود: إستراتيجية إدارة المخاطر في شركات التأمين التعاوني الإسلامي، مجلة جامعة المدينة العالمية، العدد الرابع، 2012، ص 56. راجع أيضاً فيما يخص تعريف التأمين: خطيب خالد: الأسس النظرية والتنظيمية للتأمين التقليدي بالجزائر، ندوة حول: مؤسسات التأمين التكافلي والتأمين التقليدي بين الأسس النظرية والتجربة التطبيقية، جامعة وهران، 2011، ص 03. راجع أيضاً: عبد الله ناصح علوان: حكم الإسلام في التأمين، الإصدار الأول، دار السلام للطباعة والنشر والتوزيع والترجمة، دون مكان وسنة نشر، ص 04.

³ عيسى عبده: المرجع السابق، ص 26.

الثاني: أنه أبرز العناصر القانونية والعناصر الفنية لعملية التأمين، فهو قد أورد العناصر القانونية التي لابد من توافرها وهي: طرفا العقد، والخطر المؤمن منه، والقسط، والمبلغ الذي يدفعه المؤمن عند تحقق الخطر، ثم إنه لم يغفل الناحية الفنية لعملية التأمين وما تقوم عليه من أسس¹.

وعرف التأمين أيضا حسب الفقيه جيرار²: "التأمين عملية تستند إلى عقد احتمالي من عقود الضرر ملزم للجانبين يتضمن لشخص معين مهدد بوقوع خطر معين المقابل الكامل للضرر الفعلي الذي يسبب هذا الخطر له".

عرف المشرع الجزائري التأمين من خلال المادة 619 من القانون المدني على أنه: "التأمين عقد يلتزم المؤمن بمقتضاه أن يؤدي إلى المؤمن له أو إلى المستفيد الذي إشترط التأمين لصالحه مبلغا من المال أو إيرادات أو أي عوض مالي آخر في حالة وقوع الحادث أو تحقق الخطر المبين بالعقد و ذلك مقابل قسط أو أية دفعة مالية أخرى يؤديها المؤمن له للمؤمن".

ومن خلال تعريف المشرع للتأمين نوضح المصطلحات التالية:

المؤمن له: وهو الشخص المعرض للخطر سواء في شخصه أو في ممتلكاته أو في ذمته المالية³، وهو طالب التأمين ويلتزم بدفع قسط التأمين لشركة التأمين أي مصطلح "المؤمن له" يقصد به الشخص الذي يهدده خطر معين يرغب في درء آثاره الضارة عن طريق التعاقد مع جهة تأمين معينة لتأمين نفسه أو ماله من هذا الخطر، وإن كان يحظى بتأييد عدد كبير من الفقه، إلا أن جانب منه يفضل استعمال مترافقين منها المستأمن ومنها المتعاقد.

المؤمن: وهو شركة (شخص اعتباري) التأمين التي تقدم الحماية التأمينية للأفراد وهي تلتزم بدفع التعويض أو مبلغ التأمين في حالة تتحقق الخطر المؤمن منه.

المستفيد: هو الشخص الذي تؤول إليه المنفعة المترتبة على عقد التأمين، بمعنى أنه الشخص الذي يؤول إليه مبلغ التأمين في حالة تتحقق الخطر المؤمن منه، وقد يكون المستفيد هو المؤمن له نفسه أو أي شخص آخر يحدده المؤمن له.

قسط التأمين: هو المبلغ الذي يدفعه المؤمن له إلى المؤمن (شركة التأمين) مقابل التزام المؤمن بتحمل نتائج الخطر المؤمن منه.

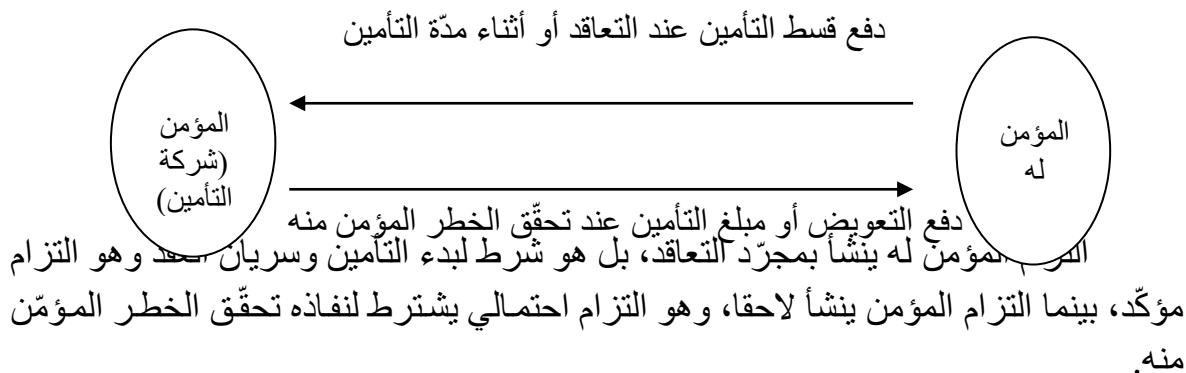
مبلغ التأمين: هو المبلغ الذي يلتزم المؤمن بدفعه إلى المؤمن له أو المستفيد عند تتحقق الخطر المؤمن منه، أو كما يسمى أيضا مبلغ التعويض، حيث يرى البعض أن هذا المبلغ ما هو إلا استرداد للأقساط التي دفعت من قبل.

والشكل التالي يوضح التزامات الطرفين:

¹ عبد الهادي السيد محمد تقى الدين، المرجع السابق، ص 49.

² إبراهيم أبو النجا: الأحكام العامة طبقاً لقانون التأمين والتأمين الجديد، – الجزء الأول، دون دار نشر، دون مكان نشر، 1989، ص 45.

³ مزيان عبد القادر، المرجع السابق، ص 139.



إذن بما أن التأمين يرتبط ارتباطاً وثيقاً بكثير من العلوم وأوجه المعرفة، فيترتّب على هذا الارتباط تعدد التعريفات المتاحة للتأمين، بالرغم من تعدد تعريفات التأمين إلا أن تعريف التأمين يجب أن يحتوي الشقين الآتيين:

- كونه نظام اقتصادي أو اجتماعي صمم لأداء وظائف معينة.
- كونه عقد قانوني بين طرفين.

وأي تعريف للتأمين يتغافل أحد هذين الشقين لن يكون مرغوباً، لأن كل شق منها يوفر جوانب لابد من وجودها في أي تعريف شامل للتأمين، بناء على ذلك يمكن تقديم هذا التعريف للتأمين:

بـ- التعريف التقني للتأمين:

باعتبار أن للتأمين جانب قانوني يضبط العلاقة بين المؤمن والمؤمن له ولهم أيضاً جانب فني¹ ويهتم بإبراز الخصائص الفنية لعملية التأمين والوسيلة التي يتبعها التأمين لتحقيق الهدف منه وهو تقليل الشعور بظاهرة عدم التأكيد والمساعدة على اتخاذ القرار وعلى ذلك يمكن تعريف التأمين بأنه "وسيلة لتعويض الفرد عن الخسارة المالية التي تحل به نتيجة لوقوع خطر معين وذلك بواسطة توزيع هذه الخسارة على مجموعة كبيرة من الأفراد يكون جميعهم معرضين لهذا الخطر².

ويتأسس التأمين وفق أساس فني وذلك بإحداث عملية تعاون يقوم بها المؤمن بتنظيمها بتجميع المخاطر التي يتعرض لها وإجراء المعاشرة وفق قوانين الإحصاء³، غير أنهم انقسموا

¹ مصطفى محمود أبو بكر: فن ومهارات التسويق والبيع في شركات المتخصصة: الشركات السياحية والفنديّة شركات الاستثمار والإسكان شركات التأمين التجاري والتكافلي المؤسسات الصحية والعلاجية، دون رقم طبعة، الدار الجامعية الإبراهيمية، 2005، ص 188.

² عبد القادر العطير: المرجع السابق، ص 69.

³ عبد القادر العطير: المرجع السابق ، ص 70. نعمات محمد مختار: المرجع السابق، ص 19. أنظر أيضاً محمد محمود الكاشف: دور التأمين التعاوني في خدمة القرية، الطبعة الأولى، دار الفكر العربي، القاهرة، 1980، ص 11.

إلى فريق ينادي بحلول التعاون المنظم على أساس سبيل التبادل المبني على الصدفة البحثة، وفريق ينادي بنظرية التأمين كمشروع منظم فنياً¹.

كيفية عمل التأمين:

المثال التالي يساعد على إيضاح فكرة التأمين والمبادئ الأساسية التي يتضمنها أي مشروع للتأمين، لنفرض أن هناك 1000 منزل في منطقة ما كلها مشيدة من نفس المواد ولها نفس القيمة المالية وكل منها قيمته 5.000.000 دج، فإذا احترق أحد هذه المنازل فإن مالكه سيتكبد خسارة قدرها قيمة المنزل.

إذا كان احتمال احتراق مثل هذا المنزل خلال فترة زمنية معينة (ولتكن سنة مثلاً) صغيراً جداً، ووجد من التجربة الواقعية أن منزلاً واحداً يتعرض لخطر الحرائق خلال سنة في تلك المنطقة، فإن احتمال تعرض كل مالك لخطر احتراق منزله تكون ضئيلة، ومع ذلك فهناك احتمال احتراق أحد المنازل في المنطقة خلال السنة ولا يمكن التكهن أو التوقع مقدماً بأي من هذه المنازل سيحترق فعلاً وأيها لن يتعرض لمثل هذا الحرائق.

في ظل هذه الظروف فإنه يكون من مصلحة كل من الألف مالك أن يتلقوا فيما بينهم على أنه عند حدوث الحرائق فعلاً فإن كل منهم سيطالب بدفع مبلغ 5000 دج بدلاً من تحمل احتراق منزل ويترتب عليه خسارة جسمية ويتحملها بمفرده وتبلغ 5.000.000، والنتيجة هي أن كل مالك قد استبدل الخسارة الكبيرة المتوقعة بخسارة ضئيلة مؤكدة².

ومن أشكال الاتفاق الشائعة الاستخدام أن يقوم كل فرد في مجموعة الأفراد المعرضين لنفس الخطر بدفع ما يساهم به مقدماً، وفي مثل هذه الحالة تسمى مساهمة الفرد "القسط" ويقوم الشخص بدفع قيمة القسط عند الاتفاق وتتحدد قيمة القسط بناء على الخبرة السابقة للخطر والمؤمن ضده، كذلك فإنه بدلاً من أن يقوم الأشخاص بجمع الأقساط من كل منهم ودفع الخسائر المستحقة يقوم وسيط بهذه الأعمال وهذا الوسيط يسمى المؤمن ، وقد يكون المؤمن شخصاً طبيعياً أو من خلال الشركة تأخذ شكل الشركة المساهمة ويكون عمل المؤمن هو جمع الأقساط من جميع الأفراد المعرضين لنفس الخطر المعين من الذين يرغبون في التأمين ضد هذا الخطر (عادة ما يسمى كل منهم بالمؤمن له) ومن المبالغ المجتمعة من هذه الأقساط يقوم المؤمن بدفع المطالبات التي يقدم بها من تعرض لخسارة فعلية من بين المؤمن لهم بسبب وقوع الخطر المؤمن ضده.

وبموجب هذا الاتفاق يقوم المؤمن بجمع الأقساط مقدماً بعد تحديد قيمة القسط الواجب دفعه بناء على الخبرة السابقة في ذلك المجال، فإذا كانت الأقساط المدفوعة أعلى من المطالبات

¹ وفي حالة حدوث نزاع يمكن أن يفسر القاضي عقد التأمين تفسيرات مختلفة راجع بهذا الصدد: إبراهيم عبد العزيز داود: التفسير القضائي لعقد التأمين دراسة تحليلية مقارنة بين القانونين المصري والفرنسي، دار الجامعة الجديدة، الإسكندرية، 2014، ص 03.

² مثل ذلك الاتفاق الذي تم شرحه قد يطلق عليه تأمين الحرائق التبادلي الجماعي في صورة مبسطة وتحت هذا الاتفاق فإن مساهمة كل فرد في الخسارة تكون بعد وقوعها وغالباً ما يطلق على هذه المساهمة "التعويض".

حق المؤمن ربحاً أما إذا كانت المطالبات أعلى من الأقساط المدفوعة فيمثل الفرق خسارة يحملها المؤمن طبقاً لهذا الاتفاق وبمعنى آخر فإن القسط طبقاً لهذا الاتفاق يكون مبلغاً ثابتاً لا يخضع للتعديل مهما تكون نتيجة التأمين.

مما سبق يتضح الآتي:

+ بينما يقوم جميع ملاك المنازل المؤمن عليها بدفع الأقساط فإن التعويض لا يحصل عليه سوى هؤلاء المؤمن لهم الذين تتحقق لهم خسارة مادية خلال فترة التأمين بسبب وقوع الخطر المؤمن ضده، ولهذا لا يكون منطقياً أن يدعى كل من المؤمن لهم أنه لم تتحقق لهم أي فائدة عند نهاية مدة التأمين حيث أنه لم يتحقق الخسارة المتوقعة وبالتالي لم تدفع لهم تعويضات - رغم أنهم قاموا بسداد الأقساط.

وينبغي من وجهة نظرهم رد قيمة القسط لكل من لم تتحقق له خسارة، وهذا غير منطقي لأنه لو تحققت ل كانت شركة التأمين غير قادرة على تعويض الخسارة لمن احترق منزله فعلاً من بين المؤمن لهم.

+ بينما ينبغي أن يقوم كل مؤمن له بدفع نفس القسط فإنه من المحتمن أن يكون الخطر المؤمن ضده متساوياً لكل منهم، فمثلاً في حالة التأمين ضد الحريق على المنازل ينبغي أن تكون المنازل مشيدة من نفس المواد وأن يكون كل منها معرض لخطر متساوي فإذا اختلفت مواد بناءها فإن خطر الحريق لن يكون متساوياً في كل منها وفي هذه الحالة يجب أن يختلف القسط الواجب دفعه باختلاف الخطر¹.

2- تمييز التأمين عن غيره من العمليات المشابهة:

سنميّز أولاً بين التأمين والقرض البحري ثم نميّز بين التأمين والقامرة والرّهان.

أ- الفرق بين التأمين والقرض البحري:

في الحضارات القديمة كحضارة الإغريق والبابليين والأشوريين ازدهر التبادل التجاري فيما بينهم عن طريق البحر، ولكن بسبب مخاطر البحر ومخاطر القرصنة البحرية حالت إلى حدّ ما من ازدهار هذا التبادل، فظهر ما يسمى بالقرض البحري أو قرض السفينة، واستمر عقد القرض البحري حتى العصور الوسطى، وقد ساعد على ازدهار التجارة والتبادل التجاري الدولي، وقد تطور بعد ذلك إلى الصورة التي يوجد عليها التأمين البحري².

وتتلخص فكرة القرض البحري في قيام بعض رجال الأعمال (المخاطرين) بإقراض أصحاب السفن وأصحاب البضائع مبلغ من المال بضمان السفينة أو الشحنة البحرية، وقيمة هذا القرض تعادل قيمة السفينة أو قيمة الشحنة أو قيمة السفينة وما تحمله من بضائع، ويتم الاتفاق فيما بينهم على أنه إذا وصلت السفينة والشحنة سالمة إلى ميناء الوصول فإن المفترض يقوم بردّ

¹ محمد محمد عطا، المرجع السابق، ص 27.

² إبراهيم علي إبراهيم عبده ربه: مبادئ التأمين، المرجع السابق، ص 49.

هذا القرض مضاد إليه فوائد مرتفعة تصل إلى (20 - 30 %) من قيمة القرض، أما في حالة عدم وصول السفينة أو الشحنة سالمة فلا يلتزم المقرض برد أي شيء من قيمة القرض.¹

مما سبق يتضح أن هناك تشابه بين القرض البحري والتأمين في عدّة جوانب منها:

-يقوم القرض البحري على فكرة تحويل الخطر من صاحب السفينة أو الشحنة إلى المقرض وهي نفس فكرة التأمين.

-يقوم المقرض بتجميع عدد كبير من القروض البحرية مما يعمل على تحقيق قانون الأعداد الكبيرة الذي يقوم عليه التأمين.

-يمثل الفرق بين سعر الفائدة المرتفع وسعر الفائدة السائد في السوق بمثابة قسط التأمين.²

-توافر عناصر القابلية للتأمين وهي أن الخطر محتمل الحدوث وأن تحقق الخطر ينصب على المستقبل وأن الخطر لا إرادى وأن الخسارة المتوقعة هي خسارة مادية وليس معنوية.

بينما يمكن القول أن هناك اختلاف بين القرض البحري والتأمين يتمثل في:

-في القرض البحري فإن المقرض (صاحب السفينة أو صاحب الشحنة) يحصل على قيمة التعويض مقدماً وقبل تحقق الخطر، بينما في التأمين فإن المؤمن له يحصل على التعويض بعد تتحقق الخطر.

-في القرض البحري فإن المقرض يدفع الأقساط في نهاية مدة التأمين (القسط يمثل الفرق بين سعر الفائدة على القرض المرتفع "20 - 30%" وبين سعر الفائدة في السوق)، بينما في التأمين فإن المؤمن له يلتزم بدفع الأقساط عند التعاقد وخلال المواعيد المحددة خلال مدة التأمين.

-في القرض البحري فإن المقرضين الذين تتحقق لهم الأخطار لم يدفعوا أي شيء مقابل ما حصلوا عليه من تعويض، بينما في التأمين فإن جميع المؤمن لهم يلتزموا بدفع الأقساط المستحقة في مواعيدها خلال مدة التأمين.

-في القرض البحري فإن مبدأ المشاركة والتعاون ليس له وجود، بينما التأمين يقوم على مبدأ المشاركة والتعاون في تحمل الخسارة المادية من خلال تجميع الأخطار المشابهة.

-في القرض البحري فإن نسبة الزيادة في المبلغ الواجب ردّه في حالة وصول السفينة أو الشحنة سالمة يتم تحديده بصورة عشوائية مما يجعل من العملية أقرب إلى المقامرة، فإن قسط التأمين يتم حسابه على أساس رياضية وإحصائية مما يجعله مناسب مع درجة الخطورة.³

¹ عيد أحمد أبو بكر، وليد إسماعيل السيفو: مرجع سابق، ص 98.

² إبراهيم علي إبراهيم عبد ربه: مبادئ التأمين، المرجع السابق، ص 50.

³ عيد أحمد أبو بكر، وليد إسماعيل السيفو: مرجع سابق، ص 99، 100.

بـ- الفرق بين التأمين والمقامرة والرهان:

بما أن التأمين يعتبر من عقود الغرر التينظمها المشرع الجزائري في القانون المدني¹، ويقصد بعقود الغرر العقود التي لا يستطيع كل من المتعاقدين تحديد مركزه المالي عند التعاقد، لأن كل منهما لا يستطيع أن يحدد مقدار ما يأخذ ومقدار ما يعطي، إذ لا يتحدد ذلك إلا في المستقبل تبعاً لحدوث أمر غير محقق الوقوع وغير معروف وقت حصوله، وتلعب الصدفة دوراً كبيراً في ذلك وتسمى بالعقود الإحتمالية.

ويلاحظ أن المشرع استعمل لفظ عقود الغرر لأن المصطلح المستعمل في الفقه الإسلامي لأداء المعنى ذاته.

للتمييز بين التأمين والمقامرة والرهان لابد من التعرّض لتعريف كل واحد على حدى، وقد سبق لنا وعَرَّفنا التأمين، وهنا نتناول تعريف المقامرة والرهان.

- تعريف المقامرة:

المقامرة عقد يتعدّد بموجبه كل مقامر أن يدفع إذا خسر المقامرة للمقامر الذي كسبها مبلغاً من النقود أو أي شيء آخر يتم الاتفاق عليه².

وقد تعرّض المشرع الجزائري للمقامرة من خلال المادة 612 وقد نصّ صراحة على أنه يحظر القمار والرهان³.

- تعريف الرهان:

الرهان عقد يتعدّد بموجبه كل من المتراهنين أن يدفع إذا لم يصدق قوله في واقعة غير محققة للمتراهن الذي يصدق قوله فيها مبلغاً من النقود أو أي شيء آخر يتفق عليه، فيجب أن تكون الواقعة غير المحققة في الرهان عن حالة المتراهنين بحيث لا تحمّلهم خسارة أو تجلب لهم كسباً⁴.

وقد تعرّض المشرع الجزائري للرهان من خلال المادة 612 من القانون المدني الجزائري السالف الذكر.

وبذلك تتماثل التأمين والرهان والمقامرة جميعها عقود:

¹ حيث نظم المشرع عقود الغرر في القانون المدني في الباب العاشر منه، إذ خصص الفصل الأول للقمار والرهان في المادة 612، أما الفصل الثاني فقد خصصه للمرتب مدى الحياة من المادة 613 إلى المادة 618، ثم تعرّض لعقد التأمين في الفصل الثالث من المادة 619 إلى المادة 625 أما المواد من 626 إلى 643 فهي ملحة بموجب القانون رقم 07-80 المؤرخ في 09 غشت 1980 المتعلق بالتأمينات (وهو بدوره الغي بموجب القانون 95-07).

² شهاب أحمد جاسم العنكي: المرجع السابق، ص 19، راجع أيضاً: عبد الرزاق السنهوري: الوسيط في شرح القانون المدني الجديد، عقود الغرر وعقد التأمين المجلد الثاني، الطبعة الثالثة الجديدة منشورات الحلبي الحقوقية، لبنان، 2000، ص 935. عز الدين فلاح: التأمين مبادئه وأنواعه، الطبعة الأولى، دار أسامة للنشر والتوزيع، الأردن، 2008، ص 19، 20. غازي خالد أبو عرابي: أحكام التأمين، الطبعة الأولى، دار وائل للنشر، عمان، 2011، ص 10.

³ راجع نص المادة 612 قانون مدني جزائري.

⁴ شهاب أحمد جاسم العنكي: المبادئ العامة للتأمين، دار الفكر الجامعي ، الإسكندرية، 2005، ص 19.

- تتطوّي على المخاطر.

- ومتوقعة من حيث الربح والخسارة المصادفة.

يختلف التأمين عن العقود السابعين من حيث طبيعة الخطر، حيث:

- أنّ الخطر في الرهان والمقامرة ينشأ من فعل الرهان والمقامرة بحد ذاتها.

- في حين أنّ التأمين بصورة نموذجية يمثل:

- التزاماً يتعهد بمقتضاه المؤمن بتعويض المؤمن له بخصوص خسارة لمصلحة يمتلكها المؤمن له بالفعل.

وهذا الأمر يفضي إلى (العوض للمصلحة المطلوبة في محل التأمين).

وبمقتضى أحكام القانون يكون كل اتفاق على مقامرة أو رهان محظوظ ومتواافق المقامرة والرهان في موضوع التعاقد في كل من العقود في أنّ هذا الحق موقف على كسب (واقعة غير محققة) فمن يكسب اللعبة في المقامرة، أو يصدق قول المتراهن ينشأ له حق في العقد في كل منها¹.

وينحصر الاختلاف بينهما في أنّ عقد المقامرة يكون للمقامر دور إيجابي في اللعبة، حيث أنه ذاتياً يساهم في اللعبة التي قد يكسبها أو أن يخسرها، مثل ذلك لعب المقامرة.

أما في عقد الرهان يكون للمتراهن دور سلبي في اللعبة أي أنه لا يساهم فيها، بل يشاهدها فإذاً يصدق قوله في تحديد الجهة التي ستكتسب اللعبة فيكسب الرهان، مثل على ذلك يتراهن مجموعة من المشاهدين للعبة كرة القدم على تحديد الفريق الفائز، فإذا صدق قولهم كسبوا الرهان، وإذا لم يصدق قولهم خسروا الرهان².

ثانياً: نشأة وتطور فكرة التأمين:

تكمّن دراسة تاريخ التأمين في الحصول على وجهة نظر صحيحة، ذلك أنّ جذور فكرة التأمين تضرب في أعماق صفحات التاريخ³، ولذا كانت هذه الدراسة في هذا الجزء عن نشأة فكرة التأمين وتطورها هي مجرد مدخل إلى إثراء المعرفة التي يشتمل عليها التاريخ فيما يتعلق

¹ غازي خالد أبو عرابي: المرجع السابق، ص 10.

² المرجع نفسه، ص 11.

³ منعم الخفاجي: مدخل لدراسة التأمين، الطبعة الأولى الإلكترونية: الناشر مصباح كمال، دون مكان نشر، 2014، ص 12. علي المشaque. محمد العowan. سطام العمرو: المرجع السابق، ص 56. بولحية سمية: النظام القانوني لعقد التأمين على المركبات في التشريع الجزائري، مذكرة ماجистر، جامعة أم البواني، 2010، 2011، ص 19.

بالتأمين لأنّ معرفة المزيد عن الماضي تمكّن المرء من حسن فهم الحاضر كما تمكّنه من حسن التقدير لمستقبل التأمين.

إنّ التأمين تارياً غنياً ومتنوّعاً¹، وهو جزء من عدّة حضارات قديمة لا يكاد يخلو أي تاريخ اقتصادي من الإشارة إلى الممارسات التي يمكن وصفها بأنّها السلف لأساليب التأمين الحديثة.

حيث إنّ نشأة التأمين لا يمكن نسبتها بدقة إلى حضارة معينة أو إلى سنة معينة حتى يعرف بالضبط متى بدأ التأمين، لكنّها على أي حال ترجع إلى عصور ما قبل الميلاد، ولكن ليس بالشكل الحالي الذي نعرفه اليوم، وإن كان هناك تشابه في الهدف والأسلوب.²

حيث أنّ كلّ الدراسات تشير إلى أنّ التأمين البحري هو الأول ظهوراً قبل كلّ أنواع التأمين الأخرى³، ولهذا قسّمنا هذا المطلب إلى فرعين نتحدث في الأول عن ظهور التأمين البحري، وفي الثاني عن ظهور التأمين البري مشيرين إلى التأمين الجوي.

1- ظهور التأمين البحري:

إنّ التأمين البحري هو أول أنواع التأمين وأقدمها⁴، إلا أنّ تاريخ ظهوره ونشأته لم يعرف على وجه التّحديد، فأصل التأمين البحري ما زال مفقوداً في أعماق التاريخ، منهم من يقول أن فكرة التأمين البحري تطورت عبر أربعة قرون من سنة 1779 لغاية سنة 2010⁵، وكان التأمين البحري قد سبق في الظهور كلّ الأنواع الأخرى في التأمين لا يعني أن التجارة البحرية أسبق في الظهور من التجارة البرية، وإنما لأنّ الجماعة لاحظت أنّ درجة احتمال وقوع الأخطار البحريّة أكبر بكثير من سواها من أنواع الأخطار الأخرى⁶، كما لاحظت الجماعة مدى جسامّة الأخطار البحريّة، فشعرت بالحاجة إلى خلق نظام يؤمن تجارتها ضدّ طغيان البحر وما يحدّه من مخاطر لا يمكن معرفتها أو توقعها مقدّماً.⁷

فالشعور بالحاجة إلى نظام يؤمن ثروة الإنسان وهي في البحر ضدّ ما يهدّها من خطر هو الذي أدى في النهاية إلى نشوء التأمين البحري، إلا أنه يجب ألا يتبدّل إلى الذهن أنّ التأمين البحري قد عرف طفرة واحدة، ولكن الفكرة الأساسية التي يقوم عليها هي التي نبعت أولاً من

¹ عيسى عبد: المرجع السابق، ص 21.

² عبد القادر العطير: التأمين البري في التشريع، الطبعة الأولى، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2006، ص 21. مصباح كمال: مؤسسة التأمين دراسات تاريخية ونقدية، الطبعة الإلكترونية الأولى، الناشر مصباح كمال، العراق، 2014، ص 32.

³ مراد محمود حسن حيدر: التأمين الصحي أنواعه وأحكامه في منظور الفقه الإسلامي، دراسة مقارنة، الطبعة الأولى، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، 2009، ص 13.

⁴ مسيح نبيل: عقد التأمين البحري آثاره القانونية، مذكرة تخرج للمدرسة العليا للقضاء، المدرسة العليا للقضاء، دفعة 2003-2006، ص 25.

⁵ لمزيد من التفصيل انظر: بهاء بهيج شكري: بحوث في التأمين، الطبعة الأولى، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن، 2012، ص من 329 إلى ص 567.

⁶ محمود محمد ابراهيم عبد الله: المرجع السابق ، ص 94.

⁷ شيرين عبد حسن يعقوب: المرجع السابق، ص 02.

شعور الجماعة، هذه الفكرة هي تعاون أفراد الجماعة فيما بينهم على حماية أموالهم من المخاطر البحرية التي تهدّد ثرواتهم جميعاً، ولم يتحّذّل تطبيق هذه الفكرة في نطاق الواقع صورة التأمين البحري بالمعنى الحديث الذي تعرفه الآن إلاّ بعد أن مرت بصور أخرى تهدف إلى توفير نوع من الحماية ضدّ أخطار البحر.¹

ناتج عن السياسة التجارية المنتهجة إبان القرن 14 التي كان يقوم عليها الفكر الاقتصادي آنذاك وخاصة على ضفتى البحر الأبيض المتوسط، اهتدى الرجل الاقتصادي إلى ما يُعرف بالقرص البحري.²

إذ أنّ الواقع يدلّ على أنّ التأمين البحري يعود أصله فيما يعرف باسم عقد القرض على السفينة ويمكن تعريف هذا العقد بأنّه رهن يقع عن السفينة ذاتها ضماناً لمال يؤدى لها على سبيل القرض خلال رحلتها، بحيث إذا هلكت فإنّ المقرض يفقد المبلغ الذي دفعه، أمّا إذا وصلت سالمة إلى ميناء الوصول فإنّ السفينة لا تكون مسؤولة عن أداء القرض فحسب بل كذلك عن فائدة محدّدة سبق الاتفاق عليها، وقد تكون هذه البضاعة محلاً لهذا العقد فإذا كانت النقود مقرضة لضمان البضاعة وحدها فإنّ العقد يسمى في هذه الحالة Respondentia، والمقابلة بين هذا العقد وبين عقد التأمين واضحة، فالمقرض يقوم في الواقع بدور المؤمن والمبلغ الذي يدفعه كقرض هو تعويض التأمين، أمّا الفائدة التي يدفعها المقرض فهي قسط التأمين، وتظهر أوجه الاختلاف بين العقدين في أنّ القسط في عقد التأمين يجب دفعه سواءً تحقّقت الكارثة أم لم تتحقّق، مادام تعرّض الشيء المؤمن عليه للخطر، أمّا في عقد القرض لا تدفع الفائدة إلاّ عند عدم تحقّق الكارثة، كما أنّ مبلغ التعويض في عقد التأمين لا يدفع إلاّ عند تحقّق الكارثة، كما أنّ مبلغ التعويض في عقد التأمين لا تدفع الفائدة إلاّ عند تحقّق الكارثة، بينما يدفع مبلغ القرض قبل ذلك وإن كان المقرض يردد إلى المقرض عند تخلّف حدوث الكارثة بالإضافة إلى الفائدة المتقدّمة عليها.

وقد قيل إنّ عقد القرض على السفينة قد عرفته الجماعات القديمة فعرفه البابليون والفينيقيون والهنود والروماني والإغريق.³

وذلك أنّ البابليون عرّفوا عقد القرض على السفينة وعلى البضاعة، إذ قد ورد في نصّ حمورابي عام 2250 قبل الميلاد يتضمّن في شكل بدائي العناصر الجوهرية لهذا العقد، هذا وقد كان الحدّ الأقصى لسعر الفائدة في قانون حمورابي 20%.

¹ محمود سمير الشرقاوي: الخطر في التأمين البحري، دون رقم طبعة، الدار القومية للنشر والتوزيع، القاهرة، 1966، ص 30. لمزيد من التفصيل أنظر: بهاء بهيج شكري: التأمين البحري في التشريع والتطبيق، الطبعة الأولى، الاصدار الأول، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2009، ص 2009. أنظر أيضاً: مصطفى كمال طه، وائل بن دقق: التأمين البحري، الطبعة الأولى، مكتبة الوفاء القانونية، الإسكندرية، 2005، ص 06. مصطفى كمال طه، وائل بن دقق: التأمين البحري، الطبعة الأولى، مكتبة الوفاء القانونية، الإسكندرية 2012، ص 06.

² جيدي مراج: مدخل لدراسة قانون التأمين الجزائري، ديوان المطبوعات الجامعية، 1999، ص 6.

³ محمود سمير الشرقاوي: المرجع السابق، ص 31.

أمّا الفينيقيون فكانوا على اتصال تجاري ببابل، وكانوا على درجة لا بأس بها من التقدّم في أمور التجارة والمال، ومن الراجح أنّهم قد نقلوا عقد القرض عن البابليين بعد أن قاموا بتطويره وتعديلاته حتى يتلاءم مع احتياجاتهم وظروفهم الخاصة¹.

وكذلك كان الهنود على تعامل مع بابل ونقلوا عنها عقد القرض بعد أن أضافوا إليه تعديلات وأصبح العقد لدى الهنود أكثر تطويراً.

لكن عند الرومان لم يعرف على وجه التحديد متى وكيف دخل عقد القرض لديهم، وذلك أنّ الفترات المبكرة من تاريخ الرومان غامضة وغير مؤرّخة، على أنه لا يمكن أن يكون سابقاً للقرن الثامن قبل الميلاد.

أمّا عند الإغريق فقد عرف عقد القرض في القرن الرابع قبل الميلاد⁽²⁾، وليس من المعروف على وجه الدقة مدى الأثر الذي تركه العرف السائد في جزيرة رودس على التشريع الإغريقي الخاص بالتجارة البحرية، فإنّ صحة وجود مثل هذا الأثر تعين أن نسب الفصل الأول في ذلك إلى البابليين إذ أنّ الحضارة التي وجدت في رودس ليست إلا نتاجة استقرار الفينيقيين هناك.

ويتميز عقد القرض لدى الإغريق بالميزات الآتية:

- يتضمن السفينة وملحقاتها، أو ملحقاتها فقط، أو البضاعة أو الأجرة.

- مدة القرض قد تكون لرحلة خارجية فقط، أو لرحلة ذهب وإياب أو رحلة عودة، وقد تكون لمدة محددة، وينتهي الخطر بانتهاء المدة المتفق عليها.

- يكون سعر الفائدة بالنسبة للرحلة الخارجية 12 % وبالنسبة لرحلة الذهب والإياب من 23.5 إلى 30 %، وقد تفرض فوائد جزائية إذا فلّ المقترض الأموال المضمونة إلى حدّ كبير، أو إذا لم يدفع القرض والفوائد المستحقة في ميعاد الاستحقاق، أو إذا لم يراع أحد الشروط بالعقد، كما تفرض هذه الفوائد إذا اتبعت السفينة طريقاً أكثر خطورة من الطريق الذي كان من المفروض إتباعه.

- يتحمل المقرض خطر الضياع الكلي لمبلغ القرض والفائدة في حالة هلاك السفينة في البحر نتيجة أسباب طبيعية، أو إذا خرجت أو أسرت بواسطة القرصنة والأعداء، كما يتحمل المقرض خطر ضياع نسبة من أصل الدين والفوائد إذا وقع حادث أدّى إلى إلقاء بعض البضاعة أو كلّها، أو حالة دفع فدية إلى من أسر أو استولى على السفينة، ويستطيع المقرض أن يعين مثلاً له على ظهر السفينة لمراعاة مصالحه، وليتلقى النقود في نهاية الرحلة الخارجية إذا كان القرض قد دفع لرحلة خارجية فقط.

¹ علي بن غانم: التأمين البحري وذاته نظامه القانوني، دراسة مقارنة بين القانون الجزائري الفرنسي والإنجليزي، الطبعة الثانية، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2005، ص 16.

² المرجع نفسه، ص 16.

-أما المقرض إذا كان تاجرا قد افترض على بضاعته، فإنه يتلزم بأن يدفع مبلغ القرض إلى المقرض أو من حل محله في الحق، أو إلى ممثله على السفينة عند وصولها إلى جهة الوصول، هذا في الرحلة الخارجية، أما إذا كانت الرحلة ذهابا وإيابا فيلتزم المقرض بدفع المبلغ للمقرض أو لمن حل محله في الحق بمجرد عودة السفينة، وقد تكون جميع أموال المقرض ضامنة للدين إذا اتفق على ذلك، ويجب على المقرض أن يشحن بضاعة كافية في قيمتها لتغطية مبلغ القرض، فإذا باع هذه البضاعة وجب أن يضع محلها بضاعة مساوية للبضاعة المبعة في القيمة، ولا يجوز للمقرض أن يرثب رهنا على نفس البضاعة لصالح شخص آخر وإنما اعتبر ذلك غشًا منه¹.

وقد يكون المقرض هو ربّان السفينة، حيث يستطيع أن يفترض على السفينة وشحنتها بشرط أن يكون مالكا على الأقل لثلث السفينة.

هذا ويعتبر القانون الإغريقي مصلحة المقرض في هذا العقد هي المصلحة الأولى بالرعاية تأسيسا على أن العقد يعتمد كلية على الصدفة البحتة، وقد منع إقراض أموال اليتامي القصر في هذا النوع من العقود.

أما في أوروبا فقد بلغت ممارسة عقد القرض على السفينة في إيطاليا درجة كبيرة من التوسع في بداية القرن الثالث عشر، ويبعد أنه كان معروفا في العمل قبل ذلك بعده قرون، إذ كانت إيطاليا نشطة تجاريًا منذ القرن الخامس الميلادي على الأقل حتى الحرب الصليبية، وهناك فارق جوهري بين عقد القرض على السفينة كما عرف قديما وبين الشكل الذي آل إليه والذي استمر حتى العصور الحديثة، إذ كان المقرض قديما يقوم بتقديم القرض قبل بدء الرحلة وهذا يعتبر بمثابة تمويل لها، ولكن أصبح القرض بعد ذلك يقدم لربّان السفينة في أحوال الضرورة لتمكينه من متابعة الرحلة، وفي سنة 1230 أصدر البابا جريحاوار التاسع أمرا بتحريم عقد القرض على السفينة تأسيسا على أن الفائدة التي تدفع على هذه القروض ربوبية.

ومن هنا بدأت فكرة ضمان ما ينتج عن أخطار النقل البحري من أضرار تفصل عن فكرة إقراض مبلغ من النقود، وأصبح ضمان نتائج الخطر البحري يتم بدفع قسط التأمين²، ولكن متى عرف التأمين البحري على وجه التحديد؟ وأين ظهر؟ هذا غرر محقق.

ويقول بعض المؤرخين أنه قد تم تأسيس غرفة لممارسة التأمين البحري في مدينة Bruges وهي إحدى مدن إقليم الفلاندو الغربية في بلجيكا وذلك سنة 1310، أما الفقيه LARGUS توصل إلى أن أول وثيقة عرفت تحمل تاريخ 22 أفريل 1329³، وأن اكتتاب المؤمنين في صورة وثائق التأمين البحري أصبح شائعاً و معروفاً في هذه المدينة حوالي سنة 1400، إلا أنه من المؤكد أن التأمين البحري في شكله الحديث قد برز في العمل كنظام مستقل في مدن جنوة، وبيزا وفلورينسيا في النصف الأول من القرن الرابع عشر.

¹ محمود سمير الشرقاوي: المرجع السابق، ص 35.

² لمزيد من التفصيل عن مضمون التأمين البحري راجع:

Jean-Pierre Beurier: Droits maritimes, Dalloz, 2008, P 449.

³ علي بن غانم: المرجع السابق، ص 18.

ويرى البعض أنّ عقد التأمين البحري قد ظهر نتيجة تعديل قام به بعض موثقي العقود الإيطاليين لعقد القرض البحري، وذلك بأنّ حلّ مبلغ التعويض محلّ مبلغ القرض وأصبح لا يدفع إلاّ في حالة تحقق الخطر، وحلّ قسط التأمين محلّ الفائدة في عقد القرض، وأصبح يدفع في أيّ حال من الأحوال، وليس في حالة سلامة الوصول فقط.

ويرى البعض الآخر أنّ أول وثيقة تأمين بحري عرفت هي الوثيقة الإيطالية المؤرخة في 23 أكتوبر سنة 1348 م ومحلّ التأمين فيها السفينة Santa Clara على رحلة من جنوه إلى Majolca، ونصّت على أنّ انحراف السفينة عن رحلتها يبطل التأمين، وقد نظمت في دول أوربا التأمين البحري تنظيمًا تشريعياً في القرن 15 م وأهم هذه التشريعات قانون برسلونة 1435 م، وقانون جنوه 1498 م¹، أما في إنجلترا التي تعتبر مركز التأمين البحري التي اختلف نظامها القانوني عما عرف في البلدان الأخرى وذلك لأنّها تعتمد على السوق التي تقررها المحاكم وهذا هو القانون القضائي فقد كان أول قانون مكتوب يتعلق بالتأمين البحري هو القانون الصادر سنة 1601 وقد شكلَّ محكمة خاصة للنظر في قضايا التأمين البحري، ومنذ قانون 1601 حتى قانون 1906 لم يصدر فيما يتعلق بالتأمين البحري سوى قانون 1745 الذي منع التأمين البحري إذا لم تتوافر لدى المستأمين (المؤمن له) مصلحة يحميها هذا التأمين، فمنع هذا القانون التأمين الذي يعتبر نوعاً من المقامرة، وقد ألغى قانون 1906 هذا القانون، وتطلب قانون 1906 توافر مصلحة المؤمن له، وهذا ومنذ القرن 16 م نجد التأمين البحري في بريطانيا في تطور مستمر، ومنذ 250 عاماً الأخيرة تعتبر لندن السوق العالمية للتأمين البحري².

ولم ينحصر تطور التأمين البحري ضمن محيط الجزر البريطانية، بل عاصره تطور مماثل في دول أخرى كفرنسا والولايات المتحدة الأمريكية، فصدر في فرنسا سنة 1681 تشريع ينظم أحكام هذا النوع من التأمين كما تأسس في الولايات المتحدة الأمريكية معهد المكتبيين على غرار معهد لندن لمكتبي التأمين فقام بوضع شروط خاصة به، وهي لا تختلف كثيراً عن الشروط الإنجليزية.

ولم يعرف التأمين البحري في البلاد العربية إلاّ في أواسط القرن التاسع عشر فقد دخل في ولاية السلطنة العثمانية سنة 1883 بتشريع ما عرف بقانون التجارة البحرية العثماني، وقد تضمن الفصل الحادي عشر منه الأحكام الخاصة بالتأمين البحري، وظلّ هذا القانون معمولاً به في جميع الدول العربية لمدة طويلة بعد انفصالها عن الدولة العثمانية، ثمّ باشرت هذه الدول الواحدة تلو الأخرى بإلغائه وتشريع قانون وطني حلّ محلّه، باستثناء العراق الذي بقي هذا القانون معمولاً به حتى الوقت الحاضر.³

2- ظهور التأمين البري:

¹ محمود سمير الشرقاوي: المرجع السابق، ص 31-39.

² لمرجع نفسه، ص 46.

³ بهاء بهيج شكري: التأمين في التطبيق والقانون والقضاء، الجزء الأول، نظام التأمين، الطبعة الثانية، المرجع السابق، ص 41.

إذا كان التأمين هو صورة من أجل مواجهة الخطر، فلنا أن نتصور ظهور تطبيقاته الأولية منذ فجر الحضارة الإنسانية، ولذلك فلا غرابة في أن نعثر على نماذج عديدة بدائية لدى الشعوب القديمة، كما هو الحال في جمعيات دفن الموتى التي ابتدعها قدماء المصريين لتحمل نفقات التحنين، والدفن نظير اشتراكات يدفعها العضو أثناء حياته أو فيما عرفه عرب الجاهلية من تحمل المشاركين في رحلة الشتاء والصيف عبء تعويض من يفقد منهم بغيره فيما يحقّونه من أرباح عن الرحلة¹.

لكن التأمين بمفهومه السائد في العصر الحاضر والقائم على وجود مشروع تجاري يسعى إلى تحقيق الربح لم يظهر إلا في القرن 17 م، والبعض الآخر يرى أن التأمين البري ظهر في القرن 18²، إذ بعد أن وضع التأمين البحري القاعدة الأساسية التي يقوم عليها نظام التأمين وهو توزيع خسارة القلة على الخسائر الناجمة عن الأخطار البحرية، بل توسيع العمل بها لتشمل أخطار أخرى كخطر الحريق والحوادث الناجمة العامة وخطر المسؤولية المدنية، بل وحتى خطر الموت، فظهرت في التطبيق العملي أنواع جديدة من صور التأمين هي التأمين ضدّ الحريق والتأمين ضدّ الحوادث العامة والتأمين من المسؤولية والتأمين على الحياة.

في سنة 1666 حدث في لندن حريق هائل نجمت عنه خسائر ضخمة لأصحاب الممتلكات التي تعرضت له، إذ أتى الحريق على المجال التجارية وجميع موجوداتها، فكان حصوله سبباً في ظهور فكرة التأمين من الحريق، ونقلت هذه الفكرة إلى حيز التطبيق من قبل بعض النقابات التعاونية، وكانت النقابة تدفع لأعضائها إعانات في حالة تعرض ممتلكاتهم إلى الحريق مقابل قيامهم بدفع اشتراك العضوية فيها، ويقال أن أول مكتب للتأمين ضدّ الحريق قد تم تأسيسه في المملكة المتحدة سنة 1667 م، إلا أنه لم يقم الدليل على ذلك³، وفي سنة 1683 تأسست جمعية تعاونية باسم جمعية الصداقة لتعاطي التأمين ضدّ الحريق، ففرضت على العضو دفع اشتراك سنوي في مقابل قيامها بتعويضه بمقدار لا يتجاوز مائة باون أستريليني عن تضرر ممتلكاته بسبب الحريق، وتلا ذلك أن تأسست سنة 1696 جمعيات لتعويض خسائر الحريق وفق النظام التبادلي وبموجبه يتتحمل أعضاء الجمعية مشاركة عبء الخسائر التي تلحق ببعض الأعضاء ولا تقتصر مسؤولية العضو على مبلغ الاشتراك الذي يدفعه، بل تكون مسؤولية غير محدودة⁴.

ونتيجة لزيادة الطلب على هذا النوع من التأمين فقد بدأ بمارسه من قبل شركات تجارية مقابل قسط تأمين، وقد عملت هذه الشركات على تطوير نطاق التغطية بإضافة أخطار أخرى إلى جانب خطر الحريق هي الصواعق والانفجار، كما وسعت نطاقه، ليشمل أخطار أخرى يمكن إضافتها عند الطلب، ولقاء ما يناسبها من قسط تأمين، وقد وصفت هذه الأخطار

¹ رمضان أبو السعود: الموجز في شرح العقود المسماة عقد البيع والمقايضة والتأمين، الدار الجامعية، بيروت، 1994، ص 49.

² سعيد مقدم: التأمين والمسؤولية المدنية، الطبعة الأولى، كلبك للنشر، الجزائر، 2008، ص 31.

³ ولكن من الثابت أن مثل هذا المكتب تم تأسيسه سنة 1680 م.

⁴ بهاء بهيج شكري: المرجع السابق، ص 42.

بكونها حادث خاصة، كالعواصف والزوابع والأعاصير والفيضانات، كما جعلت من الممكن تغطية التبعية للربح الناجمة عن توقيف نشاط المشروع بسبب تعرّضه للحريق.¹

وكما قلنا أنّ الحرائق الهائل الذي اندلع في لندن واستمر أربعة أيام هو بسبب ظهور هذا النوع من التأمين (التأمين ضدّ الحرائق) إذ أنّ هذا الحرائق جلب الانتباه لوجود تعاون لمكافحة الحرائق عبر مؤسسات تأمين، وبعد تلك الفترة يمكن أن يجعل التطور وفق المراحل التالية:

-أسس أول مكتب سنة 1680 م هو مكتب الحرائق The fire office.

-نشوء (تعاونية لندن) Corporation of London والتي كانت عبارة عن تجربة نامية في التأمين المحلي.

-تأسيس (جمعية الصدقة) والتي كانت عبارة عن منافس ثان لمكتب الحرائق.

-تأسيس مكتب (اليد باليد) Hand in Hand أسس عام 1696.

-تأسيس (شركة الشمس للحرائق Sun fire office) عام 1710 بموجب برنامج عام 1708 لتأمين البضائع والأموال الأخرى.

-تأسيس مكتب (تأمين الحرائق الاتحادي) The union fire office الذي تأسس عام 1714 للتأمين على البضائع على أساس تعاونية وفي سنة 1717 م بدأ مكتب حرائق وستمنستر، ثمّ تلا ذلك ظهور مكاتب مستقلة في مناطق مختلفة في إنجلترا.

ولابد من الإشارة إلى الحرائق الهائل الذي شبّ في 22 حزيران 1861 في شارع تولي في لندن حيث التهمت النيران الأرصفة والمخازن الواقعة بين نهر التيس وشارع تولي، حيث أدى إلى أضرار تزيد عن مليون باون أسترليني.

ويعتبر هذا من أكبر الحوادث أهمية، وعلى إثره ازداد الاهتمام بالتأمين ضدّ الحرائق وأخذت التنظيمات تتسع خلال القرن 19 م فأصبح فرع التأمين ضدّ الحرائق من أكثر أنواع التأمين أهمية لدى هيئة اللويدز بعد التأمين البحري.²

وكان للثورة الصناعية في القرن الثامن عشر تأثير كبير على التأمين ضدّ الحرائق وذلك لظهور صناعات عديدة ومتطرفة ضمن آلات ومكائن متعددة وجود مخازن عديدة تتسع لخزن كافة البضائع المصنوعة والمعدّة للبيع، وكذلك لحفظ المواد الأولية في الصناعة أضاف إلى ذلك صناعة الشحن بالسفن وما يلحق بها من مواني وما تحتاجه الموانئ من معدّات وتجهيزات إضافة إلى البنى التحتية المعدّة لخزن البضائع أثناء المرور.

¹ بهاء بهيج شكري: المرجع السابق، ص 43.

² إدوارد لويدز شخص إيطالي كان يدير مقهى يسمى باسمه "مقهى اللويدز" عام 1666، نقله عام 1691 إلى شارع لمبارديا حيث يجتمع فيه ربانة السفن والتجارة، وكان إدوارد لويدز يقدم لهم نشرة يومية باسم أخبار اللويدز عن وصول السفن ورحلتها وأخبار بورصات المال والتجارة وغير ذلك من الأخبار التي تهم التجار المؤمنين البحريين، وكانت تلك النشرة نواة لجريدة اليومية التي تصدر الآن عن هيئة اللويدز باسم قائمة اللويدز Lloyd's List كما أنّ للمبارديين اضطروا لترك بريطانيا على إثر نجاحهم وما سبّبه ذلك من حقد عليهم لدى التجار الإنجليز إلا أنّهم مع ذلك تركوا بصماتهم على كثير من الشؤون المالية في لندن ومنها اللويدز وشارع لمبارديا الذي يعتبر شارع المال في لندن.

و مع نمو الحاجة في طلب التأمين من الحريق بدأت المكاتب تدرك الحاجة إلى توحيد وضم بعضها إلى البعض بغية تأمين منافعها وفوائدها الخاصة، وسرعان ما وجدت هذه المكاتب أهمية تجنب المنافسة غير الضرورية في تصنيف الأخطار والأسعار، وكانت هناك بعض الاتفاقيات بهذا الصدد في لندن سنة 1820 ولكن المكاتب الاسكتلندية احتلت الأهمية الرئيسية على إثر اجتماع مديري الاسكتلندية سنة 1829 لغرض توحيد سياسات مكاتبهم وتنظيم أعمالهم.

وفي عام 1832 بعد أن كان لكل مكتب فرقه لمكافحة الحريق، ضمت مكاتب لندن الفرق كافة بفرقة واحدة لتوحيد جهودها وتقليل نفقاتها واستمرت على هذه الحال حتى سنة 1865م¹.

ونتيجة للثورة الصناعية كما قلنا سابقا ظهرت أخطار جديدة فمثلا استعمال البخار كقوة محركة نتج عنه أن أصبحت الآلة الصناعية مصدرا لأخطار جديدة كخطر الانفجار الصناعي، فظهرت الحاجة إلى تغطية لتجنب الأضرار التي تلحق بها بسبب انفجارها والأضرار الأخرى التي تلحق بمتلكات المؤمن له ومتلكات الغير نتيجة الانفجار، وكان هذا النوع من التأمين هو بداية نشوء التأمين الهندسي فقد كانت البداية تأمين المراجل البخارية، ثم اتسع هذا النوع من التأمين تبعاً لتطور الآلة الصناعية واستخدام الكهرباء كقوة محركة، فشمل المراجل التي تعمل بالطاقة الكهربائية، والأوعية التي تعمل بالضغط، والمحركات سواء أكانت تعمل بالبخار أو البترول ومشتقاته، وكذلك تأمين الأجهزة الكهربائية باختلاف أنواعها وطرق استخدامها، وتأمين المصاعد والرافعات.

وبسبب ما حدث نتيجة للحرب العالمية الثانية من تخريب المباني والمصانع والمعامل والمنشآت الخدمية، وبروز الحاجة إلى إعادة البناء والإعمار، ظهر نوع جديد من أنواع التأمين هو تأمين أعمال الهندسة المدنية والكهربائية والميكانيكية لتغطية أعمال المقاولات من الأخطار التي قد تتعرض لها أثناء عملية التشييد والتركيب، فكان من صور هذا النوع من التأمين تغطية كافة أخطار المقاولين².

ونتيجة للثورة الصناعية أيضا وما نجم عنها من أخطار جديدة مصدرها الآلة الصناعية واستخدام البخار والكهرباء كقوة محركة، ونتيجة لاختراع القاطرات والمركبات الآلية والطائرات، وصيرورتها مصادر جديدة للأخطار لم تكن معروفة قبلها، وتأسيس المعامل والمصانع والمرافق التجارية الضخمة، ظهرت في التطبيق العملي أنواع جديدة من تأمين الحوادث العامة منها:

-الحوادث الشخصية: وهي ما يتعرض الشخص له من وفاة أو عاهة أو أي ضرر بدني آخر نتيجة لبعض الحوادث، وقد تأسس في المملكة المتحدة سنة 1848 أول مكتب للتأمين من الحوادث التي يتعرض لها المسافرون بالسكة الحديدية وكانت بطاقة التأمين تباع مع تذكرة

¹ لمزيد من التفصيل عن ظهور التأمين على الحريق أنظر: زيد متير عبودي: المرجع السابق، ص 04-05.

² بهاء بهيج شكري: المرجع السابق، ص 44.

السفر، ثم تطور الأمر بمرور الزمن فتحولت بطاقة التأمين إلى وثائق تأمين سنوية وتوسّع نطاق التغطية ليشمل الحوادث الأخرى، وبعد استخدام الطائرات التجارية لنقل المسافرين ظهر ما يعرف بـ كوبونات حوادث الطيران التي تغطي وفاة المسافرين أو إصابته الناجمة عن سقوط الطائرة¹.

خيانة الأمانة: نشأت فكرة التأمين عن خيانة الأمانة، في النصف الأول من القرن التاسع عشر نتيجة حاجة المرافق التجارية لحماية أموالها من نتائج حوادث خيانة الأمانة التي قد تصدر من المستخدمين الذين يتولون تعاملات مالية، فقد تأسست أول مؤسسة للتأمين من خيانة الأمانة في المملكة المتحدة سنة 1840 م وكان نطاق هذا التأمين في بداي الأمر محدوداً بالضمادات التجارية ويحصل رب العمل أو مالك المرفق التجاري بموجب هذه الضمادات على تعويض الخسارة المالية التي تلحق به نتيجة التجاوزات المالية التي يرتكبها المستخدمون لديه، وكانت وثائق هذا النوع من التأمين تصدر بصورة شخصية في بداي الأمر فيتحدد نطاقها بضمان أمانة شخص معين وسمى من المستخدمين، ثم تطورت هذه الوثائق فيما بعد إلى وثائق جماعية تغطي جميع المستخدمين الذين يعملون بالأمور المالية لدى رب العمل، على أن تحدد أسماؤهم ومبلغ ضمان كل واحد منهم، وفي تطور لاحق أصبحت هذه الوثائق مفتوحة تشمل جميع المستخدمين دون ذكر أسماؤهم ويحدد فيها سقف لمسؤولية المؤمن عن كل حالة من حالات خيانة الأمانة تحدث أثناء سريان الوثيقة.

وفي أواخر القرن التاسع عشر ظهر نوع جديد من وثائق التأمين من خيانة الأمانة عرف بالضمادات القضائية، الهدف منها ضمان أمانة الأوصياء والقيمين على إدارة أموال القاصرين، وكانت هذه الضمادات تطلب من قبل المحكمة التي تتولى تعيين الوصي أو القييم².

وفي تطور لاحق ظهر ما يعرف بالضمادات الحكومية وهي الضمادات التي تطلبها الحكومة لضمان موظفيها الذين يتولون الأمور المالية³.

أما التأمين من المسؤولية فقد كان التأمين من مسؤولية رب العمل أولى صور التأمين من المسؤولية، ففي سنة 1880 صدر في المملكة المتحدة قانون مسؤولية رب العمل وقد تناول هذا القانون حالات قيام مسؤولية رب العمل عن الحوادث التي يتعرض لها العمال والمستخدمون لديه، فَقَصُرَ مسؤوليته على حالة وفاة العامل أو إصابته نتيجة إهماله، ثم وسع نطاق هذه المسؤولية بموجب قانون 1897 وهو قانون تحريض العمال ليشمل مسؤولية رب العمل عن جميع حوادث الوفاة أو الإصابات التي تحدث أثناء العمل أو بسببه سواء ثبتت إهمال العامل أو لم يثبت، مع حصر مسؤولية رب العمل بصنف معين من العمال، وفي سنة 1906 صدر قانون ثالث ألغى بموجبه القيد الخاص بصنف العمال فأصبح كافة العمال بمختلف

¹ المرجع نفسه، ص 44.

² بهاء بهيج شكري: المرجع السابق ، ص 45.

³ هذا النوع من التأمين لا يوجد حتى الآن في الجزائر، إذ أن المشرع الجزائري عند إعداد عمليات التأمين وحصرها من خلال المرسوم التنفيذي 338-95 مؤرخ في 30 أكتوبر 1995 لم يذكره.

أصنافهم مشمولين بأحكامه، وقد ساير التأمين من مسؤولية رب العمل من التطوير في تقرير مسؤولية رب العمل، بحيث كان نطاق وثيقة التأمين يتسع وفق المتطلبات القانونية.

وفي أوائل القرن الماضي تم تجزئة تأمين مسؤولية رب العمل إلى صورتين مستقلتين، الصورة الأولى التي أطلق عليها تأسيس مسؤولية رب العمل شملت تغطية مسؤولية رب العمل عن الأضرار التي تلحق بالغير بسبب الخطأ المهني الصادر عنه أو عن أحد مستخدميه أثناء أو بسبب العمل، وكذلك ما تحدثه الآلات والأجهزة الميكانيكية المستخدمة من قبله والأبنية التي يشغلها إن كانت تحت حراسته، والصورة الثانية هي تأمين حوادث العمل وتعلق بتعويض العمال والمستخدمين عن الوفاة أو الإصابة الجسدية التي تلحق بهم أثناء العمل أو بسببه، ونظراً لأهمية هذا النوع الأخير من التأمين في توفير الضمان للعمال، فقد عمل المشرع الإنجليزي في النصف الثاني من القرن الماضي إلى جعله تأميناً إلزامياً.

ولم يقف التأمين من المسؤولية عند حدود تغطية مسؤولية رب العمل، فبعد أن بدأت شركات التأمين بتغطية مسؤولية رب العمل، عمدت إلى توسيع نشاطها، فبدأت في سنة 1897 بإصدار وثائق التأمين لتغطية المسؤولية المدنية الناشئة عن الأشياء المملوكة لفرد.

وقد بلغ التأمين من المسؤولية أعلى مراحل تطوره خلال القرن الماضي بعد أن لمس المشروع والأفراد وشركات التأمين أهميته في حماية الذمة المالية للمؤمن له في الوقت الذي يهيئ للمضرور طرفاً ملائياً يتمثل في شركة التأمين لتعويضه، لذلك تعددت صوره وأهم هذه الصور هو التأمين من المسؤولية المهنية، كتأمين مسؤولية الطبيب والمحامي والمهندس والمقاول والنقل وغيرهم من المهنيين، ولم تبق هذه الصور مجرد تأمين اختياري بل اتجهت بعض الدول ومن بينها الجزائر إلى جعله إلزامياً¹، وأول تلك الصور الإلزامية هو التأمين من المسؤولية المدنية الناشئة عن حوادث المركبات الآلية²، الذي عمّ تطبيقه خلال القرن الماضي من قبل أغلب دول العالم، كما عمدت بعض الدول كالولايات المتحدة الأمريكية وفرنسا إلى جعل التأمين من المسؤولية المدنية المهنية للطبيب والمحامي تأميناً إلزامياً.

ومن الدول التي اهتمت بالتأمين من المسؤولية إلى جانب المملكة المتحدة هي فرنسا إذ تمت فيها عملية لتأمين مسؤولية الناقل سنة 1823 عندما أصدر مدير شرطة باريس أمر يلزم بموجبه أصحاب مركبات نقل الركاب تكوين صدور لتأمين تعويض الركاب الذين يتضررون أثناء عملية نقلهم.³

أما فيما يخص التأمين من السرقة: فقد عرف سنة 1887 عندما أصدر أحد المكتتبين في هيئة اللويدز تظهيره على إحدى وثائق التأمين ضدّ الحريق، فأضاف بموجبها شمول خطر السرقة، فصار الجمع بين خطر الحريق والسرقة في وثيقة تأمين واحدة تقليداً لدى بعض شركات التأمين، بحيث لا تغطي السرقة بمفردها وإنما تتم تغطيتها باقتران مع تغطية الحريق،

¹ راجع نصوص المواد من 163 إلى 191 من الأمر 95-07.

² راجع نص المادة الأولى من الأمر 15-74 المعديل والمتكم بالقانون 88-31 المتعلق بالإلزامية التأمين على السيارات.

³ بهاء بهيج شكري: المرجع السابق، ص 47.

غير أن مثل هذا التقليد لم يعد أمراً وجوبياً، ويظهر هذا الاقتران واضحاً في وثائق التأمين ضد الحريق الموسعة كالوثيقة المتعددة للأخطار السكنية، ووثيقة متعددة للأخطار المهنية، حيث تجمع هاتين الوثيقتين بين عدّة أخطار من بينها الحريق والسرقة.

أما التأمين على المركبات الآلية: فيعتبر آخر صور من صور التأمين من الحوادث التي تم التعامل بها، إذ أصبح هذا النوع من التأمين محلّ تعامل في أواخر القرن التاسع عشر، أي بعد اختراع السيارة واستعمالها من قبل الأفراد، وأول وثيقة لتغطية السيارة صدر في المملكة المتحدة سنة 1898، وقد ظلّ التعامل بهذا النوع من التأمين محدوداً إلاّ بعد أن حطّت الحرب العالمية الأولى أوزارها سنة 1918، حيث بدأ استعمال السيارات بانتشار، وقد شملت وثيقة التأمين على السيارة تغطية هيكلها إضافة إلى تغطية المسئولية الناشئة عن استعمالها، غير أن هذه التغطية انحصرت بالتأمين على هيكل السيارة عندما أصبح التأمين من مسؤولية قائد المركبة تأميناً إلزامياً¹.

أما فيما يخص التأمين على الحياة: فالرغم من أنّ بعض الباحثين يرى أنّ هذا النوع من التأمين يمكن أن تتبع جذوره التاريخية في الحضارات القديمة حيث تدلّ الآثار التي تركها المصريون على تكوين جمعيات لتحنيط الموتى ودفنهم وبناء مقابر لهم مقابل أقساط يدفعها الشخص أثناء حياته، كما تدلّ على أنّ الرومان واليونان فعلوا ذلك أيضاً إلاّ أنّ التأمين على الحياة بمفهومه المعاصر لم يعرف إلاّ في إنجلترا حوالي 1300 ميلادية حيث كان التأمين يغطي الخطير البحري والخطير الناتج من أسر البحارة من جانب القرابنة، ومن ثمّ كانت توجد بعض الشركات التي تهتم بدفع الفدية التي كان يطلبها القرابنة لإطلاق سراح البحارة².

ويرى البعض الآخر أنّ التأمين على الحياة قد ظهر في نفس الوقت الذي ظهر فيه التأمين البحري التي كانت محل تعامل عند ظهوره، وقد تضمنت أيضاً تغطية حياة الربّان والبحارة بنفس أسعار تأمين السفينة والبضاعة³، غير أننا لا نتفق مع هذا الرأي لأنّ التأمين على الحياة له قواعده الخاصة التي تميّزه عن جميع أنواع التأمين العامة بما فيها التأمين البحري، كما أننا لا نجد في جميع البحوث التي كتبها خبراء التأمين البحري والتي أتيح لنا الإطلاع عليها، ما يشير إلى أنّ عقود التأمين البحري التي كانت متداولة عند نشوئه كانت تتضمن تغطية حياة الربّان والبحارة، ومع ذلك فإنّ سلمنا بهذا الرأي فإنّ تغطية الربّان والبحارة كانوا يعتبرون من جملة شحنة السفينة، وبذلك تتحصر مسؤولية المؤمن بتعويض الوفاة أو الإصابة التي تلحق بأيٍ منهم إذا حصلت بسبب خطير بحري حصراً، ولا يعتبر تأميناً على الحياة بل تأمين من حوادث السفر الشخصية.

¹ المرجع نفسه، ص 48.

² عبد القادر العطير، المرجع السابق، ص 25.

³ إبراهيم علي إبراهيم عبد ربه: التأمين ورياضياته، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2002-2003، ص 18.

وحيث أنّ التأمين على الحياة يعتمد كلياً على ما يعرف بعلم "الإكتوارية"¹، فإنّ من الثابت أنّ هذا النوع من التأمين لم يكن معروفاً قبل معرفة علم الإكتوارية الذي يقوم على أساس نسب احتمالات الحياة أو الوفاة لمختلف الأعمار وفق جداول إحصائية تعرف بجداول الوفيات، وأنّ مثل هذه الجداول لم تعرف قبل سنة 1661 إذ تمّ وضعها بشكل ابتدائي في المملكة المتحدة، ثمّ اتّخذت شكلها النهائي سنة 1755، لذلك فإنّ التأمين على الحياة بشكله المعروف اليوم لم يتم التعامل به إلاّ بعد القرن الثامن عشر، بدليل أنّ أول تشريع صدر لتنظيم أحكام التأمين على حياة الغير هو القانون الإنجليزي للتأمين على الحياة الصادر سنة 1774، وأنّ الطريقة التي كان يتم التعامل بها ابتداء في التأمين على الحياة كانت هي الطريقة التبادلية، فقد تأسست في المملكة المتحدة خلال القرن الثامن عشر ما يُعرف بجمعيات الإخماء للتأمين الدائم ويشترط في عضو الجمعية أن لا يتجاوز عمره الخامسة والأربعين، وكان تعامل هذه الجمعيات ينحصر في أعضائها لقاء اشتراك سنوي يتاسب مع عمر العضو، ولم تكن الوثائق التي تصدرها تتضمن مبلغ التأمين، وبعد أن يخصم من حصيلة الاشتراكات السنوية نسبة تعادل سدسها كاحتياطي طوارئ، يوزّع الباقي على الأعضاء الذين يتوفون خلال العام.

ونتيجة الثورة الصناعية في القرن التاسع عشر وما صاحبها من ظهور الطبقة العاملة، ظهر في المملكة المتحدة نوع من التأمين على الحياة عرف بالتأمين الجماعي، أو ما سمي بالتأمين الصناعي على الحياة هدفه حماية الطبقة العاملة من أخطار الوفاة والمرض والإصابات والعجز والشيخوخة².

ومن التطورات التي طرأت على هذا النوع من التأمين بعد أن أصبح تأميناً تجاريًا هي صدور ما يُعرف بالوثيقة متعددة الأخطار السكنية التي تجمع بين خطر الحرائق، وخطر السرقة، وأضرار المياه، والمسؤولية المدنية وكسر الزجاج.

أما بالنسبة للتأمين الجوي فبرجوع إلى المعاهدات الدولية، نلاحظ أن التفكير بالتأمين الجوي قد بدأ منذ القرن الماضي، إلا أن معالمه لم تظهر إلا في وقت متأخر، وقد ساعد على هذا الظهور عاملان رئيسيان هما:

- التقدم الفني الهائل في صناعة الطائرات، والذي ساعد على تطوير النقل الجوي فأصبحت الطائرات تنقل في جوفها مئات البشر، وأطنان من البضائع، وتقطع المسافات بسرعة تفوق سرعة الصوت، وأصبح السفر بالطائرة في متناول الجميع وبأسعار معقولة، وأسهم هذا التطور التكنولوجي في استبعاد شبح الكثير من المخاطر الجوية، وتضاءلت نسبة الكوارث.

- إقرار مبدأ تحديد مسؤولية الناقل الجوي في اتفاقية 1929، وذلك على غرار ما هو معمول به في اتفاقية بروكسل 1924.

¹ إنّ كلمة (Actuary) مأخوذة من الكلمة اللاتينية (Actuaries) ومعناها كاتب المعاملات، وتدلّ كلمة (إكتواري) في نظام التأمين على خبير رياضيات التأمين.

² بهاء بهيج شكري، المرجع السابق، ص 50.

إن هذا الإقرار ما كان إلا إدراكاً من غالبية الدول التي شاركت في الاتفاقية وارسو بأن استمرار النقل الجوي وازدهاره يرتبط بمدى إمكانية التأمين ضد المخاطر الجوية، وهذا يتطلب وضع حد أقصى للتعويضات المستحقة في حوادث النقل الجوي الدولي.¹

ثالثاً: مبادئ التأمين:

أظهرت التعريف والتحليل السابق مناقشتها أثناء دراسة للتأمين أنّ هناك من المبادئ التي لابد أن تتوفر في عملية التأمين والتي إن لم تتوفر بها خرجت إلى عمليات أخرى كعمليات المضاربة بصفة عامة والمقامرة على وجه الخصوص، أو مجرد اتفاق أو كسب مال بدون أساس ثابت، وحتى يمكن إبقاء عملية التأمين في صيغتها السليمة كعقد محتفظ بجميع أركانه وصفاته القانونية العامة والخاصة، ولهذا كان لابد من التعرض لمبادئ التأمين القانونية ثم التعرّض للمبادئ الفنية.

1 - المبادئ القانونية للتأمين:

هناك مجموعة من المبادئ القانونية المتعلقة بعملية التأمين بصفتها عقد والتي تحكم بين أطراف التعاقد²، إلا أنّ المبادئ القانونية لعقد التأمين ترتبط في مفهومها كمجموعة متكاملة مع مفهوم التأمينات التجارية التي تتطلب وجود عقد تأمين يربط بين طرف في التعاقد في التأمين ملماً بطبيعة العقد فيما يتعلق بالحقوق والالتزامات الواردة فيه حتى تُشيَّع الثقة بين أطراف التعاقد في التأمين وتقلّ الخلافات والمنازعات التي يخلفها عادة الجهل بطبيعة عقد التأمين وعدم معرفة المؤمن لهم مثل هذه الأمور خاصة إذا تعرّض أحدهم لوقوع حادث ترتب عليه المطالبة بالتعويض (تحقق الخطر).

ونظراً لأهمية هذه المبادئ القانونية في مجال التأمين فقد اهتم المشرّعون في كلّ دول العالم أن يتضمّن القانون المدني أو القانون المتعلّق بالتأمين لكلّ دولة نصوص قانونية توضح ماهية هذه المبادئ القانونية وأثارها والجزاءات المترتبة على مخالفتها أو الاتفاق على ما يخالفها وذلك لحفظ حقوق كلّ من شركات التأمين والمؤمن لهم.

و عموماً يمكن تقسيم مجموعة المبادئ القانونية التي تحكم العلاقة التعاقدية بين أطراف التعاقد في التأمين إلى مجموعتين فرعيتين تطبق إحداها على جميع عقود التأمين سواء كانت عقود تعويض أو عقود محدّدة القيمة مقدّماً بينما تطبق الأخرى على عقود التعويض فقط (دون عقود الرسملة الخاصة بالتأمين على الحياة)، حيث يمكن أن نطلق على المجموعة الثانية مجموعة المبادئ القانونية الخاصة للتأمين.

أ- المبادئ القانونية العامة:

وتضمّ مجموعة المبادئ القانونية العامة للتأمين كلّ من:

¹ غازي خالد أبو عرابي: المرجع السابق، ص 52.

² بدء من أول مرحلة من مراحل التعاقد في التأمين الخاصة بالتفاوض بين طالب التأمين وشركة التأمين وما يعقبها من مراحل حتى إتمام إبرام عقد التأمين واستمراره خلال مدة سريانه بكلّ ما فيه من متداخلات حتى نهاية مدة التأمين.

-مبدأ منتهى حسن النية.

-مبدأ المصلحة التأمينية.

-مبدأ السبب القريب.

بينما تضم مجموعة المبادئ الخاصة للتأمين كلّ من:

-مبدأ التعويض.

-مبدأ المساهمة.

-مبدأ الحلول في الحقائق¹.

وسوف نعرض مجموعة القواعد القانونية العامة للتأمين أولاً باعتبار أنها تصلح للتطبيق على جميع أنواع عقود التأمين، ثم نعرض مجموعة القواعد القانونية الخاصة للتأمين التي تصلح للتطبيق في مجال عقود التعويض فقط وذلك على النحو التالي:

-المبادئ القانونية العامة للتأمين المطبقة على جميع عقود التأمين:

• مبدأ حسن النية: من المعلوم في مجال العلوم القانونية أنّ حسن النية يجب أن يتتوفر في جميع أنواع العقود والعلاقات التي تتمّ بين أطراف متعددة، كثيراً ما تتفق حول الأمور المتعلقة بطبيعة العلاقة أو العقد وقد تختلف في أمور أخرى لتعارض المصالح في بعض الأحوال.²

وإذا كان عقد التأمين يعدّ من عقود المعاوضة المالية فمن باب أولى أن يهتم به المشرع لضمان حقوق والتزامات أطراف التعاقد في التأمين خاصة وأنّ التأمين يقدم خدمة غير ملموسة وغير منظورة لعملائه من حملة الوثائق، لذلك فإنّ حسن النية وحدها تعدّ غير كافية للتطبيق في مجال التأمين بل منتهى حسن النية تكون أجرأ بالتطبيق في هذا المجال.³

ويقصد بمبدأ منتهى حسن النية وفقاً للقواعد القانونية العامة ضرورة أن يبيّن ويوضح وينقل كل طرف من أطراف التعاقد في التأمين جميع الحقائق والأمور الجوهرية المتعلقة بطبيعة موضوع التأمين إلى الطرف الآخر بكل صراحة ووضوح لضمان إبرام واستمرار عقد التأمين في صورة قانونية واضحة المعالم لا تترك مثاراً للمنازعات أو الخلافات.

وهذا المبدأ يعتبر ملزماً لكلّ من المؤمن وطالب التأمين خلال مراحل إجراءات التعاقد في التأمين كما يستمر الالتزام به وبين المؤمن والمؤمن له خلال مدة سريان عقد التأمين بما يقع

¹ محمد رفيق المصري، المرجع السابق، ص 139.

² بهاء بهيج شكري: أثر الغش في العلاقة بين طرفي عقد التأمين، مجلة رسالة التأمين، العدد الرابع، كانون الأول، 2007، ص 07.

³ إبراهيم علي إبراهيم: الخطر والتأمين، المرجع السابق، ص 93.

خلالها من أحداث إلى أن ينتهي التأمين بانتهاء مدة أو استحقاق مبلغ التأمين نتيجة استحقاق تعويضات متلاحقة خلال مدة التأمين أيهما أسبق.¹

فمن جانب المؤمن له نجد أنه لابد من أن يكون قد التزم بالإدلاء بالبيانات الجوهرية المتعلقة بوحدة الخطر موضوع التأمين كتابة في طلب التأمين بكلأمانة ودقة، وأن لا يخفي أيّة بيانات جوهرية أو مستندات من شأنها أن يجعل شركة التأمين تحفظ في قبول التأمين بالإقسام والشروط العادلة أو الإضافية، أو تمنع عن قبول التأمين كليّة أو أن تتردد في سداد التعويضات.²

وإذا نظرنا إلى طلبات التأمين المتعددة في شتى مجالات التأمين لوجدنا أن كل منها قد صمم بشكل يسمح للمؤمن له بذلك حيث يتم تفصيل عدد من الاستفسارات حول مجموعة البيانات الشخصية المتعلقة بشخص طالب التأمين، ومجموعة البيانات الموضوعية المتعلقة بطبيعة وحدة الخطر موضوع التأمين، وبما لا يدع مجالا لوقوع طلب التأمين حسن النية في الخطأ، وبما لا يترك له مجالا أيضا في إخفاء أيّة حقائق أو معلومات جوهرية من شأنها أن تؤثّر على قرار القبول أو الرفض لشركة التأمين.³

أما من جانب شركة التأمين فإن التزامها بتطبيق هذا المبدأ يتبلور في ضرورة أن يكون المؤمن أميناً وصادقاً في نقل الحقائق والمعلومات الواردة بطبيعة العقد والشروط إلى المؤمن له حتى يتم قبول التأمين من جانب المؤمن له بالرضا والقناعة الكاملين وتعتبر مكاتب التأمين بالعمولة (وسطاء التأمين) مسؤولة أيضاً في هذا المجال مسؤولية شركات التأمين الأصلية، كما أنه لا يجوز لشركة التأمين أن تدلي ببيانات خاطئة مضللة بقصد التأثير على المؤمن له لشراء وثيقة التأمين.⁴

و عموماً فإن السؤال الذي يطرح نفسه في هذا المجال يتبلور عادة حول ضمان استمرار هذا المبدأ خلال مدة التأمين بين أطراف التعاقد في التأمين، والذي يمكن أن نشير إليه بوقت توفير مبدأ منتهي حسن النية.

وللوضوح هذا التساؤل يمكن أن نوضح ذلك من خلال التقسيم المتعارف عليه بالنسبة لعقود التأمين كما يلي:

▪ عقود التأمين التي تتصف بالصفة التعويضية:

¹ إبراهيم علي إبراهيم: مبادئ التأمين، المرجع السابق، ص 97.

² راجع نص المادة 15 من الأمر 95-07 الذي تنص على التزامات المؤمن له ومن بينها التصرّح بجميع البيانات والظروف التي تسمح للمؤمن بتقدير الخطر.

³ محمد رفيق المصري، المرجع السابق، ص 140.

⁴ إبراهيم علي إبراهيم: الخطر والتأمين، المرجع السابق، ص 95.

يجب أن يلتزم المؤمن له بإخطار وإبلاغ شركة التأمين عن أية تعديلات جوهرية يجريها بمعرفته في وحدة الخطر في موضوع التأمين، خاصة إذا تعلق الأمر بزيادة درجة الخطر¹.

إذا التزم المؤمن له بإبلاغ شركة التأمين فيما يتعلق بمثل هذه التغييرات في حينها فإنه يكون قد التزم بمنتهى حسن النية من جانبه، ويستمر عقد التأمين ساري المفعول دون منازعات أو خلافات قد تظهر عند تحقق حادث معين يؤدي إلى خسارة، خاصة فيما يتعلق حول حسن نية أو سوء نية المؤمن له في إبلاغ شركة التأمين حول هذه التعديلات.

أما إذا وقع الحادث المؤمن منه بفعل إحدى التغييرات التي يجريها المؤمن له في وحدة الخطر موضوع التأمين، نتيجة استخدام أدوات أو معدات (أي بفعل المؤمن له) في الوقت الذي لم يلتزم فيه بإبلاغ شركة التأمين عن رغبته في قيام التعديلات (إن قام بها المؤمن له) فإن شركة التأمين تكون غير ملزمة بسداد التعويض للمؤمن له.

لذلك يتضح مدى أهمية أن يكون المؤمن له ملتزماً بهذا المبدأ خلال مراحل التعاقد في التأمين لضمان كافة حقوقه اتجاه شركة التأمين².

وحتى في حالة تحقق الخطر المؤمن له مطالب بحسن النية ويشترط أن لا يلجأ إلى الاحتيال³.

■ العقود المحددة القيمة مقدماً (رسملة):

تكتفي شركات التأمين عادة بالبيانات الواردة في استماراة طلب التأمين في التأمين على الحياة (التي أقرّ بصحتها طالب التأمين وعلى مسؤوليته) في إبرام عقد التأمين إذا كان مبلغ

¹ راجع نص الفقرة المادة 15 من الأمر 95-07.

² يوسف حريم الطائي، سنان كاظم الموسوي، حسين جميل البديري، هاشم فوزي العبادي: المرجع السابق، ص 84.

³ الاحتيال هو الاستيلاء على مال للغير بخداعه وحمله على تسليم ذلك المال والاحتيال يأتي بالاعتداء على حق الملكية سواء في ذلك الملكية المنقوله أو العقارية ويتميز بالأسلوب الذي يتحقق عن طريقه هذا الاعتداء ذلك أن المحتال يصدر عنه فعل خداع من نوع ما حده القانون فيترتب عليه وقوع المجنى عليه في الغلط وإقاده على تصرف مالي أو حي به إليه المحتال وجعله يعتقد أنه في مصلحته أو في مصلحة غيره ومن شأن هذا التصرف تسليم مال إلى المحتال الذي يستولي عليه بنية تملكه ويمر الاحتيال بالخطوات التالية:

- فعل الخداع.

- وقوع المجنى عليه بالغلط.

- إتيان المجنى عليه تصرفًا ماليًا من شأنه تسليم مال إلى المحتال.

ويفترض الاحتيال ارتباط كل خطوة بالخطوة السابقة عليها بصلة السببية فعل الخداع هو الذي أدى إلى الواقع في الغلط والتصرف المالي كان تحت تأثير الغلط وتسليم المال هو نتيجة لذلك التصرف، راجع في هذا الصدد: شامان البدارين: الاحتيال في التأمين، مجلة رسالة التأمين، العدد الأول، 2008، ص 3-2. راجع أيضًا منال الشلاح: الاحتيال في التأمين البحري، مجلة الرائد العربي، السنة الثامنة والعشرون، العدد 115، 2012، ص 21، 22. راجع أيضًا: ماهر مروان الحسين: الاحتيال كأحد الجرائم الواقعية على الأموال، مجلة التأمين العربي، العدد 85، 2005، ص 6. وراجع أيضًا: بن بروان: الاحتيال في التأمين البحري، مجلة التأمين العربي، العدد 85، 2005، ص 14. راجع أيضًا: علي شفاف عمري: الاحتيال والتأمين، مجلة الرائد العربي، العدد 106، 2010، ص 50. راجع أيضًا مصطفى زايد: الغش في المطالبات التي تقدم لشركات التأمين، مجلة مرآة التأمين، العدد 14، 2013، ص 14.

التأمين يقل عن مبلغ معين تحدده الشركة للمؤمن عليهم، ودون سن معينة تحدده أيضا، أما إذا زاد على ذلك فإنها تلجم إلى إجراءات الكشف الطبي على المؤمن له، للوقوف على الحالة الصحية التي يكون عليها عند التعاقد، والتي تعطي مؤشرا هاما في تحديد معدلات الوفاة بالنسبة لمن هم في مثل حالته الصحية (في حالة التأمين كحالة الوفاة) للمؤمن له سواء خلال مدة التأمين فلا تقع أية مسؤولية على عاتق المؤمن له في ضرورة إبلاغ شركة التأمين بمثل هذه الأمور ولا يعتبر عدم الإبلاغ هنا إخلالا من جانب المؤمن له فيما يتعلق بوجود هذه الانحرافات الصحية، بل يستمر عقد التأمين كما هو بنفس الأقساط والشروط خلال مدة سريان التأمين، فيما يصلح للتطبيق في مجال التأمينات العامة لا يصلح بالضرورة للتطبيق في مجال تأمينات الأشخاص لاختلاف طبيعة وحدة الخطر في كل منها.

الإخلال بمبدأ حسن النية:

يقصد بالإخلال بمبدأ منتهى حسن النية عدم التزام المؤمن له أو شركة التأمين أو كلاهما في نقل الحقائق والمعلومات الجوهرية اللازمة لسلامة إبرام عقد التأمين وضمان استمراره من الناحية الشكلية والناحية الموضوعية¹.

والإخلال إما أن يكون من جانب طالب التأمين أو المؤمن له خلال مرحلة إجراءات التعاقد في التأمين أو خلال مرحلة سريان عقد التأمين، وإما أن يكون من جانب شركة التأمين خلال تلك المرحلة المشار إليها.

ويمكن تقسيم الإخلال من جانب المؤمن له إلى نوعين حسب درجة عدم الالتزام بالإدعاء بالبيانات الجوهرية أو إخفائها، حيث ينتج عن الإخلال الجسيم أن يقع عقد التأمين باطلًا بطلاً مطلقاً، متى ثبتت لشركة التأمين ذلك الإخلال ويترتب على ذلك عدم استحقاق المؤمن له مبلغ التأمين أو التعويض في حالة تحقق الخطر المؤمن له، كما لا يتحقق له استرداد قيمة القسط أو الأقساط المسددة لشركة التأمين، بينما ينتج عن الإخلال غير الجسيم أن يعذر عقد التأمين قابلاً للإبطال متى ثبتت لشركة التأمين ذلك الإخلال، ويترتب على ذلك استحقاق المؤمن له مبلغ التأمين والتعويض الذي يتاسب مع قسط التأمين أو الأقساط المسددة، كما يتحقق لشركة التأمين فسخ العقد من جانبهما وردّ جزء من القسط أو جزء من الأقساط المحددة للمؤمن له².

هذا ويعتبر على المتضرر عبء إثبات سوء نية الطرف المدعى عليه، فالبينة على من ادعى، بمعنى أنه يقع على شركة التأمين عبء إثبات سوء نية المؤمن له في الإدعاء ببيانات جوهرية خاطئة في طلب التأمين وإخفائه معلومات أساسية بقصد الغش والتحايل في الحصول على التأمين بقسط أقل من القسط المناسب لدرجة الخطر أو الحصول على شروط تأمينية أفضل، وعموما لا تظهر سوء نية المؤمن له في مثل هذه الأمور إلا عند تتحقق الخطر المؤمن منه والمطالبة بالتعويض، حيث يمكن لشركة التأمين اكتشاف مثل حالات الإخلال هذه من واقع

¹ بهاء بهيج شكري: أثر الغش في العلاقة بين طرف في عقد التأمين، مجلة رسالة التأمين، العدد الرابع، كانون الأول، 2007، ص 08-07.

² يوسف حريم الطائي، سنان كاظم الموسوي، حسين جميل البديري، هاشم فوزي العبادي: المرجع السابق، ص 85.

المستندات المحابدة التي ترد إليها من تقارير الشرطة، والحماية المدنية، أو الأدلة الجنائية، كما في تأمينات الحريق، بالإضافة إلى تقارير معاينة الحادث وتسويه الخسائر التي تقوم بها شركات التأمين والتي تكلف بها مكاتب متخصصة في هذا الشأن، فإن تبيّن لشركة التأمين وجود إخلال مثلاً من طرف المؤمن له خلال أيٍ من المراحل المشار إليها تتوقف شركة التأمين عن تسوية المطالبة معه استناداً إلى أنّ عقد التأمين يقع باطلًا بطلاناً مطلقاً في مثل هذه الحالات، كما يحقّ لها الاستيلاء على القسط والأقساط المسددة خلال مدة التأمين.¹

أمّا إذا تبيّن لشركة التأمين أنّ الإخلال الذي وقع من جانب المؤمن له يعدّ إخلالاً غير جسيم كما هو في حالات إبلاغ المؤمن له شركة التأمين عن إجراءات ديكورات أو طلاء أو تغيير الأثاث والمفروشات في المبني المؤمن عليه من الحريق خلال فترة سريان عقد التأمين، فإنّ شركة التأمين تكون ملزمة بتعويض المؤمن له عن خسائر الحريق متى ما علمت بوقوع الحادث المؤمن منه، حيث لا تعتبر مثل هذه التغييرات والتعديلات من شأنها أن تؤدي إلى زيادة درجة الخطير، كما أنه لا يعقل أن يكون التأمين عائقاً نحو رغبة المؤمن لهم في إجراء مثل هذه الأمور.

كذلك قد تعتبر حالات تغيير النشاط من حالات الإخلال الجسيم من جانب بعض المؤمن لهم، فإذا وافقت شركة التأمين على إبرام عقد تأمين حريق مع أحد المؤمن لهم على محل تجاري لمزاولة بيع الأثاث والمفروشات، ثمّ قام المؤمن له وخلال مدة التأمين بتغيير النشاط إلى بيع قطع غيار وإطارات السيارات مع عدم إبلاغ شركة التأمين بذلك، فإنه يكون قد أخلّ إخلالاً جسيماً بمبدأ منتهى حسن النية مما يتربّ عليه أن يقع عقد التأمين باطلًا بطلاناً مطلقاً متى ما علم المؤمن بذلك، ولا يحقّ للمؤمن له المطالبة بالتعويض عند تعرّضه للحادث المؤمن منه كما لا يحقّ له أيضاً استرداد قسط التأمين باعتباره أخلّ بشروط العقد وأخفى عن عدم وبسوء نية بيانات جوهرية من شأنها أن تؤثّر على سلامته عقد التأمين في تسعير وحساب القسط المناسب وفقاً لدرجة الخطير المتفقة مع طبيعة النشاط الجديد.²

وقد تعرّض المشرع لجزاء الإخلال بمبدأ منتهى حسن النية من خلال قانون التأمين الجزائري.³

• مبدأ المصلحة التأمينية:

يشترط هذا المبدأ على جميع عقود التأمين⁴، ويطبق هذا المبدأ على جميع عقود التأمين دون استثناء سواء كانت عقود تعويض أو عقود محدّدة القيمة مقدماً كما سبقت الإشارة، حيث نصّت المادة 29 من الأمر 95-07 على أنه: «يمكن لكلّ شخص له مصلحة مباشرة أو غير مباشرة في حفظ مال أو في عدم وقوع خطر أن يؤمّنه».

¹ يوسف حريم الطائي، سنان كاظم الموسوي، حسين جميل البديري، هاشم فوزي العبادي: المرجع السابق، ص 87.

² يوسف حريم الطائي، سنان كاظم الموسوي، حسين جميل البديري، هاشم فوزي العبادي: المرجع السابق، ص 84. منعم الخفاجي: المرجع السابق، ص 20.

³ المواد من 19 إلى 21 من الأمر 95-07.

⁴ ناشد محمد عبد السلام: المرجع السابق، ص 316.

وعرفت المصلحة في التأمين بأنها المنفعة المادية أو المعنوية التي تعود على المؤمن له أو المستفيد من التأمين من عدم تحقق الخطر المؤمن منه، ويجب أن تكون هذه المصلحة جدية وغير مخالفة للنظام العام والأداب¹.

أو هي المنفعة التي تعود على المؤمن له من جراء عدم تحقق الخطر المؤمن منه وبقاء الشيء المؤمن عليه سليماً².

فهي حق أو رابطة تتعلق بموضوع عقد التأمين، بحيث أن التأمين له يصاب بخسارة مالية من الضرر والتلف الذي يلحق بالشيء المؤمن عليه³.

ومن التعريف السابق نستنتج أن المصلحة عدّة شروط وهي:

- **أن تكون المصلحة جدية:**

ومعناها أن تتحقق فائدة أو منفعة للمؤمن له أو المستفيد من وراء انعقاد التأمين، فإذا لم يتحقق للمؤمن له أو المستفيد من وراء التأمين فائدة كانت المصلحة غير جدية وبالتالي يتختلف شرط هام من شروط المصلحة، مثل ذلك أن يؤمّن الدائن على شيء مملوك لمدينه ويكون هذا الشيء مرهوناً لدائن آخر، وقيمة هذا الشيء غير كافية لسداد دين الدائن المرتهن، في هذه الحالة تكون مصلحة المؤمن له من وراء هذا التأمين غير جدية لأنّ الذي يستوفي حقه من الشيء المرهون هو الدائن المرتهن متقدماً على غيره من الدائنين، وكذلك ينتقل حقه إلى مبلغ التأمين إذا كان الشيء مؤمن عليه وهكذا ذلك الشيء إذا لم يكن المؤمن له مالكاً للشيء المؤمن عليه، وصاحب حق الانتفاع عليه، فإنه لا يتكون له مصلحة جدية في التأمين⁴.

- **يجب أن تكون المصلحة مشروعة:**

وهذا أمر تملية القواعد العامة وقد نصت على ذلك المادة 621 من القانون المدني الجزائري⁵ فإذا كانت المصلحة غير مشروعة ومخالفة للنظام العام والأداب لا تكون هذه المصلحة محل اعتبار، ولهذا لا يجوز التأمين على المخالفات الجنائية أو التأمين على بيوت الدعارة أو صالات القمار، والبطلان في حالة عدم مشروعية المصلحة أو مخالفتها للنظام العام والأداب بط LAN مطلق يتعلق بالنظام العام ولا تصحّه الإجازة ويترتب على هذا البطلان إعادة المتعاقدين إلى الحالة التي كانوا عليها قبل إبرام التأمين، حيث لا يجوز للمؤمن أو المستفيد المطالبة بمبلغ التأمين كما لا يجوز للمؤمن المطالبة بأقساط التأمين، وإذا كان المؤمن قد حصل على بعض الأقساط فإنه يتلزم بردها للمؤمن له، حتى ولو كان المؤمن يجهل فعلاً عدم مشروعية المصلحة المؤمن منها.

¹ فايز أحمد عبد الرحمن: المصلحة في التأمين، دون رقم طبعة، دار المطبوعات الجامعية، الإسكندرية، 2006 م، ص 7.

² عبد الوهود يحيى: الالتزام بإعلان الخطر في التأمين، الطبعة العالمية، مكتبة القاهرة الحديثة، القاهرة، 1968، 63.

³ عبد القادر العطير: التأمين البري في التشريع، المرجع السابق، 187.

⁴ فايز أحمد عبد الرحمن، المرجع السابق، ص 08.

⁵ حيث نصت المادة 621 على ما يلي: "تكون مللاً للتأمين كل مصلحة اقتصادية مشروعة تعود على الشخص من دون وقوع خطر معين".

▪ قد تكون المصلحة مادية أو معنوية:

في التأمين من الأضرار تكون المصلحة فيها اقتصادية أي مادية وتمثل المصلحة في هذه الحالة في القيمة الاقتصادية التي تعود على المؤمن له من عدم تحقق الخطر المؤمن منه، وهذه القيمة الاقتصادية تتمثل في قيمة الشيء المؤمن عليه في حالة التأمين على الأشياء، فإذا تحقق الخطر المؤمن منه في التأمين على الأشياء فإن المؤمن له أو المستفيد يحصل من المؤمن على تعويض يعادل قيمة الضرر الذي أصابه فيما لا يجاوز مبلغ التأمين.

أمّا في التأمين على الأشخاص فإن المصلحة لا يشترط أن تكون اقتصادية¹ لأن الأصل في التأمين على الأشخاص أن تكون المصلحة أدبية أو معنوية.

وباعتبار المصلحة في التأمين هي الباعث والداعي إلى التأمين وتتوفرها لدى المؤمن له أو المستفيد يتحقق هذين:

-تباعد بين المقامرة والمراهنة.

-تؤدي إلى منع المؤمن له أو المستفيد من تعهد إحداث الخطر المؤمن منه.
وستتناول هذين العنصرين بشيء من التفصيل.

المصلحة تفرق بين التأمين والقامرة والمراهنة:

كما قلنا فإن المصلحة في التأمين تعني الفائدة أو المنفعة التي تعود على المؤمن له أو المستفيد من عدم تحقق الخطر المؤمن منه، والمصلحة في التأمين لا تختلف كثيراً عن المصلحة كشرط لقبول الدعوى حيث أن هذه الأخيرة تعني جلب منفعة أو دفع مضرّة وكما قيل في فقه المرافعات أن المصلحة مناط الدعوى. والدعوى تدور وجوداً وعدماً مع المصلحة.

أيضاً يمكن القول أن التأمين يدور وجوداً وعدماً مع المصلحة، والمصلحة تباعد بين التأمين وبين عمليات القمار والمراهنة إذ المؤمن له الذي ليس لديه مصلحة في التأمين يلجأ إلى التأمين وكأنه يقامر أو يراهن على مبلغ التأمين حيث لا يعنيه تحقق الخطر المؤمن منه²، فالملهم عنده هو الحصول على مبلغ التأمين فلا يهمه حياة المؤمن على حياته كما لا يهمه هلاك الشيء المؤمن عليه أو إتلافه فهو يسعى دائماً للحصول على مبلغ التأمين أمّا إذا كان لدى للمؤمن له أو المستفيد مصلحة في عدم تحقق الخطر المؤمن منه فإن المؤمن له يعقد التأمين لنفسه من وقوع خطر معين، أمّا إذا لم يكن للمؤمن له أو المستفيد مصلحة في التأمين فإنه يسعى إلى تحقيق الخطر المؤمن منه للحصول على مبلغ التأمين، ويكون التأمين عن غياب المصلحة عملية من عمليات القمار والمراهنة.

المصلحة تمنع المؤمن له أو المستفيد من تعمّد إحداث الخطر:

¹ ولكن قد لا يتصور أن تكون هذه المصلحة اقتصادية كمصلحة الزوجة في بقاء زوجها الذي ينفق عليها، ومصلحة الأبناء في بقاء والدهم على قيد الحياة حيث أنّ هذا الأب ينفق على أبنائه.

² عبد القادر العطير: التأمين البري في التشريع، المرجع السابق، ص 188.

إذا لم يكن لدى المؤمن له أو المستفيد مصلحة في عدم تحقق الخطر المؤمن منه، فإنه بلا شك سيعد إلى تحقيق الخطر المؤمن منه ليحصل على مبلغ التأمين فإذا كان برصد تأمين على حياة الغير فإن المستفيد سيعد إلى إنهاء حياة المؤمن ليحصل على مبلغ التأمين¹، وقد نصّ المشرع الجزائري في المادة 73 من الأمر 95-07 على أنه عندما يكون المستفيد موضوع حكم بقتل المؤمن له، لا يستحق المبلغ المؤمن "في حالة الوفاء" ولا يلتزم المؤمن بدفع سوى مبلغ الرصيد الحسابي² الذي تضمنه العقد للمستفيدين الآخرين إذا سبق دفع قسطين سنويًا على الأقل.

وممّا تقدم يتبيّن لنا أنّ أهداف مبدأ المصالحة التأمينية لا تخرج على ما يلي:

*إمكانية تحديد مبلغ التأمين بما يتوافق مع المصالحة التأمينية لطالب التأمين في وحدة الخطر موضوع التأمين وبما يسمح لشركة التأمين بسهولة حساب القسط.

*الحدّ من أن يتحول التأمين من عمل مشروع إلى عمل غير مشروع: حيث تحدّد المصالحة التأمينية من رغبة بعض العملاء من ذوي النوايا السيئة في المبالغة عند تحديد مبلغ التأمين بغية احتمال الحادث المؤمن منه أو التحرير منه أو وقوعه أو الإهمال الجسيم.

*تحديد من لهم الحق في إبرام عقود التأمين (من لهم مصلحة في طلب التأمين).

*إبعاد عقود التأمين من دائرة عقود المضاربة غير المشروع أو المقامرة أو الرّهان.³

وقت توافر المصالحة التأمينية:

الاتجاه حالياً في معظم قوانين البلد المتقدمة في أعمال التأمين هو اشتراط وجود المصالحة التأمينية عند وقوع الحادث وتحقق الخسارة أما بخصوص المصالحة وقت إصدار الوثيقة فيكفي أن يكون هناك توقع لوجود مصلحة تأمينية في المستقبل وهذا كلّه بالنسبة لجميع عقود التأمين ما عدا عقود تأمين الحياة، أما في التأمين على الحياة فإننا نجد أن الموقف يختلف تماماً الاختلاف فالاتجاه العام السائد حديثاً هو ضرورة توافر المصالحة التأمينية عند عمل البوليصة ولا يلزم وجودها عند وقوع الوفاة.⁴

إذن الوقت الضروري لتتوفر المصالحة التأمينية في عقود التعويض (تأمين الأضرار) يشترط أن تتتوفر المصالحة التأمينية في المؤمن له عند تحقق الحادث المؤمن منه. فإذا أبرمت شركة التأمين عقد مع المؤمن له ثم انتقلت المصالحة إلى مؤمن له جديد عن طريق بيع وحدة الخطر موضوع التأمين، كما في تأمين العقارات أو المنقولات من حوادث الحرائق فإنّ المؤمن له الأول يفقد الحق كليّة في المطالبة بتعويض الخسارة لأنّه أصبح غير منتفعاً بها بعد البيع، بينما يحقّ للمؤمن له الجديد المطالبة بالتعويض باعتباره صاحب المصالحة بعد تحقق الحادث

¹ فايز أحمد عبد الرحمن: المرجع السابق، ص 12.

² الرصيد الحسابي هو الفرق بين القيمة الحالية للالتزامات التي يتعهد بها كلّ من المؤمن والمؤمن له، وهذا تطبيقاً لنص المادة 74 من الأمر 95-07.

³ فايز أحمد عبد الرحمن، المرجع السابق، ص 91.

⁴ شريف محمد العمري، محمد محمد عطا، المرجع السابق، ص 104.

المؤمن منه، بغضّ النظر عن كونه صاحب المصلحة التأمينية عند التعاقد في التأمين من عدمه¹.

وقد نصت المادتين 24 و 25 من الأمر 95-07 على أنّ التأمين يستمر لصالح الورثة أو المشترين في حالة نقل الملكية.

أمّا في العقود المحددة القيمة مقدماً (الرسملة في تأمين الأشخاص) فتنص الشروط العامة لوثائق التأمين ومنها التأمين لحالة الوفاة على ضرورة أن يكون المستفيد في عقد التأمين هو نفس الشخص صاحب المصلحة التأمينية في بقاء المؤمن على قيد الحياة عند التعاقد في التأمين، فمن حقّ الزوجة كمستفيدة أن تحصل على مبلغ التأمين في حالة وفاة الزوج المؤمن له والمؤمن عليه في نفس الوقت في أي وقت تحدث فيه وفاة الزوج خلال مدة سريان عقد التأمين، طالما ظلت العلاقة الزوجية قائمة بينهما خلال تلك المدة، كما يحقّ لها أيضا الحصول على نفس المزايا حتى لو وقع الطلاق بينهما خلال مدة سريان عقد التأمين باعتبار أنّ الطلاق يعُد انفصالاً بين الزوجين من النواحي المعنوية فقط بينما المصلحة المادية ما زالت مستمرة ولكن يتطلب الأمر في مثل هذه الأحوال توفر بعض الشروط أو الضوابط هي:

-أن يكون الزوج المؤمن له قد سدّ الأقساط الدورية في مواعيدها المنتظمة بمعنى أنّ عقد التأمين ما زال ساري المفعول.

-أن تكون هي نفسها المستفيدة في عقد التأمين ما لم يطلب الزوج تغييرها كمستفيدة في العقد بمستفيدة آخر للأولاد أو زوجة أخرى.

-أن لا يكون لها أي دخل جنائي في وقوع وفاته أو التحرير أو تفقد حلقها في الحصول على مبلغ التأمين في هذه الحالة².

• مبدأ السبب القريب:

يعُدّ هذا المبدأ من أهم المبادئ القانونية لعقد التأمين، حيث يتوقف عليه قرار شركة التأمين في تعويض المؤمن له أو في سداد مبلغ التأمين للمستفيدة حسب نوع التأمين (أضرار، أشخاص).

فالتأمين يعقد لتغطية حوادث معينة تنشأ بفعل التحقيق المادي للظواهر المسببة للخطر، ونظراً لأنّ هذه الظواهر ومسبيّات الأخطار لا يمكن حصرها لاتساع نطاقها وتعدادها بصفة مستمرة ونظراً أيضاً لصعوبة حساب احتمالات تحقق حوادث البعض منها، لندرتها ولجسامتها الخسائر الناجمة عنها، فقد رأت شركات التأمين اعتماداً على النصوص القانونية استثناء بعض مسببات الخطير التي يصعب تأمينها لعدم انصباطها إحصائياً لندرتها ولعدم توفر الإحصائيات

¹ فايز أحمد عبد الرحمن، المرجع السابق، ص 93.

² تطبيقاً لنص المادة 73 من الأمر 95-07.

الكافية لإمكان حساب الاحتمالات المتوقعة أو معرفة حجم الخسائر المتوقعة مثل الزلازل، البراكين، العواصف... فإذا وقع أو تحقق الحادث المؤمن منه فإنّ التزام شركة التأمين في تعويض الخسارة يتوقف على معرفة السبب القريب أو المباشر أو الفعال لوقوع الحادث، فإذا كان من مجموعة المسببات المستثناء بنصّ صريح في وثيقة التأمين برأت ذمة شركة التأمين في تعويض الخسارة التي لحقت بالمؤمن له، أمّا إذا كان السبب القريب أو المباشر أو الفعال لوقوع الحادث ناشئة عن غير هذه المجموعة المستثناء التزمت شركة التأمين في تعويض الخسارة التي لحقت بالمؤمن له⁽¹⁾، ومن أمثلة ذلك:

*في تأمينات الوفاة مع وجود ملحق مضاعف لتأمين الوفاة بحادث إذا وقعت وفاة المؤمن عليه نتيجة حادث مروري خلال فترة معينة في العقد فإنّ شركة التأمين تلتزم بسداد مبلغ تأمين مضاعف للمستفيدين في عقد التأمين للورثة والمستفيدين.

*في تأمين حوادث الحرائق تمنع شركة التأمين عن أداء التعويض للمؤمن له إذا تبيّن أنه قد تسبّب بفعله أو بتحريضه أو بتوطئه مع الغير أو بإهماله في وقوع الحادث المؤمن منه.

بـ- المبادئ القانونية الخاصة للتأمين:

• مبدأ التعويض:

ويقصد به تعويض المتضرر -المؤمن له أو المستفيد- بمقدار الضرر الحاصل على أن لا يتجاوز ذلك في كل الأحوال مبلغ التأمين المنصوص عليه في وثيقة التأمين²، ويلاحظ بهذا المفهوم جانباً:

*أنّ المؤمن لا يتعهد بدفع مبلغ معين إلى المؤمن له وإنّما يتعهد فقط بتعويضه عن الخسارة الفعلية التي لحقت به لا غير، وبالتالي لا يستطيع المؤمن له الحصول على تعويض يفوق الخسارة، فمثلاً لو أنّ شخص أمن على داره ضدّ الحرائق بمبلغ نصف مليون دينار وحصل أن احترقت بأضرار تصل قيمتها إلى 400 ألف دينار فإنّه يحصل على قيمة الأضرار فقط وليس مبلغ التأمين بالكامل.

*أنّ التعويض في كل الحالات لا يتجاوز مبلغ التأمين المنصوص في وثيقة التأمين³، وفي ما مثّلنا أعلاه لو ارتفعت قيمة الدار وقت حصول الحادث إلى مليون دينار واحترقت كلياً لحصل المؤمن له على مبلغ نصف مليون دينار فقط وهو مبلغ التأمين كحدّ أقصى⁴.

أي أنّ للصفة التعويضية في عقد التأمين هدفان رئيسيان هما:

¹ إبراهيم علي إبراهيم عبد ربه: مبادئ التأمين، المرجع السابق، ص 99.

² وهذا تطبيقاً لنص المادة 30 من الأمر 95-07 المعدلة والمتممة بموجب القانون 04-06.

³ ناشر محمود عبد السلام، المرجع السابق، ص 319. منعم الخفاجي، المرجع السابق، ص 22.

⁴ إنّ السبب في التقيد أعلاه ينطلق من فلسفة التأمين الذي تقوم على مبدأ (إرجاع المتضرر إلى الحالة المادية التي كان عليها قبل حصول الضرر).

+ إبعاد التأمين عن عنصر المضاربة والمقامرة فلو لا مبدأ التعويض لاستطاع المؤمن له الإثراء (الغنى) على حساب المؤمن والحصول على أرباح (مبالغ تفوق الخسارة المحققة) وأصبحت فلسفة التأمين تتجاوز الحماية والتعويض إلى اكتساب الأرباح، ولا يخفى ما في ذلك من المضاربة والرهان للذان لهما تأثيرهما المباشر في تحطيم القيمة الاقتصادية التي تحافظ عليها المجموعة.

+ تجنب جعل التأمين مصدراً لإحداث أضرار بالمجتمع فإذا افترضنا أنّ المؤمن له يستطيع الحصول على تعويض يتجاوز الضرر الذي لحق به، فإن ذلك سيدفعه بلا شك إلى وقوع الخطر أو على الأقل لا يتخذ الاحتياطات الازمة والتي من شأنها إبعاد شبح وقوع الخطر، ولا يخفى ما في ذلك من أضرار تصيب المجتمع.

وتعتبر جميع بوايص التأمين ضدّ الحريق عقود تعويض (عن الخسارة الفعلية وبما لا يتجاوز مبلغ التأمين المنصوص عليه في وثيقة التأمين)، أمّا التأمين البحري فلا يطبق مبدأ التعويض بحذافيره بسبب طبيعة أعمال الشحن البحري وطول المدة ونقلب قيم البضاعة المشحونة، لذلك يثبت مبلغ التعويض وطريقة تسديده وفق إنفاق مسبق، أمّا في التأمين على الحياة فلا يطبق مبدأ التعويض لأنّ هذا الأخير يعتمد على مبدأ إرجاع المتضرر إلى الحالة المادية التي كان عليها قبل الحادث وهذا يطبق فقط على تأمين الممتلكات وليس التأمين على الحياة¹.

أمّا عن النتائج المترتبة على مبدأ التعويض فهي:

+ يستطيع المؤمن له أن يطالب بالتعويض عن الخسارة المادية المباشرة، أمّا الخسائر غير المادية وغير المباشرة فلا يحق له المطالبة بها ما لم تنص الوثيقة على ذلك.

+ تنتقل جميع الحقوق المترتبة للمؤمن له على الغير إلى المؤمن في حالة تعويضه عن الأضرار طبقاً لمبدأ الحلول.

+ يمثل مبلغ التأمين الحدّ الأصلي للتعويض ولا يستطيع الحصول على تعويض يفوق خسارته وإن تعدد وثائق التأمين².

• مبدأ الحلول:

يعرف الحلول في اللغة بأنه اتحاد الجسمين، بحيث تكون الإشارة إلى أحدهما إشارة إلى الآخر¹، والحلول إما أن يكون شخصياً، وإما أن يكون عيناً، فان تم استبدال شيء بأخر، كان الحلول عيناً وإن حدث ذلك بإحلال شخص مكان آخر اعتبر الحلول شخصياً.

¹ فايز أحمد عبد الرحمن: المرجع السابق، ص 99.

² حيث نصّت المادة 33 من الأمر 95-07 المعديل والمتممة بالقانون 04-06 على أنه لا يحق لأيّ مؤمن له اكتساب تأمين واحد من نفس الطبيعة لنفس الخطر، وفي حالة حسن النية إذا تعددت عقود التأمين ينتج كلّ واحد منها آثار تناسب مع المبلغ الذي يطبق في حدود القيمة للشيء المؤمن.

ويقصد بالحلول الشخصي بشكل عام، أي تغيير أو تبديل بين الأشخاص، في علاقة قانونية، مهما كان سبب هذا التبديل أو التغيير، سواء كنا أمام وفاء مع الحلول، أو كنا أمام الحلول بسبب الشفعة، أو بسبب ارتباط الديون، أما بمعناه الخاص فيقصد بالحلول الشخصي، الوفاء مع الحلول فقط، أي الذي يتم على أثر وفاء الغير بالدين، فهو حلول موفي دين المدين، محل دائن المدين، في نفس الدين الذي أوفاه، مع ما يتبعه ذلك من آثار ويتم من خلال نص القانون أو بواسطة الاتفاق، أما الحلول العيني وإن كان يشوبه الغموض لقلة الدراسات والأبحاث حوله، غير أنه يمكن تعريفه بأنه استبدال وحلول مال محل مال آخر، متميز بالحقوق المتعلقة به، بسبب هلاك المال المبدل، أو التصرف فيه، واكتساب المال المستبدل جميع الأوصاف الحقيقية، التي كانت للمال المبدل، بقوة القانون، مع مراعاة التساوي في القيمة بين المالين.

ان إيجاد نظام التأمين يهدف إلى تعويض المؤمن له المتضرر، عما يلحقه من ضرر، بهدف إعادة حاله إلى ما كان عليه قبل حصول الضرر، أو إلى حال قريب منه وهو ما يسمى بقاعدة جبر الضرر-، فإن إيجاد نظام الحلول، يهدف إلى عدم جواز الجمع ما بين تعويضين عن نفس الضرر، بحيث يمتنع على المؤمن له المتضرر، الاستفادة من حصول الضرر، وتحقيق تعويض مضاعف يضمن له ربحا، يجعل وضعه بعد حصول الضرر، أفضل مما كان عليه قبل حصوله، لاسيما وإن حصوله على تعويض من المؤمن، يعني أن ضرره قد جُبر، ولم يعد لديه ما يطالب بالتعويض عنه، فإذا ما تسبب شخص في وقوع الخطر المؤمن منه، بان أخل بالتزام تعاقدي، فترتبت مسؤولية عقدية في ذمته، أو أخل بواجب قانوني، فتسبب بضرر نتيجة انحرافه عن السلوك المألوف للرجل العادي، فترتبت مسؤوليته التقصيرية، وكان بإمكان المؤمن له الرجوع عليه بالتعويض وفقاً لقواعد المسؤولية المدنية، ثم وفي نفس الوقت كان بإمكانه مطالبة المؤمن بالتعويض عن ذات الضرر، استناداً لعقد التأمين، فإنه يكون في هذه الحالة قد حصل على تعويضين عن نفس الضرر، الأمر الذي يمثل سبباً للإثراء غير المبرر قانوناً، وإلى هدر حكمة المشرع من إيجاد نظام التأمين، ومن هنا نشأت فكرة الحلول من جانب آخر، فإنه يمتنع على المؤمن بموجب نظام الحلول، تحقيق ربح مادي، ذلك أن حق الحلول الذي يمنحه القانون للمؤمن، لا يكون إلا في حدود وطبقاً لشروط دعوى المسؤولية التي تكون للمؤمن له ضد الغير، بحيث تحل شركة التأمين محل المؤمن له، في كافة الحقوق الناشئة للأخير تجاه الغير الذي أحدث ضرراً للمؤمن له، بحادث مؤمن ضده، في حدود مبلغ التعويض المدفوع للمؤمن له، وبالتالي فلا يجوز للمؤمن أن يرجع على الغير المسؤول عن تحقق الضرر، إلا بما للمؤمن له من حقوق قبل هذا الغير، وفي حدود ما دفع المؤمن للمؤمن له المتضرر من تعويضات . فالدين بمقتضى نظام الحلول يبقى قائماً في علاقة الغير الموفي بالمدين، رغم انقضائه في علاقة هذا الغير بالدائن، فيحتل الغير الذي وفي بالدين، نفس المركز القانوني الذي كان للدائن في مواجهة المدين، ويكتسب في مواجهة المدين نفس الحقوق التي كانت للدائن في مواجهته ونعود فنقول بأن الحلول عموماً، هو الحق الذي يمنحه القانون للموفي، الذي أوفي دين المدين، في أن يحل

¹ أنيس إبراهيم وأخرون: *المعجم الوسيط*, الجزء الأول, الطبعة الثانية, بدون مكان ودار وسنة نشر, ص 194.

محل الدائن في ماله من حقوق قبل المدين، أي حلول الغير الذي أوفى بالدين، محل الدائن الموفى له، في الرجوع على المدين¹.

وبذلك يقصد بالحلول هو أن يحلّ المؤمن محلّ المؤمن له في مقاضاة متسبب الضرر عندما تتحقق مسؤوليته التقصيرية، والمقصود بمتسبب الضرر كلّ أجنبي عن عقد التأمين (طرف ثالث) يتسبّب في إحداث الخطر المؤمن ضده أي أنّ هذا المبدأ لا يطبق في جميع أنواع التأمين وإنما في الحالات التي يكون فيها متسبب الضرر (الشخص الثالث) أي بعبارة أخرى يتولد مبدأ الحلول من المتضرر في الرجوع إلى شخص معين².

لقد اختلفت الآراء وقام الجدل القانوني حول فلسفة الحلول قبل أن يقرر رسمياً وفيما يلي أهم الآراء بسبب هذا المبدأ:

-يرى فريق أنّ رجوع المؤمن على محدث الضرر إنما هو مؤسس على المسؤولية التقصيرية (أي تقصير متسبب الضرر) ولو لا خطأه لما تحقق الخطر المؤمن ضده ولما ضرر المؤمن من دفع التعويض، وقد ردّ على هذا الرأي بأنّ إلزام المؤمن بدفع مبلغ التعويض إنما نشأ من عقد التأمين وليس من خطأ المتسبب بالضرر³.

-بينما ذهب رأي آخر إلى أنّ المؤمن عندما دفع مبلغ التعويض للمؤمن له فكانما دفع دين متسبب الضرر ولو لم يكن الشخص (المؤمن له) مؤمناً بوثيقة لأجل متسبب الضرر على دفع التعويض، وقد ردّ على هذا الرأي بأنّ المؤمن عندما دفع التعويض إنما دفع دين نفسه الناشئ من عقد التأمين لا دين محدث الضرر الناشئ عن الخطأ.

-ووفقاً للقواعد العامة في المسؤولية المدنية للمؤمن له الحق في مطالبة محدث الضرر بالتعويض في حال ترتبت مسؤولية الأخير التقصيرية وله (المؤمن له) بموجب عقد التأمين مطالبة المؤمن بالتعويض مرّة أخرى، الأمر الذي يجعله يتناقض حقه مرتين عن حادث واحد وهذا ما لا يجوزه القانون ويقف ضده مبدأ التعويض في التأمين، فكان الحلول الذي يحلّ هذه المشكلة ولو لاه (أي لو لا السماح للمؤمن بملائحة متسبب الضرر) لأنّه أصبح المتسبب بمنأى عن الملائحة مما يشجع على ارتكاب الجرائم⁴.

¹ هدى عبد الفتاح تيم أثيره: حقوق المؤمن المترتبة على دفعه التعويض، مذكرة ماجистر، جامعة النجاح الوطنية، كلية الدراسات العليا ، نابلس، فلسطين، 2010، ص 12-11-10.

² ناشد محمود عبد السلام: المرجع السابق، ص 323.

³ Chantal Russo: De l'assurance de responsabilité à l'assurance directe, Contribution à l'étude d'une mutation de la couverture des risques, thèse de doctorat en droit, éditions DALLOZ, 2001, P 34,39.

⁴ ولتطبيق مبدأ الحلول شروط وهي:

*وجود طرف ثالث (أجنبي) على عقد يمكن الرجوع وإقامة الدعوى عليه لتسببه في إحداث الخطر (أي أن يكون متسبباً بمعنى تتحقق مسؤوليته التقصيرية).

*لا يجوز للمؤمن الحصول من متسبب الضرر على تعويض يفوق ما دفعه إلى المؤمن له، فإن حصل على ذلك فعلى المؤمن دفع الفرق على المؤمن له.

أمّا الآثار المترتبة على الحلول:

*يحلّ المؤمن محلّ المؤمن له في الرجوع على محدث الضرر في حدود ما دفعه للمؤمن له من تعويض.

*إنّ المؤمن في رجوعه على محدث الضرر إنما يستعمل نفس الحق الثابت للمؤمن له في ذمة محدث الضرر، أي أَنَّه قد يرجع عليه (بالمسؤولية التقصيرية أو بالمسؤولية العقدية) بحسب طبيعة الحق الذي للمؤمن له في ذمة محدث الضرر لانتقلت (بالحلول) حقوق الشراكة إلى المؤمن وبالتالي من الممكن أن يتقادم الحق بانقضاء مدته القانونية.

*لمحدث الضرر الحق بالتمسك تجاه المؤمن (خصمه) بكافة الدفوع التي كان يستطيع التمسك بها تجاه المؤمن له.

*تبرأ ذمة المؤمن تجاه المؤمن له من كلّ التعويض وبعضه إذ أصبح الحلول متعدّراً بسبب راجع إلى المؤمن له (مثلاً إذا لم يخبر شركة التأمين بوقت وقوع الحادث وترك متسبب الضرر يفلت من مسؤوليته أو أقام دعوى عليه دون علم الشركة وتركها تسقط بالتقادم، ثمّ طالب بالتعويض من الشركة بعد أن سقطت دعواه على متسبب الضرر أو شهد أمام القضاء بعدم مسؤولية محدث الضرر ليخلصه عمداً، مع أنّ الواقع عكس ذلك)¹.

والحقيقة أن تطبيق نظام الحلول كمبدأ قانوني، يحقق عدة أهداف يمكن إجمالها فيما يلي:

+منع تواطؤ المؤمن له مع الغير مسبب الضرر، بهدف الإضرار بالمؤمن، من خلال الاتفاق على افتعال الضرر، ومن ثم تقاسم التعويض ما بين المؤمن له والغير مسبب الضرر، الأمر الذي يشكل انتهاكاً لمبدأ التعويض، وإثراء على حساب الغير، وتعد على القواعد الأخلاقية التي يجب أن تسود التعاقد².

• مبدأ المشاركة:

*لتطبيق المبدأ يجب أولاً دفع التعويض إلى المؤمن له من قبل المؤمن دون انتظار إجراءات الدعوى على متسبب الضرر إلا إذا كان الحلول (اتفاقية) الذي يطبق الحلول قبل دفع التعويض.

*لا يطبق هذا المبدأ في التأمين على الحياة وتأمين الحوادث الشخصية ذلك أنّ هذه العقود ليست عقود تعويض فالنفس البشرية لا تعوض بالمال وكلّ تأمين لا ينطبق عليه مبدأ التعويض لا يمكن أن ينطبق عليه مبدأ الحلول.

¹ فايز أحمد عبد الرحمن، المرجع السابق، ص 105.

² هدى عبد الفتاح نيمأتيره، المرجع السابق، ص 20. نقلًا عن مصطفى خليل، تقدير مبلغ التعويض وحقوق المؤمن المترتبة على دفعه- دراسة في عقد التأمين-، الطبعة الأولى، دار الحامد للنشر والتوزيع، عمان، 2001. نقلًا عن:

Mark R. Greene And James S. Trischmann-Risk and Insurance-South. Western Publishing Co. Chicago- 5 the Edition- 1981، P 134

راجع أيضًا فيما يتعلق بالحلول: بارعة دغلاوي: مبادئ الحلول في التأمين البحري، مجلة الرائد العربي، السنة الثامنة والعشرون، العدد 115، 2012، ص 15.

يحدث أحياناً أن يقوم المؤمن له بتأمين محل تأمين واحد وعلى نفس الخطر لدى أكثر من شركة التأمين¹ فإذا لم يوجد اتفاق بين الشركات على الاشتراك بالتأمين فإنّ المؤمن له يرجع لكلّ شركة على حدى لتسديد حصّته من التعويض.

أما إذا وجد اتفاق بين الشركات فإنّ الشركة التي عوضت الاتفاق على زميلاتها هي التي تقوم بالتعويض ومن ثمّ تطالب زميلاتها بتسديد الحصص من التعويض إليها.

أما إن أصدرت إحدى الشركات بوليصة واحدة باسمها وباسم شريكاتها² فإنّها المسؤولة عن التعويض ومراجعة الشركات الأخرى لاستحصال حصصها من التعويض وتسديده إلى الشركة التي قامت بالتعويض³.

ولمبدأ المشاركة في التأمين شروط لتطبيقه وهي:

+ يجب أن يتعدد المؤمنون حيث أن توقيع عدّة عقود لدى مؤمن واحد يعتبر بمثابة عقد واحد.

+ أن ترد التأمينات المتعددة على شيء واحد (خطر واحد) وفي حالة تعدد الأخطار لا تطبق المشاركة.

+ يجب أن تكون المصلحة المتأتية من التأمينات واحدة فلو قام المالك بالتأمين على داره ضدّ الحريق وقام مستأجر الدار نفسها بالتأمين عليها بمبلغ معين عن مسؤوليته عنها، لما تحقق مبدأ المشاركة في التأمين (يعطي للمستأجر مصاريف الحصول على دار بديلة وإيجارها حسب الاتفاق) ويلاحظ في هذا المثال أنّ كلّ مصاريف عقد التأمين تتعلق بمصلحة مستقلة عن الأخرى.

+ يجب أن تغطي وثائق التأمين التي تشتراك في المساهمة خطر واحد فلا يجوز تطبيق مبدأ المشاركة على تأمين ضدّ الحريق وأخر ضدّ المسؤولية الناتجة عن الحريق لأنّ كلّ خطر منفصل عن الآخر.

+ أن يكون التأمين عن وقت واحد لأنّ توقيع عقد لاحق (عقد سابق ومتّهي) لا يطبق عليه مبدأ المشاركة لأنّ العقدين متاليين وليسوا متعاصرين.

+ أن يكون التأمين في مستوى واحد أي لا يكون أحد المتعاقدين مكملاً للآخر (مثلاً واحد يخص الدار وأخر يخص الآثار)⁴.

أما عن تطبيق مبدأ المشاركة في أنواع التأمينات المختلفة:

ففي تأمينات الأشخاص¹ لا يطبق هذا المبدأ ذلك أنّ حياة الإنسان أو أي عضو فيه لا يمكن أن تقيّم بالنقود.

¹ وهذا في حالة حسن النية فقط تطبيقاً لنص المادة 33 من الأمر 95-07.

² وهذا ما يعرف بالتأمين المشترك تطبيقاً لنص المادة 3 من الأمر 95-07.

³ ناشد محمود عبد السلام: المرجع السابق، ص 322.

⁴ فايز أحمد عبد الرحمن: المرجع السابق، ص 107.

أما في تأمين الممتلكات فهو يطبق بالنسبة للتأمين الكامل الذي تكون فيه مجموع مبالغ التأمين مساوية لقيمة الشيء المؤمن عليه وقت وقوع الحادث وبالتالي فإن مجموع المبالغ التي يحصل عليها المؤمن له تكون مساوية لقيمة خسارته الفعلية وقت وقوع الحادث ومثال ذلك: أمن شخص على منزله ضد الحريق بمبلغ 5 ملايين دينار لدى شركة (أ) و 3 ملايين دينار لدى شركة (ب)، و 4 ملايين دينار لدى شركة (ج) وبمبلغ 8 مليون دينار لدى شركة (د)، وكانت قيمة المبلغ وقت وقوع الحادث 20 مليون دينار وكانت الخسارة الفعلية بـ (07) ملايين دينار، وبالتالي ما يجب ملاحظته هنا هو أن هذا التأمين هو كامل، وبالتالي فإن حصة كل شركة من التعويض ستكون بنسبة مبلغ التأمين في وثيقتها إلى مجموع مبالغ التأمين كالتالي:

$$\text{مبلغ التأمين في وثيقتها} \\ \text{حصة كل شركة} = \frac{\text{الخسارة الفعلية}}{\text{مجموع مبالغ التأمين في الوثائق}} \times$$

$$\text{حصة الشركة (أ)} \text{ من التعويض} = \frac{5000,000}{20.000.000} \times 7000,000 = 1750000 \text{ دينار}$$

$\text{حصة الشركة (ب)} \text{ من التعويض} = \frac{38000,000}{40000,000} \times 7000,000 = 2500000 \text{ دينار}$
ويلاحظ أن مجموع مبالغ التأمين التي حصل عليها المؤمن له لا تزيد على
مبلغ الخسارة الفعلية وهي: 7.000.000 دينار فقط لا غير.

أما في حالة التأمين الزائد: لقد كانت قيمة المنزل وقت وقوع الحادث 15 مليون دينار، والشخصة المؤمن به عليه بمبلغ 20 مليون دينار فأن هذه الحالة غير جائزة حتى ولو حصلت فإنه لا يحصل إلا على قيمة الخسارة الفعلية فلو يقدر المبلغ بـ 7.000.000 شتب بالمنزل كله فإنه لا يحصل إلا على 15 مليون دينار كحد أقصى وتستخرج حصص الشركات في التعويض بنفس الطريقة السابقة.²

أما في حالة الخسارة الجزئية فتتبع أيضا نفس الطريقة السابقة.

¹ تأمين الأشخاص بنوعيه: تأمين على الحياة (الحالة الحية ولحالة الوفاة) والتأمين ضد الحوادث الجسمانية.

² فايز أحمد عبد الرحمن، المرجع السابق، ص 108.

أما في حالة التأمين الناقص: نفرض أن نفس الشخص في مثالنا السابق قد أمن منزله بنفس وثائق التأمين لدى الشركات الأربع بنفس المبالغ، ولو فرضنا أن القيمة الحقيقة للمنزل وقت الحريق كانت 25 مليون دينار، فالتأمين هنا سيكون تأمين ناقص، لأن مجموع مبالغ التأمين تقل عن قيمة المنزل بمقدار 5 ملايين دينار، ولنفترض أن الخسارة هي نفسها في المثال السابق، أي 7 ملايين دينار، فإن مجموع مبالغ التعويض يستخرج وفقا لقاعدة النسبة والحل بخطوتين:

استخراج مبلغ التعويض الذي يستحقه:

$$\frac{\text{مجموع مبالغ التأمين}}{\text{الخسارة الفعلية}} \times \frac{\text{القيمة الحقيقة لمحل التأمين وقت وقوع الحادث}}{7000,000} = 5600000$$

$$\frac{20.000,000}{25.000.000} \times 7000,000 = 5600000 \text{ دينار}$$

ويلاحظ أن مبلغ التعويض الذي يستحقه هو (5600000) دينار وليس 7000.000 دينار لأن تأمينه ناقص وبالتالي فإن المؤمن له يتحمل الفرق هو 1400000 دينار.

أنه قد أمن تأمينا ناقصا وتستخرج حصة كل شركة من التعويض كما يلي:

$$\frac{5000,000}{20.000.000} \times 5600,000 = 1400000 \text{ دينار}$$

$$\frac{3000,000}{20.000.000} \times 5600,000 = 840000 \text{ دينار}$$

$$\frac{4000,000}{20.000.000} \times 5600,000 = 1120000 \text{ دينار}$$

$$\frac{8000,000}{20.000.000} \times 5600,000 = 2240000 \text{ دينار}$$

$$\text{المجموع} = 5600000 \text{ دينار}$$

أما في حالة خلو وثيقة التأمين من شرط أو قاعدة النسبة فإن المبلغ المستحق دفعه للمؤمن له هو قيمة الخسارة الفعلية (7000.000) دينار على أن لا يتجاوز في كل الأحوال مبلغ التأمين ويتم توزيع هذه المبالغ بين الشركات وفقاً للطريقة السابقة¹.

أما في تأمين المسؤولية فإذا كانت المسؤوليات محددة لكل شركة مشتركة في التأمين فإن إيجاد حصة التعويض لا يختلف عن إيجادها في تأمين الممتلكات.

أما إذا كانت مسؤولية شركة أو بعض الشركات محددة، والأخرى غير محددة فإن إيجاد حصة التعويض يخضع لقواعد معينة تظهر في المثال:

أمن صاحب مصنع مصنوعاته عن الأضرار التي يلحقها عماله بالغير لدى:

-شركة (أ) بمبلغ (05) ملايين دينار.

-شركة (ب) بمبلغ (03) ملايين دينار.

وقد أحدث العمال أضرار للغير أدت إلى إلزام المصنع بدفع تعويض إلى المتضرر بمبلغ (02) مليون دينار فتكون حصة كل شركة كما يلي:

$$\text{حصة الشركة (أ) من التعويض} = \frac{5000,000}{1250000} \times 2000,000 = 8000.000 \text{ دينار}$$

$$\text{حصة الشركة (ب) من التعويض} = \frac{3000,000}{750000} \times 2000,000 = 8000.000 \text{ دينار}$$

2- المبادئ الفنية:

تبين لنا مما سبق أن العملية التأمينية هي عملية لها جوانب فنية تقوم على أساس معينة ينبغي الارتكاز عليها في جميع عمليات التأمين بغية الوصول إلى حسابات دقيقة بعيدة عن الصدفة²، وبذلك تبني تقنية التأمين على خمس مبادئ فنية التي تعطي للتأمين شكله التطبيقية، وهي:

أ- مبدأ الخسارة العرضية (الاحتمالية).

ب- مبدأ الخسارة المالية.

ج- مبدأ انتشار الخطر.

د- مبدأ إمكانية إثبات وقوع الخسارة.

هـ- مبدأ تقدير الاحتمالات المتوقعة.

وسندرها فيما يلي بالتفصيل:

أ- مبدأ الخسارة العرضية (الاحتمالية):

¹ فايز أحمد عبد الرحمن، المرجع السابق، ص 110.

² غازي خالد أبو عرابي: المرجع السابق، ص 103.

يقصد بهذا المبدأ اشتراط عدم تدخل أحد المتعاقدين (المؤمن والمؤمن له) في إحداث الضرر، وكذلك أن لا يتدخل في زيادة الخطر بشكل عمدي¹.

وتسند فكرة "الخسارة العرضية" على مفهوم "الخطر" الذي يعرفه بعض الكتاب المختصون على أنّ الخطر هو "عدم التأكّد من الخسارة" يعني ذلك أنّ إمكانية حدوث الخسارة تقع ما بين حالة التأكّد من الخسارة ولنفترض 100 % وبين حالة انعدام وقوع الخسارة وتمثل 0 % أي عدم وجود الخطر.

وبناء على معطيات نظرية الاحتمال فإن شركات التأمين بعد دراسة الإحصائيات المتوفرة عن طبيعة ذلك الخطر المطلوب التأمين عليه، فإنّها ستقبل الأخطار المحتملة وترفض الأخطار المؤكّدة الواقع أو الأخطار المنعدمة (لا وجود لها)².

وتبني شركات التأمين دراستها في حساب قسط التأمين الصافي على الإحصائيات السابقة الموجودة عن الخطر المطلوب تأمينه ثم تضيف عليه المصارييف الإدارية التي يتحملها عقد التأمين لتصل إلى القسط التجاري.

ومثال ذلك أن تاجر يستورد الخشب من الهند في فصل الصيف إلى مخازنه في منطقة الخليج العربي، والمعروف عن شحن الخشب أنّ ثلث الخشب يشحن عادة على سطح السفينة وثلثي كميته تشحن داخل العنابر.

من هذا المثال يتبيّن لنا أنّ ثلث كمية الخشب المشحونة على سطح السفينة يتعرّض بشكل كامل إلى التضرّر بماء المطر بسبب أنّ الرياح الموسمية تهبّ على منطقة شبه القارة الهندية والمنطقة البحريّة المحيطة بها في موسم الصيف بشكل دائم، لذلك اعترضت شركات التأمين على تأمين هذه الشحنات بسبب أنّ الخطر فيها بالنسبة لثلاث المشحون على سطح السفينة يعد خطاً مؤكّداً فهي تخرج عن مفهوم الاحتمال أو العرضية.

كما يشترط هذا المبدأ أن يكون تحقّق الخطر المحتمل بشكل مستقبلي ولا يدخل ضمن مفهوم مبدأ الخطر الذي سبق وقوعه بشكل فعلي³، ويستثنى من هذه الحالة التأمين البحري الذي يمكن تعطية الخسائر التي تكون قد وقعت بوقت يسبق إبرام العقد شريطة عدم علم المؤمن له بتحقّق الخطر وبشرط عدم علم المؤمن بزوال الخطر عند التعاقد⁴.

ب- مبدأ الخسارة المالية:

يختص عقد التأمين بالخسائر المادية أمّا الخسائر المعنوية فإنّها تخرج من اختصاصه⁵، ويرجع سبب ذلك إلى أنّ عقد التأمين يعُدّ من عقود العوض المالي، ويقصد بذلك أنّه لكي يصبح

¹ محمد وحيد عبد الباري، المرجع السابق، ص 124.

² إنّ الأخطار المنعدمة لا يجوز التأمين عليها إذ أنّه من بين شروط الخطر حتى يكون قابلاً للتأمين أن يكون محتملاً الواقع.

³ ناشد محمود عبد السلام، المرجع السابق، ص 308.

⁴ شهاب أحمد جاسم العنكي، المرجع السابق، ص 158.

⁵ محمد وحيد عبد الباري، المرجع السابق، ص 127.

التعويض مستحقة ينبغي حدوث ضرر، ويستلزم أن يكون هذا الضرر قابلاً للتقدير والتقييم المالي وعلى ضوء ذلك يمكن المؤمن من تحديد قسط التأمين وفقاً للمعادلة التي تتحدد بأن يتعادل مجموع الخسائر التي تدفعها شركات التأمين من مجموع الأقساط الصافية التي تستحقها من جمهور المؤمن لهم لنوع معين من الخطر وضمن فترة التأمين المحددة عادة بسنة تقويمية.

ج- مبدأ انتشار الخطر:

يسعى التأمين إلى تشتت الخطر¹ على أكبر رقعة ممكنة ويهدف من ذلك إلى تصغير حجم آثاره وذلك بتوزيعها إما عن طريق:

- التأمين المشترك مع مجموعة شركات تأمين مباشر.
- إعادة تأمين ذلك الخطر بعد أن يحتفظ بجزء محدد منه يكون ضمن طاقته.
- إنشاء صناديق مجموعات تأمينية تعمل على التأمين التعاوني ويقصد بذلك أن المؤمنين المساهمين يقومون بإسناد أخطار إلى هذا الصندوق كل حسب حصة معينة، فيقوم أعضاء المجمع بإسناد نسبة محددة من وثائقهم إلى المجمع ويقبلون حصة باعتبار أنها تمثل إعادة التأمين من إجمالي أعمال المجمع (التي تجمعت من حصص الشركات المسندة إليه) وفي نهاية كل سنة تقويمية توزع الأرباح كل حسب حصتها التي أسندها إلى المجمع أو تحمل الخسارة بنفس الأسلوب .(في حالة حدوث الخسارة في أعمال المجمع).

ومن ذلك يتضح لنا أن شركات التأمين تحرص على تشتت الأخطار والابتعاد عن الأخطار المركزية ويقصد بالأخطار المركزية ما يلي:

+ الأخطار المركزية جغرافياً:

توجد أمثلة متعددة للأخطار المركزية جغرافياً ففي التأمين البحري تتركز الأخطار في الموانئ وفي محطات تفريغ وشحن الحاويات وكذلك تعدد السفن المحبوطة العملاقة نوعاً من الأخطار المركزية جغرافياً، وفي التأمين من الحرائق تكون المحلات المتاجورة أخطرًا مركزية جغرافياً.².

+ الأخطار المركزية بسبب مخاطر الطبيعة والأخطار السياسية والحروب وأعمال الشغب:

تمثل المخاطر الطبيعية كوارث مما تسببه من خسائر جسيمة فادحة، وتشمل هذه المخاطر البراكين والزلزال والفيضانات والسيول والعواصف... الخ، وتتفعل الحروب والأخطار السياسية وأعمال الشغب من خسائر قد ترتفع إلى نفس كبر حجم الخسائر الناجمة عن الأخطار الطبيعية، ولما كانت هذه الأخطار تدمّر بقعة محددة فإنها تتصف بأخطار مركزية ولا يمكن

¹ ناشد محمود عبد السلام، المرجع السابق، ص 309.

² شهاب أحمد جاسم العنكي، المرجع السابق، ص 159، 160.

التنبؤ بتقدير قيمة الخسائر مسبقاً لما تحدثه من خسائر جسيمة فادحة تكون خارج قدرة تحمل شركات التأمين لهذه الخسائر¹.

+ الخسائر المركزية بسبب كبر مبلغ التأمين:

تتصف المشاريع الهندسية العملاقة وكذلك تأمين الطائرات وتتأمين السفن العملاقة بأنها ذات مبالغ تأمين جسيمة جداً، كما أنها تكون عرضة لأخطار لربما قد تصل أحياناً إلى خسائر كليّة، وعلى سبيل المثال لا الحصر انهيار السدود أو الجسور أو العمارات العالية بسبب خلل هندسي، ويرى البعض أن هذا المبدأ يمكن أن يكون من خلال ما يعرف بالمقاصة بين الأخطار²، حيث يقوم المؤمن بتوزيع عبء المخاطر التي تقع لبعض المؤمن لهم على كل المؤمنين لهم المعرضون لنفس الخطر، وهذا يتم من خلال المقاصة بين المخاطر³، ويتم إجراء هذه المقاصة من خلال الرصيد المشترك، إذ داخل هذا الرصيد يعده كلّ مؤمن له دائن ومدين في الوقت نفسه، فهو دائن بمبلغ التأمين عن تحقق الخطر المؤمن منه، ومدين بأقساط التأمين المحددة بموجب العقد، دون أن يتحمل المؤمن أدنى عبء من ماله الخاص.

ويتولى المؤمن تنظيم هذه العملية (المقاصة) بين المخاطر، ويشترط لكي ينجح في ذلك توافر عنصرين أساسيين:

تجانس المخاطر: إذ لابد من تجانس وتماثل المخاطر التي يتم دراستها من أجل إجراء المقاصة بينها، ولا يشترط التجانس التام أو التمايز المطلق بل يكفي مجرد التشابه، حيث يقوم المؤمن بتجمیع المخاطر من حيث طبيعتها في مجموعات متشابهة، تختص كلّ مجموعة منها بتأمين مستقل مثل التأمين على الحياة، والتأمين من الأضرار، ويمكن إجراء تقسيم فرعی لكل نوع حسب طبيعة الخطر مثل: الحرائق والسرقة، ويمكن أيضاً تقسيم المخاطر من حيث موضوعها كالمنقولات والعقارات، أو وفقاً لقيمتها⁴، حيث تجمع الأشياء ذات القيمة المتقاربة تحت سقف نفس النوع من التأمين، وذلك لإجراء المقاصة بين أخطار غير متقاربة القيمة على نحو يؤدي إلى عدم اختلال التوازن المالي، وينبغي أخيراً تشابه الأخطار من حيث مدتها، فمن المعلوم أن المدة في عقود التأمين ليست واحدة، وإنما مختلفة من عقد لآخر، لذلك ينبغي وضع عقود التأمين متقاربة المدة من خطر معين في مجموعة واحدة حتى يسهل على المؤمن إجراء المقاصة بينها.

يتطلب إجراء المقاصة توافر عدد من الحالات المعرضة لنفس الخطر حتى يمكن الموازنة بين الأقساط المدفوعة والتعويض الواجب دفعه عند تحقق الخطر، فالكثرة لازمة لاستنتاج معلومات دقيقة عن عدد الحوادث وقيمة الأضرار التي تسبّبها وتحديد احتمال درجة تتحققها، كل ذلك وفقاً لقانون الأعداد الكبيرة وعوامل الإحصاء، ويقصد بكثرة الخطر وقوعه بنسبة معينة أي أنه يهدّد عدداً كبيراً من المؤمن لهم إلا أنه لا يقع إلاّ بالنسبة لعدد قليل منهم، أمّا إذا كان الخطر يقع بكثرة

¹ محمد وحيد عبد الباري، المرجع السابق، ص 129.

² غازي خالد أبو عرابي: المرجع السابق، ص 106.

³ حيث بين المشرع الجزائري المقاصة في المادة 297 من القانون المدني الجزائري.

⁴ رمضان أبو السعود: المرجع السابق، ص 384.

في أن واحد كالحروب والزلزال فلا يمكن التأمين منه (استثناء) لصعوبة تغطية مجموعة الأقساط للتعويضات المطلوبة عند وقوع الخطر، كذلك لا يمكن التأمين على خطر نادر الوقوع لاستحالة استخلاص نتائج إحصائية عنه ومعرفة درجة احتمال وقوعه وقيمة تحديد القسط الواجب دفعه¹.

د- مبدأ إمكانية إثبات وقوع الخسارة:

تفرض تقنية التأمين أن يكون محل التأمين والظروف المحيطة به يوفران إمكانية إثبات وقت ومكان الخسارة، إذ إن القصد من وراء هذين العاملين هو أن يتضح من حيث "الزمان" إن كان وقوع الحادث المغطى بالتأمين أو تحقيق الخطر المؤمن منه قد حصل ضمن مدة التأمين، المكان فإنه يتبيّن منه إن كان الحادث قد حصل في الموقع المؤمن عليه أو في خارجه، وعلى ضوء ذلك يستطيع المؤمن أن يتحقق إن كان الخطر قد تحقق في الموقع والزمان المشمولان في عقد التأمين، عندئذ يصبح المؤمن ملتزماً بتعويض المؤمن له عن قيمة الخسائر التي تعرّض لها².

ولذلك يتّضح في وثائق التأمين على لزوم إثبات وقوع الحادث في محضر من طرف خبير مختص وفقاً لنوع التأمين ويثبت في المحضر أسباب الحادث والمكان والزمان اللذان وقع فيما الحادث لتمكن شركة التأمين في النظر في أحقيّة المؤمن له بالتعويض.

هـ- مبدأ إمكانية تقدير الاحتمالات المتوقعة:

من الأمور الجوهرية التي يستند إليها التأمين هي لزوم توافر إحصائيات عن سنوات عدّة لا تقل عن عشر سنوات، وفي أسوأ الحالات لا تقل عن خمس سنوات سابقة، لتكون لدى المؤمن القدرة على التنبؤ عن مدى احتمال تحقق الخسارة، وما هو حجم الخسائر المتوقعة، وما هو مقدار تكرار منوال هذه الحوادث، ليستطيع على ضوئها دراسة ظروف الخطر المؤمن منه، ولنتمكن بواسطتها تقدير قسط التأمين الصافي الذي يتم بناءاً على الخسائر التي حدثت خلال الأعوام السابقة وكذلك قيمة تلك الأشياء موضوع التأمين وبالتالي من الممكن استخراج معدل الخسائر وفق المعادلة التالية:

وبضرب هذا المعدل \times قيمة الشيء محل التأمين يتم استخراج القسط الصافي.

ويجري بعد ذلك إضافة التحميلات على قسط التأمين الصافي، وهي العمولة وفائدة رأس المال (لحملة الأسهم)، المصاريف الإدارية... الخ، للتحصل على القسط الإجمالي (وهو القسط التجاري)³.

الخسائر التي حدثت

= معدل الخسارة

قيمة الشيء محل التأمين

¹ غازي خالد أبو عرابي، المرجع السابق، ص 107.

² شهاب أحمد جاسم العنكي، المرجع السابق، ص 161.

³ المرجع نفسه، ص 161.

ولأنّ شركة التأمين كشركة تجارية تقوم بتوفير الأمان والأمان للمؤمن لهم، لذلك فهي تقوم ببيع ما يمكن القول أنه سلعة هي "الأمان" وهذه السلعة تختلف عن غيرها من السلع التجارية التي يتحدد ثمنها عادة على أساس سعر التكلفة يضاف إليه الربح، وينتج عن ذلك سعر البيع للمستهلك، أمّا سلعة "الأمان" فهي تحدد من خلال أقساط تعطيتها، لذلك على شركة التأمين (بتعيين شخص مختص يدعى الإكتواري¹) أن تتوقع أو تقدر احتمالات عدد الأخطار التي يمكن أن تقع في مكان معين، وخلال فترة زمنية معينة، وكم منها تستطيع تعطيتها، وتقوم قوانين الإحصاء على الاحتمالات للفرص المتالية لتحقق كلّ خطر من الأخطار القابلة للتأمين كما وضّحنا سابقاً، ومن خلال قانون الأعداد الكبرى بموجب هذا القانون فإنّ إمكانية القياس الإحصائي يتوقف على دراسة وإحصاء أكبر عدد ممكن من الحالات، وإنّ دقة هذا القياس يتاسب طردياً مع زيادة عدد الحالات التي تخضع للملاحظة، فكلما تم توسيع قاعدة الدراسة والمشاهدة للأخطار التي تحدث في تلك الظروف الزمانية والمكانية أدى ذلك إلى ارتفاع احتمال تحققها، وجعل من استقرار نسب حدوثها أمراً سهلاً، ويؤدي إلى أن تكون النتائج التي يتم التوصل إليها أقرب ما تكون إلى الحقيقة ولا تخضع للصدفة والحظّ فيبتعد عن المقامرة والرهان.

ومن المؤكد أنّ دراسة الماضي والحاضر بطريقة علمية صحيحة، يسمح لنا باستخراج قاعدة ثابتة تحكم احتمالات تحقق المخاطر في المستقبل وهذا يتطلب تجميع إحصائيات عن الحوادث في عدة سنوات سابقة ثم حساب متوسط دقيق لها والاعتماد عليها لتقدير احتمالات مستقبلاً، وهذه القاعدة تسمح لشركة التأمين ليس فقط بمعرفة عدد المخاطر التي يتوقع تحقيقها على وجه التقريب من بين الحالات التي تقبل شركة التأمين تعطيتها تأمينياً، بل أيضاً عدد المؤمن لهم الواجب اجتماعهم في كلّ خطر قابل للتأمين، ومقدار الأقساط التي يلزم تحصيلها منهم والتي تغطي المخاطر الممكن تحقيقها.

وبالرغم من دقة حساب الاحتمالات، إلاّ أنه قد يحدث تقدير احتمالات خطر معين لا تصل إلى مرحلة اليقين، لذا فكثيراً ما تحدث فروق بين عدد الحوادث المتوقعة وعدد الحوادث التي تقع فعلاً، وهذا يحدث غالباً في بداية حياة شركة التأمين لفترة خبرتها في عوامل الإحصاء أو في حال حوادث استثنائية يصعب توقعها، لذلك يلجأ المؤمن لمواجهة مثل هذه الأخطار بإعادة التأمين عليها، أو اللجوء إلى التأمين المشترك.

ولكي يستطيع المؤمن تطبيق حساب الاحتمالات وقانون الأعداد الكبرى على الأخطار القابلة للتأمين ينبغي أن تتوافر في هذه الأخطار الشروط الفنية التالية:

الشرط الأول: تفرق الأخطار:

¹ عرف الإكتواري من خلال نص المادة 270 مكرر من القانون رقم 04-06 التي عدلت المادة 270 من الأمر 95-07. المعدل بموجب القانون 04-06.

يقصد بذلك أن يكون الخطر المؤمن منه متفرقًا على فترات زمنية متباينة، أي لا يقع في وقت واحد، كأنججار البراكين، أو وقوع الزلازل، لهذا جرى العمل على عدم قبول التأمين من هذه المخاطر، لأنها غالباً عند وقوعها فإنّ الضرر يلحق بجميع المؤمن لهم في وقت واحد (كما تحدثنا سابقاً في مركز الأخطار) مما يصعب معه أن يفي المؤمن بالتزامه نحوهم، إضافة إلى أنّ شركة التأمين لا تستطيع أن تتحقق أيّ نوع من أنواع الربح، وهذا يتنافى مع وجودها كشركة تجارية¹.

ولذلك يتضح مما سبق أنّ قانون الأعداد الكبرى لا يستطيع ضبط المخاطر المتفرقة لأنّها مخاطر غير منتظمة ومفاجئة، وبالتالي يستحيل إخضاعها لللاحظة المستمرة وتكون الأضرار الناتجة عن تتحققها من الجسامه والعموم كبيرة، بحيث يصعب معها على شركة التأمين تحمل التعويضات المستحقة عنها، إلا إذا كانت الأقساط باهظة لا يستطيع أحد تحملها لذلك درج رجال التأمين على تسميتها بالأخطار غير القابلة للتأمين.

الشرط الثاني: انتظام وقوع الأخطار:

يعنى أن تكون المخاطر المؤمن منها منتظمة الوقع طبقاً لقوانين الإحصاء وهذا لا يتحقق إلا إذا كانت حركة حدوث الخطر المؤمن منه يمكن رصدها وضبطها بنسبة معينة، حتى ولو لم يكن وقوع الخطر يتم بصورة دورية منتظمة وحسابية دقيقة، ولا ينظر لتحقيق ذلك في علاقة المؤمن بكلّ مؤمن له على حدة، بل إلى علاقة المؤمن بالمؤمن لهم جميعاً، أمّا إذا كان الخطر لا يقع إلا نادراً مثل سقوط الشهب من السماء، فلا يتكرّر بتواتر واتساق، فإنه يُستعصى على الإحصاء ضبط حركته والتكمّل بنتائجها.

الشرط الثالث: انتشار الخطر:

يجب أن يكون الخطر المراد إجراء دراسة عليه وفقاً لقانون الأعداد الكبرى منتشرًا، بمعنى أن يهدّد عدداً كبيراً من الأشخاص في مناطق عديدة، وهذا يساعد على دقة رصد حركته وضبط احتمال وقوعه².

رابعاً: خصائص عقد التأمين

عقد التأمين مثله مثل بقية العقود يتميز بمجموعة من الخصائص نبيّنها فيما يلي :

1- خصائص عقد التأمين من حيث طريقة إنعقاده:

يتميز عقد التأمين بمجموعة من الخصائص خاصة من حيث طريقة انعقادة وهذا ما سنحاول تبيّنه فيما يلي:

أ- الصفة الرضائية لعقد التأمين :

¹ غازي خالد أبو عرابي، المرجع السابق، ص 110.

² غازي خالد أبو عرابي، المرجع السابق، ص 111.

بعد التأمين عقدا رضائيا، إذ يكفي لإنعقاده مجرد توافق إرادتي المتعاقدين بالإيجاب والقبول و لا ينبغي إلى جانب ذلك إتخاذ أي إجراء آخر¹، فلا يشترط أن يكون وفق شكلية خاصة فالكتابية ليست إلا شرطا للثبات لا للعقد².

جاءت المادة 7 من قانون التأمين التي أكدت على ضرورة كتابة عقد التأمين، تحدثت عن شروطه و البيانات الواجب توفرها فيه، و ذلك من خلال نص مادته التي جاء كما أتى " : يحرر عقد التأمين كتابيا، و بحروف واضحة، و ينبغي أن يحتوي إجباريا زيادة على توقيع الطرفين المكتبيين على البيانات التالية :

- _ إسم كل من الطرفين المتعاقدين و عنوانهما .
- _ الشيء أو الشخص المؤمن عليه .
- _ طبيعة المخاطر المضمونة .
- _ تاريخ الإكتتاب .
- _ تاريخ سريان العقد و مدته .
- _ مبلغ الضمان .
- _ مبلغ القسط أو إشتراك التأمين³ .

ب- عقد التأمين عقد إذعان :

عقد الإذعان هو ذلك العقد الذي يقبل فيه أحد الأطراف بالشروط التي يعرضها عليه الطرف الآخر دون إمكانية مناقشتها، خلافا لعقود المساومة التي تناح فيها الفرصة للطرفين و على قدم المساواة لمناقشة جميع الشروط التي سيتضمنها العقد، ففي عقود التأمين نلاحظ أن دور المؤمن له يقتصر على قبول الشروط التي تستقل شركات التأمين باعدادها مسبقا في شكل نماذج مختلفة حسب نوع و طبيعة كل عملية و من أجل ذلك حرصن المشرع على وضع قواعد خاصة و أخرى عامة لتوفير الحماية الضرورية للطرف الضعيف (المؤمن له) من بين القواعد العامة ما نصت عليه أحكام المادة 112 من القانون المدني في مجال تفسير الشك حيث أنه كأصل عام يفسر الشك لصالح الضعيف، إلا في عقود الإذعان، حيث يفسر لصالح المذعن غير أنه لا يجوز أن يكون تأويل العبارات الغامضة في عقود الإذعان ضارا بمصلحة الطرف المذعن، أي أن المشرع هنا خرج عن القاعدة العامة، فحسب أحكام هذه المادة يفسر الشك لصالح المذعن سواء أكان دائنا أو مديينا، و أن الطرف المذعن في عقد التأمين هو المؤمن له، و على ذلك فإنه إذا تبين في عقد التأمين ما يدعوه للشك فإنه يؤول لصالح المؤمن له لأنه هو الطرف الجدير بالحماية القانونية، فضلا على أن شركات التأمين هي التي تقوم بإعداد شروط العقد مسبقا، فينبغي إذن أن تكون العبارات واضحة لا تدع مجالا للشك و التأويل، و إذا حصل ذلك تتحمل الشركة و هي الطرف الأقوى نتائج تقصيرها⁴.

¹ هيثم حامد المصاروة، المرجع السابق ، ص 81 .

² عبد الرزاق بن خروف: التأمينات الخاصة في التشريع الجزائري ، الجزء الأول ، مطبعة حيدر ، الجزائر ، 1998 ، ص 42 .

³ المادة 7 من قانون التأمين .

⁴ جيددي معراج، المرجع السابق ، ص 38 .

و من القواعد العامة كذلك ما نصت عليه المادة 110 من القانون المدني بنصها : " إذا تم العقد بطريق الإذعان و كان قد تضمن شروطاً تعسفية جاز للقاضي أن يعدل هذه الشروط أو أن يعفي الطرف المذعن منه، و ذلك وفقاً للمقتضيات العادلة، و يقع باطلًا كل اتفاق يخالف ذلك ". و يعد من أهم الضمانات التي وضعها المشرع الجزائري لحماية المذعن من تعسفات الشركات الإحتكارية بمختلف أنواعها، و منها شركات التأمين و من بين الأمثلة على ذلك، الشرط الذي يقضي بسقوط الحق قبل الحصول على التعويض للمؤمن له لأسباب لا علاقه لها بحدوث المخاطر، و هذا الشرط التعسفي الذي يكشفه القاضي يتصدى إليه بالتعديل أو بالإلغاء نهائياً، و في نفس السياق خصص المشرع الجزائري قواعد أخرى تقضي بحماية المؤمن له، ومن بينها الجزاء بالبطلان لبعض الشروط التي يتضمنها العقد و تظهر بأنها تعسفية، حيث حددت في هذا المجال المادة 622 الشروط التي يكون فيها العقد باطلًا و هي:

الشرط الذي يقضي بسقوط حق المؤمن له بسبب تأخره عن الإعلان بالحادث المؤمن منه للجهات المعنية بذلك، و إذا تبين أن سبب التأخير كان لعدم مقبول فيها يمكن قبول الإعلان ولو في فترة متأخر تخرج عن المدة المحددة.

الشرط الذي يقضي بسقوط الحق في التعويض بسبب خرق القوانين و التنظيمات إلا إذا ترتب على ذلك إرتكاب جنائية أو جنحة عمدية.

كل شرط تعسفي آخر يتبيّن أنه لم يكن لمخالفته أثر في وقوع الخطر المؤمن منه¹.

جـ- الصفة المدنية أو التجارية لعقد التأمين :

يتوقف اعتبار التأمين من العقود المدنية أو التجارية على صفة طرفيه المؤمن و المؤمن له، فالعقد بعد بالنسبة للمؤمن عقداً تجاريًا إن كان يتخد شكل شركة تأمين، ذلك أنه ينبغي من وراء مزاولة هذا النشاط تحقيق الربح، أما إذا اتخذ المؤمن شكل جمعية تأمين تعاوني، فإن العقد يعد بالنسبة له عقد مدني لأن تلك الجمعية لا تستهدف تحقيق الربح، بل إقتسام الخسارة التي تلحق بأحد أعضائه، بيد أن الأمر يبدو مختلفاً بالنسبة للمؤمن له، فالعقد بحسب الأصل يعد عقداً مدنياً ذلك أنه لا يرمي إلى تحقيق الربح من وراءه بل درء أثار خطر معين ، ويعتبر آخر فإن من يؤمن على حياته أو صحته أو حتى منزله لا يقصد تحقيق الأرباح فهي ليست محلاً للتجارة، و مع ذلك فقد يعد عقد التأمين في بعض الأحيان عقداً تجاريًا بالنسبة للمؤمن له إذا ما كان تاجراً و بقصد أحد أعمال التجارة، كما لو قام صاحب محل تجاري بالتأمين على ذلك المحل، أو صاحب مصنع بالتأمين من مسؤوليته الناشئة عن حوادث النقلات أو الآلات التي يستخدمها أو تاجر بالتأمين على بضاعة المنقوله بحراً².

أما ثمرة التفريقي بين الصفة المدنية و التجارية لعقد التأمين فتبرز بطرق الإثبات المتعلقة بالنزاعات التي تثار بقصد هذا العقد، إذ يجوز لكل من الطرفين إستعمال وسائل الإثبات

¹ المراجع نفسه ، ص 38 _ 39 .

² هيثم حامد المصاروة، المرجع السابق ، ص 88 .

المختلفة إذا كان النزاع تجاريًا، أما إن كان كلاهما غير تاجر فإن إثبات ما تجاوز قيمة مائة دينار لا يجوز إلا بالكتابة و في فرض آخر قد يكون أحد الطرفين غير تاجر، وفي هذه الحالة يكون لهذا الطرف إستعمال طرق الإثبات المختلفة في مواجهة التاجر، والأصل أن يظهر أثر التمييز بين الصفة المدنية والتجارية لعقد في الاختصاص المكاني للمحكمة التي يرفع أمامها النزاع ، إذ تكون المحكمة التي تقع في دائرتها موطن المدعى عليه هي المحكمة المختصة، ما لم يكن تأخيرًا، إذ يكون الاختصاص لمحكمة المدعى عليه أو للمحكمة التي تم في دائرتها الإتفاق و تسليم البضاعة أو التي في دائرتها يجب الوفاء¹ .

2- خصائص عقد التأمين من حيث مضمونه:

ان عقد التأمين من حيث مضمونه يتميز أيضًا بمجموعة من الخصائص نوردها فيما يلي:

أ- عقد التأمين عقد تبادلي ملزم لجانبين:

يقصد بالعقد الملزم للجانبين العقد الذي يتضمن التزامات مترابطة على طرفيه، وبالتطبيق على عقد التأمين نجد أنه يولد التزامات مترابطة على عاتق المؤمن و المؤمن له، فالمؤمن له يتلزم بدفع القسط و يتلزم بإعلان الخطر أو بأي تعديل يطرأ عليه، و يتلزم أخيرا بإعلان الكارثة، و بالمقابل يتلزم المؤمن بضمان المؤمن له ضد خطر معين منصوص عليه في العقد، و في حالة تحقق هذا الخطر، يتلزم بتنفيذ الأداء المتفق عليه في مدة معقولة².

و بعبارة أخرى فإن عقد التأمين منذ لحظة إبرامه و طوال مدة تنفيذه يرتب التزامات مترابطة على عاتق طرفيه، القسط في جانب المؤمن له، و مبلغ التأمين في جانب المؤمن إذ تتحقق الكارثة، و من ثم فإنه لا ينال من الصفة التبادلية للعقد أن يسفر في نهاية المطاف عن قيام المؤمن له بدفع مبلغ من المال دون أن يتلقى نظيرا له، و يضاف إلى ذلك أن بعض أنواع التأمين يكون التزام كلا الطرفين فيها محققا كما هي الحال في عقود التأمين على الحياة لحال الوفاة، حيث يتلزم المؤمن له بدفع أقساط معينة في مقابل حصول المستفيد من بعده على مبلغ التأمين عند الوفاة التي ستتحقق أجلًا أم عاجلا، فيكون كلا التزامين مؤكدا، الأمر الذي يؤكد بدوره أن عقد التأمين عقد ملزم لجانبين³.

ب- عقد التأمين عقد معاوضة :

يندرج عقد التأمين ضمن فئة عقود المعاوضة⁴، و يقصد بالمعاوضة العقد الذي يدفع فيه كل طرف مقابل لما يأخذ⁵، بمعنى أن يتلقى بمقتضاه كل من المتعاقدين عوضاً لما قدمه، بهذا العقد يدفع المؤمن له أقساطاً و يأخذ مقابل ذلك مبلغ التأمين عند وقوع الخطر⁶. فالأقساط تقابل مبلغ التأمين و العكس بالعكس و مع ذلك فقد يشكك البعض في مثل هذه الصفة، لأن

¹ المرجع نفسه ، ص 90 _ 92 .

² عابد فايد عبد الفتاح فايد، المرجع السابق ، ص 53 .

³ هيثم حامد المصاروة، المرجع السابق ، ص 82 .

⁴ هيثم حامد المصاروة، المرجع السابق ، ص 83 .

⁵ عابد فايد عبد الفتاح فايد، المرجع السابق ، ص 53 .

⁶ جديدي مراج، المرجع السابق ، ص 35 .

المؤمن له لا يحصل على مقابل ما يدفع من أقساط إلا إذا تحقق الخطر، بمعنى أن المؤمن له يكون قد أعطى دون أن يأخذ إذ لم يتحقق الخطر، أما إن تحقق الخطر في المراحل الأولى من مدة العقد فيكون قد أخذ دون أن يعطي كما في التأمين لحال الوفاة ، فيتبارد إلى الذهن التساؤل حول صفة المعاوضة، فهل يظل العقد في مثل الأحوال السابقة عقد معاوضة أم أنه يتقلب إلى عقد تبرع ؟

لا شك في أن المؤمن له يعلم عند إقدامه على إبرام عقد التأمين أنه يقوم بدفع مبلغ القسط في مقابل حصوله على مبلغ التأمين إن تحقق الخطر لديه، فإن نية المؤمن له لم تصرف بتاتاً إلى التبرع بقيمة ما دفع، وإنما إنصرفت و منذ إبرامه للعقد إلى أخذ مقابل لما يعطي، و هذه هي المعاوضة بعينها¹.

ج- عقد التأمين عقد احتمالي :

العقد الإحتمالي هو العقد الذي لا يمكن لأي طرف فيه أن يعرف وقت إنشاء العقد ما سيحصل عليه بموجبه²، و هذا ينطبق على عقد التأمين فالمؤمن لا يعرف مقدار ما يأخذ أو يعطي فهو يتعلق بحدوث الخطر، و نفس الشيء بالنسبة للمؤمن له³، فهو لا يعرف مقدار ما يحصل عليه إلا بعد حدوث الخطر، و في نفس السياق سار المشرع الجزائري لما أورد عقد التأمين ضمن عقود الغرر إضافة إلى القمار والرهان و المرتب مدى الحياة⁴.

حيث عرفت المادة 57 من القانون المدني هذه العقود كما يلي :".... إذا كان الشيء المعادل محتويا على حظر بح أو خسارة لكل واحد من الطرفين على حسب حادث غير محقق فإن العقد يعتبر عقد غرر".

و بهذا إذا إنتهى الخطر زالت صفة الغرر من عقد التأمين، فإذا زالت هذه الصفة لم يعد محل التأمين صالحا للتأمين و هذا ما نفهمه من نص المادة 43 من قانون التأمين "إذا تلف الشيء المؤمن عليه أو أصبح غير معرض للأخطار عند إكتتاب العقد، يعد هذا الاكتتاب عديم الأثر". لكن لا يجب التنبه إليه أن الفقهاء يرون أن ما قلناه سابقاً ينطبق من الناحية القانونية، أما الفنية فالامر مختلف فالمؤمن مرتبط مع مجموع المؤمن لهم، و بالرجوع وفقاً لقوانين الإحصاء و حسب الخبرة السابقة عن الخطر المؤمن منه لا مجال للإحتمال هنا، حيث يحدد المؤمن و يتوقع القيمة التقريرية للخسائر خلال مدة معينة بسبب الخطر المؤمن منه و يوزع هذه الخسائر التي تصيب مجموعة محددة من المؤمن لهم على البقية، بغرض قسمتها و تشتيتها كي يتمكن المؤمن له القرض من تحملها وهي ذات حجم صغير⁵.

أما المؤمن لهم بصفة جماعية أيضاً الموضوع ليس إحتمالياً لهم، فقواعد الإحصاء و الخبرة عن الخطر المؤمن منه تبين الخسائر التي يتعرضون لها خلال فترة محددة فيشارك كل

¹ هيثم حامد المصاروة، المرجع السابق ، ص 85 .

² خليل أحمد حسن قدادة: الوجيز في شرح القانون المدني الجزائري ، الجزء الأول ، ديوان المطبوعات الجامعية ، الجزائر ، 1994 ، ص 25 .

³ شهاب أحمد جاسم العنكي، المرجع السابق ، ص 119 .

⁴ الباب العاشر ، الكتاب الثاني من القانون المدني .

⁵ شهاب أحمد جاسم العنكي، المرجع السابق ، ص 119 .

واحد منهم مع الجميع في دفع قسط محدد و معلوم يوضع في صندوق خاص تشرف عليه شركة التأمين، لكي يبقى غير معروف من هو المؤمن له الذي سيتعرض للخطر و يحصل على التعويض¹.

3- خصائص عقد التأمين من حيث تنفيذه:

يتميز عقد التأمين من حيث تنفيذه بأنه من العقود الزمنية و أنه من عقود حسن النية وهذا ما سنفصل فيه فيما يلي:

أ- عقد التأمين عقد زماني :

يعتبر عقد التأمين عقداً زمانياً، و يقصد بالعقد الزمني و يسمى كذلك عقد المدة أو الدوري التنفيذي أو المستمر، العقد الذي يكون الزمن عنصراً جوهرياً في تنفيذه حيث يكون التزام طرفيه أو أحدهما عبارة عن أداءات تنفذ على فترات زمنية معينة².

ففي هذه المدة يتتعهد المؤمن بتحمل نتائج الخطر المؤمن منه من تاريخ بداية العقد إلى تاريخ نهايته، و نفس الشيء بالنسبة للمؤمن له فهو يقوم بإلتزاماته أي دفع الأقساط في نفس الفترة³.

و زيادة عن كون هذا العقد عقد زماني، فهو عقد مستمر ، حيث يكون التزام أحد المتعاقدين أو كلاهما مستمر مع الوقت أي طيلة فترة شريانه⁴.

و يترتب عن اعتبار عقد التأمين من العقود المستمرة ما يلي :

• إنعدام الأثر الرجعي لفسخ عقد التأمين :

إذا فسخ عقد التأمين لا يكون ذلك بأثر رجعي ، إنما يسري على المستقبل فقط و نتيجة لذلك تكون أداءات و وفاءات الطرفين السابقة على الفسخ صحيحة، فيلقى المؤمن على الأقساط التي حصل عليها مقابل تحمله للأخطار خلال المدة التي تسبق الفسخ⁵.

• إذا تعذر تنفيذ التزام أحد المتعاقدين سقط الإلتزام المقابل له :

فإذا لم يتمكن أحد الطرفين من تنفيذ تعهاته للقوة القاهرة أو الحدث الفجائي ينقضي عقد التأمين¹ ، و على سبيل المثال هلاك محل التأمين، أو التحقق من سلامة وصوله إلى وجهة الوصول النهائية وهي نتيجة منطقية لأنتماء عقد التأمين إلى صنف العقود الملزمة للطرفين².

¹ المرجع نفسه ، ص 120 .

² عابد فايد عبد الفتاح فايد، المرجع السابق ، ص 59 .

³ أحمد شرف الدين: أحكام التأمين (دراسة في قانون و القضاء المقارنين) ، الطبعة الثالثة ، طبعة نادي القضاء ، الاسكندرية ، مصر ، 1991 ، ص 87 .

⁴ جديد معراج، المرجع السابق ، ص 36_37 .

⁵ محمد حسن قاسم: محاضرات في عقد التأمين ، الدار الجامعية للطباعة و النشر ، بيروت ، لبنان ، 1999 ، ص 81 .

بـ- عقد التأمين من عقود حسن النية :

عقد التأمين من عقود حسن النية كما بيناه سابقا في مبادئ عقد التأمين، و لا يعني ذلك أن عقد التأمين يجب تطبيقه بحسن نية لأن ذلك هو حال العقود جميا، فالقواعد العامة قضت أنه يجب تطبيقه العقد طبقا لما إشتمل عليه بطريقة تتفق مع ما يوجبه حسن النية، غير أن حسن النية في عقد التأمين له خصوصية تاريخية و حالية، فيما يتعلق بالخصوصية التاريخية إن إعتبار عقد التأمين ن عقود حسن النية يعني أنه ليس من عقود القانون الصارم أو الشديد أو القانون الضيق المعنى الذي كان موجودا روما قديما، و تقسم العقود إلى عقود حسن النية و عقود القانون الشديد أو القانون الضيق، يعود إلى القانون الروماني و لقد طبقه كتاب القدامى على عقد التأمين في بداية نشأته، فوفقا للقانون الروماني، إن الناس يسوا أحرارا حقيقة إلا بقدر كونهم عبيدا للقوانين، و بهذا وجدت في القانون الروماني صيغ لابد من إحترامها جانب المتقاضين و من جانب القاضي، و لقد ميز القانون روماني بين نوعين من الدعاوى : دعوى القانون الشديد و دعوى حسن النية، فيما يتعلق بدعوى القانون الشديد و هي الأكثر قدما، كان دور القاضي يقتصر على أن يقرر ما إذا كان الطلب المقدم إليه موافق أم لا لصيغة المسلمة بواسطة البريتور ، و كان الرومان يعتقدون في هذه المرحلة : أنه يجب إحترام نصوص القانون إحتراما شديدا، فليست من المفيد أن نصدر القوانين إذا كنا سنتناقض مدى عدالتها و مدى مناسبتها للمدنية، فالقاضي يجب أن يأخذ بعين الاعتبار عبارات التصرف القانوني و أن بتجاهل كل تفاصير أو معنى يمكن وراء الكلمات، فالكلمات كان لها في هذا الوقت أهمية كبيرة ، فالمتقاضي يمكن أن يخسر دعوه إذا لم يستخدم الكلمة التي نص عليها القانون حرفيآ³.

في مرحلة تالية و تحت تأثير إنتقادات، ظهرت بجانب دعوى القانون الصارم دعوى جديدة تسمى دعوى حسن النية في دعوى حسن النية هذه و التي كانت أكثر حرية حيث تركت الحرية للقاضي في الحكم في القضية كان على هذا الأخير أن يبحث عن النية المشتركة للأطراف دون التوقف عند حرافية النصوص و العبارات، فالقاضي يجب أن يستلهم العدالة و المساواة أكثر من البحث عن ضرورة إحترام دقائق القانون⁴.

ولما كان عقد التأمين لم يكن معروفا في روما القديمة ، فقد حاول الكتاب القدامى أن يعرفوا إلى أي دعوى ينتمي هذا العقد الجديد : دعوى القانون الشديد أم دعوى حسن النية، و إنتهى الرأي إلى القبول بأن عقد التأمين عقد من عقود القانون الصارم و لكن ليس بالمعنى الذي كان موجودا في القانون الروماني، إنما بمعنى أن المؤمن لا يلتزم بأكثر مما نص عليه العقد ، و فيما يخص الوقت الحاضر يلعب حسن النية دورا هاما في إبرام عقد التأمين و في تطبيقه فالمؤمن يستلقي معلوماته عن الخطر أثناء سريان

¹ محمد حسن قاسم، المرجع السابق ، ص 82 .

² شهاب أحمد جاسم العنكبي، المرجع السابق ، ص 121 .

³ عايد فايد عبد الفتاح فايد، المرجع السابق ، ص 62 .

⁴ المرجع نفسه ، ص 63 .

العقد، بإختصار أن المؤمن يكون تحت رحمة المؤمن له و لهذا وضع القانون جزاءات شديدة على مخالفة مبدأ حسن النية : البطلان سقوط الحق في الضمان¹.

المحور الثاني: إبرام عقد التأمين

إبرام عقد التأمين يكون من ناحيتين، ناحية قانونية وهي الأركان العامة للعقد ، وناحية عملية فرضتها الطبيعة الخاصة لعقد التأمين.

أولاً: إبرام عقد التأمين من الناحية القانونية:

عقد التأمين كغيره من العقود يتطلب لإنعقاده توفر الأركان العامة وهي الرضا والمحل والسبب.

1- الرضا

إن غالبية أنواع التأمين تتعقد بمجرد تراضي طرفي العقد وهما المؤمن و الذي يكون شركة التأمين و المؤمن له و هو الشخص الذي يتعاقد مع شركة التأمين لتعويضه عن ضرر قد يحدث له نتيجة خطر معين².

و يشترط لتوافر ركن الرضا في عقد التأمين أن يعبر أطرافه عن إرادة التعاقد كما يلزم أن تكون هذه الإرادة سليمة و خالية من العيوب³.

و يعد الرضا في نظر بعض الفقهاء الركن الأساسي للعقد، و هو يفيد تلاقي إرادة المؤمن له من جهة و إرادة المؤمن من جهة ثانية بطريقة الإيجاب و القبول من أجل إبرام للتأمين على المخاطر يتحدد بمقتضاه إلتزامات كل من المؤمن و المؤمن له، و يمر عادة إبرام عقد التأمين من الناحية العملية بعدة مراحل، و لكي يكون صحيحا يجب أن تتوافر الأهلية القانونية للجانبين و أن تكون الارادة غير مشوبة بعيوب من عيوب الرضا، و عليه سنعالج هذا الموضوع من خلال المسائل التالية : أطراف الرضا ، مراحل الرضا، صحة الرضا⁴.

¹ المرجع نفسه ، ص 63_64 .

² جمال الحكيم: عقود التأمين من الناحيتين التأمينية و القانونية ، الجزء الأول ، دون طبعة ، دار المعرف ، مصر ، 1965 ، ص 41 .

³ عابد فايد عبد الفتاح فايد، المرجع السابق ، ص 97 .

⁴ جيددي معراج، المرجع السابق ، ص 54 .

أ- أطراف الرضا :

في الواقع العملي يتم الرضا في عقود التأمين عادةً بين شركة أو مؤسسة للتأمين من جهة و المؤمن لم من جهة ثانية، سواءً يؤمن على نفسه أو ماله أو أن يكون التأمين لصالح شخص آخر، ويسمى في هذه الحالة بالمستفيد، ويجوز للمؤمن له أن يكلف شخصاً آخر للقيام بإبرام عقد التأمين مع الشركة، وفي هذه الحالة ينبغي أن تخضع هذه العملية لنظام الوكالة وفقاً لأحكام القوانين، ويجوز كذلك لشركة التأمين أن تنيب عنها أشخاصاً مؤهلين لإبرام العقود من هذا القبيل، وعادةً ما يكون للشركة ما يسمى بالوكلاه ذوي الإختصاص العام والمتربين المفوضين، فتحويل هؤلاء صلاحية التعاقد مع المؤمن لهم مباشرةً وفى حدود الشروط العامة المألوفة في عقود التأمين دون الالتزام بالشروط الخاصة التي تبقى من اختصاص الشركة.¹

ب- مراحل الرضا :

يمر الرضا بمراحل متعددة حتى يتم التوصل إلى تلاقي الإيجاب والقبول بين الطرفين في العقد، وهذا الأمر تقضيه طبيعة عقد التأمين الذي يحتاج في الواقع إلى فترة من الزمن ليطلع فيها المؤمن له على شروط التأمين التي يعرضها المؤمن، وكما يحتاج المؤمن أيضاً إلى وقت من الزمن يمكنه من دراسة جميع البيانات التي يقدمها المؤمن له عن المخاطر التي ستكون محل التأمين².

ج- صحة الرضا :

ينبغي لكي يكون الرضا صحيحاً أن يتواافق للأطراف أهلية التعاقد من جهة و أن تكون إرادتها خالية من جميع عيوب الرضا .

د- الأهلية :

لإبرام عقد التأمين لابد أن يكون الشخص كامل الأهلية، فإذا كان القاصر غير مؤذنون له فلا يحق له إبرام عقد التأمين و يكون العقد قابلاً للإبطال لمصلحته، ما لم يجزه ولية، أو يجزه القاصر بعد بلوغ سن الرشد و كذلك بالنسبة للسفهاء و ذا الغفلة فحكمهم حكم القاصر و غير المؤذنون له بالإداره، إلا أنه للولي أو الوصي أو الوكيل وكالة عامة الحق في إبرام عقد تأمين لحساب القاصر أو المحجوز عليه أو الموكل³.

هـ- عيوب الإرادة :

عقد التأمين يخضع لـ كسائر العقود للنظرية العامة في عيوب الإرادة، فعيوب الرضا في عقد التأمين هي عيوبه في أي عقد آخر، فعيب إرادة أي من المؤمن و المؤمن له أن تكون مشبوهة بغلط أو تدليس أو إكراه، فإذا شاب الإرادة عيب من هذه العيوب يصبح عقد التأمين قابلاً للإبطال لمصلحة من شاب إرادته العيب، وهذا ينذر أن يشوب إرادة المؤمن له إكراه أو تدليس،

¹ عبد الرزاق السنوري، المرجع السابق ، ص 1174 .

² جيدي مراج، المرجع السابق ، ص 55 .

³ جمال الحكيم، المرجع السابق ، ص 42 .

لأنه هو يسعى عادة إلى شركة التأمين طالباً التعاقد، و العيب الغالب في عقود التأمين هو الغلط، فقد يقع المؤمن له في غلط جوهري و عندئذ يكون العقد قابلاً للإبطال ، كما أن المؤمن كثيراً ما يقع في غلط جوهري ، نتيجة البيانات غير الصحيحة التي يدلّى بها المؤمن له، أو كتمان بيانات قد تؤثر في التعاقد . و عندئذ يحق للمؤمن إبطال هذا العقد إذا ثبت أن إعطاء البيان غير الصحيح أو كتمان الأمر كان الدافع إلى التعاقد¹.

2- المثل

يتمثل محل عقد التأمين في الخطر الذي يخشى المؤمن له من وقوعه في المستقبل². و في هذا الصدد يقول الأستاذ عبد الرزاق السنهوري " إن عناصر التأمين ثلاثة : يعتبر القسط هو محل التزام المؤمن له، و يعتبر مبلغ التأمين هو محل التزام المؤمن، أما الخطر و هو أهم هذه العناصر فهو محل التزام كل من المؤمن و المؤمن له، فالمؤمن له يتلزم بدفع أقساط التأمين ليؤمن على نفسه من المخاطر و المؤمن يتلزم بدفع مبلغ التأمين لتأمين المؤمن له من الخطر، فالخطر إذا هو من وراء القسط و مبلغ التأمين و هو القياس الذي يقاس به كل منهما"³.

ولوجود محل (الخطر) يقتضي الأمر توافر العديد من الشروط، منها ما ذكر بمناسبة دراسة الخطر كعنصر من عناصر العقد، و أن يكون محتمل الوقع، و مشروعًا و قابلاً للتعيين، و يكون الخطر قابلاً للتعيين إذا وقع فيه الإحتمال على محل غير معين وقت إبرام العقد إلا أنه يكون قابلاً للتعيين وقت تحقق الخطر، و مثل ذلك التأمين على السلع معينة من خطر السرقة أو الحرائق أو التلف قبل أن تصل هذه السلع إلى أحد المخازن التابعة للمؤمن له و بعد أن وضعت بإحدى المخازن تتحقق بالسرقة أو التلف أو الحرائق، و عليه يكون في هذه الحالات يكون المحل قد تعين وقت حلول الكارثة، و تعيين الخطر إما يكون بالنظر إلى طبيعته أو بالنظر إلى محله ليتحقق خطر التأمين من الأضرار، فينبغي معرفة هل هو تتحقق من جراء الحرائق أو السرقة أو التلف أو مشابه ذلك⁴.

و يمكن أن يحدد الخطر حسب محله هل هو يتعلق بمنزل أو محل تجاري أو سيارة إلى غير ذلك، وقد يتعلق الأمر بخطر واحد "بمحل للتأمين" كالحريق أو السرقة أو بأخطار متعددة كالحرائق و السرقة والتلف معاً ، أو بأخطار متعددة الحوادث في آن واحد، وقد يتحدد الخطر بالنظر إلى النشاط المؤمن عليه من المسؤولية هل يتعلق بمجموعة من الأخطار التي قد تترجم من هذا النشاط أو خطر واحد فقط، و يتم تعين الخطر بالنسبة للتأمين على الأشخاص بتحديد نوعه من جهة و محله من جهة ثانية، كالتأمين من خطر الحوادث الجسمانية التأمين على الحياة لبلوغ سن معينة أو تعين الخطر للتأمين على الوفاة و يتحدد بذلك الشخص الذي يستفيد من التأمين و قد يكون المؤمن له و قد يكون شخص آخر، وقد يتحقق الخطر بمقتضى العقد و يستثنى من ذلك بعض أنواع المخاطر أو الأسباب التي تأثر في حدوثها و هذا ما يجري به العمل في أنواع مختلفة من العقود و خاصة تلك التي تنصب على الإنتاج أو تأمين سيارات أو الحرائق،

¹ المرجع نفسه ، ص 42.

² جيدي مراج، المرجع السابق ، ص 56 .

³ عبد الرزق السنهوري، المرجع السابق ، ص 1216 .

⁴ جيدي مراج، المرجع السابق ، ص 57 .

و ينافي أن تكون هذه الحالات المستثناة محددة تحديداً كافياً دون ليس أو غموض حتى يستطيع المؤمن له معرفة ما هي أنواع المخاطر الغير مغطاة بمقتضى عقد التأمين¹.

أ- شروط المثل (الخطر) :

يشترط للخطر الذي يكون المثل في عقد التأمين، عدة شروط مجتمعة على النحو الآتي:

- **أن يكون غير محقق الواقع :** أي أن يكون حادثاً إحتمالياً و هو العنصر الجوهرى في الخطير بمعنى أنه يجب أن يكون غير محتمل الواقع كحصول سرقة أو حريق أو تلف، أو أن يكون الخطير المحتمل وقوعه، ولكن زمن وقوعه غير معلوم، فهو خطير متحقق و لكنه مضاد إلى أجل غير متحقق، كتأمين الوفاة سواء في التأمين على الحياة أو في التأمين ضد الحوادث الشخصية، إذ أن لكل أجل كتاب و لكن علم ذلك عند الله، و لا يستطيع أحد أن يعلم بميعاده أو ميقاته، و كون الخطير إحتمالياً يقتضي أن لا يكون مستحيلاً الواقع، لأن الاستحالة لا تحمل الشك و تتنافى مع الاحتمال الذي يعتبر أساساً جوهرياً للخطر الذي يصبح مصلحة مشروعة للتأمين ، كما أنه ينبغي أن لا يكون الخطير متحقق الواقع أو أن يكون قد وقع فعلاً أو زال سواء علم بذلك المتعاقدان أو أحدهما أو لم يعلم.²
- **أن لا يكون الحادث إرادياً محضاً :** بمعنى لا يكون حدوثه أو تتحققه متعلقاً بمحض إرادة أحد طرفي العقد، إذ أن تعلقه بمحض إرادة أحد طرفي العقد يكون رضاً بمشيئة هذا الطرف و إرادته، فإذا كان هذا الطرف هو المؤمن و هذا غير متصور عملاً أصبح في إستطاعته أن يحول دون تحقق هذا الخطير ، ومن ثم فإنه لا يتحمل بخطر ما يكون محلـاً للتأمين ، أما إذا تعلق الخطير بإرادة المؤمن له فإن ذلك يعني أن المؤمن له يستطيع أن يتحقق هذا الخطير بمحض إرادته و فعله و ما عليه إلا أن يقوم بأداء هذا الفعل أو بتحقيق هذا الخطير ليحصل على مبلغ التأمين في الوقت الذي يريده³.
- وعلى هذا الأساس يتضمن إحتمال الخطير و يكون تتحققه أو وقوعه وقاً على مسؤولية المؤمن له، و تكون إرادة المؤمن له هي صاحبة السلطان المطلق في تتحققه أو وقوعه، و لذلك ينبغي أن يتدخل في تحقيق الخطير عامل غريب عن طرف التعاقد لا يرتبط بمحض إرادة أحد طرفي العقد كأن يكون ذلك تداخل إرادة شخص غريب على عقد التأمين أو تداخل عوامل طبيعية أو عامل المصادفة و الخطير⁴.
- **ألا يكون الخطير مخالفـاً للنظام العام أو الأدب :** فيجب أن يكون الخطير المؤمن منه متولاً عن نشاط للمؤمن له لا يخالفـاً النظام العام و الأدب، و أن يكون محلـاً للتأمين كل مصلحة اقتصادية مشروعة ، فلا يجوز التأمين على الأخطار المترتبة

¹ جيدي مراجـ، المرجـ السابق ، ص 58.

² جمال الحكـ، المرجـ السابق ، ص 46.

³ المرجـ نفسه ، ص 47.

⁴ جمال الحكـ، المرجـ السابق ، ص 47.

على أعمال الترهيب أو الإيجار في المخدرات أو عن الأماكن التي تدار للمقامرة إلى غير ذلك من أنواع المصالح غير المشروعة التي تخل بالنظام العام والأدب¹.

3- السبب

السبب هو الغاية التي يقصد الملزوم الوصول إليها من وراء إلتزامه و في عقد التأمين يمثل (السبب) الباعث في سعي المؤمن له الذي يدفعه في تنفيذ إلتزامه بسداد قسط التأمين لغرض الحصول على الحماية التأمينية، و ينبغي أن يكون السبب مشروعًا لكي تنتج الإرادة أثرها لذلك ينبغي أن تتجه إلى غرض مشروع لا يتعارض مع النظام العام ولا مع الأدب و ذلك لحماية المجتمع من التلاعب و في توجيهه الطلب على التأمين على أمور مشروعة و يقرها القانون، و ينبغي أن يبتعد السبب عن الغلط و التدليس أو الإكراه، فلا يجوز التأمين على أمر يتعارض مع الشرع والأدب مثل التأمين على دور القمار في البلدان الإسلامية أو أن الباعث يكون في محاولة التلاعب على التأمين بافتعال الحادث و المطالب بالتعويض و القصد منها الاستفادة على حساب التأمين و بالمقابل لا ينبغي أن ينصرف التأمين إلى الإكراه على طلبه في أمور مستحيلة الوقوع كالإجبار على تأمين بضائع و اصلة سالمه، و ينبغي قيام السبب من وقت طلب التأمين طوال فترة مدة².

في هذا المجال يرى غالبية الفقهاء المهتمين بهذا الموضوع بأن السبب في عقد التأمين هو المصلحة أي المصلحة المراد التأمين عليها من وقوع المخاطر و ذلك هو السبب المباشر الذي يدفع بالمتعاقدين و إبرام عقد التأمين، و نلاحظ فعلاً أن المصلحة توافق أو ترافد كافة صور التأمين، فلولاها لما أقدم المؤمن له بالخصوص على إبرام هذا العقد، و مصلحة المؤمن له إذن تكمن في المحافظة على الشيء أو الشخص المراد التأمين عليهما من المخاطر، و قد تكون المصلحة ذات قيمة اقتصادية و قد تكون ذات قيمة معنوية، و يختلف الفقهاء من حيث تقديرهم للمصلحة خاصة المصلحة المعنوية، إذ ينبغي في هذا الصدد في السبب كما ذكرنا المصلحة من جهة و أن تكون هذه المصلحة مشروعة، و هذا ما أحدث به معظم التشريعات الحديثة من بينها التشريع الجزائري حيث نصت فيما يتعلق بالمصلحة أحكام المادة 621 من القانون المدني: "التأمين كل مصلحة اقتصادية مشروعة".

و قد أكدت المادة 26 من قانون التأمين على هذا المبدأ حيث نصت على أنه: "لكل شخص مصلحة مباشرة أو غير مباشرة في حفظ مال أو عدم وقوع خطر أن يؤمنه" ، هذا من جانب و من جانب آخر أن تكون هذه المصلحة مشروعة وان لا تكون مخالفة للقوانين و النظام العام و الأدب العامة، تؤدي هذه المخالفة سواء تعلقت بالقانون أو النظام العام أو الأدب إلى بطلاً التأمين، و قد ورد بشأن ذلك أحكام عامة بالقانون المدني و أحكام خاصة بقانون التأمين³ ، و في هذا الصدد نصت المادة 97 من القانون المدني على أنه إذا إلتزم المتعاقد بسبب غير مشروع أو مخالف لنظام أو الأدب العامة كان العقد باطلاً.

¹ جمال الحكيم، المرجع السابق ، ص 48 .

² شهاب أحمد جاسم العنبي: المبادئ العامة للتأمين ، دون طبعة ، دار الفكر الجامعي ، الاسكندرية ، 2005 ، ص 47 .

³ جيددي معراج، المرجع السابق ، ص 58 _ 59 .

ثانياً: إبرام عقد التأمين من الناحية العملية:

يمر إبرام عقد التأمين عملياً بعدة مراحل نوردها فيما يلي:

1- طلب التأمين:

طلب التأمين يعتبر أول وثيقة تسلم لطالب التأمين بغرض الحصول على عقد التأمين وعلى طالب التأمين (المؤمن له) الإدلاء بكافة المعلومات المرتبطة بالخطر المؤمن ضده. ويشكل اقتراح التأمين وسيلة إخبار يستطيع من خلالها المؤمن أن يتعرف على العناصر الأساسية للعقد، فإذا رغب شخص في الحصول على تأمين أن يقدم طلب بذلك للمؤمن، ويأتي هذا الطلب في شكل نموذج مطبوع يقدمه المؤمن مباشرةً أو بواسطة وسطاءه وهو الغالب للمؤمن له، ويتضمن هذا الأخير مجموعة من الأسئلة التي يجب عليها طالب التأمين لذا سمى باقتراح التأمين وهذه الأسئلة تتعلق بالخطر موضوع التأمين وبجميع الظروف المحيطة به من مبلغ التأمين ومقدار الأقساط الواجب دفعها، وبعد الإجابة على تلك الأسئلة وتوقيع الطلب يسلم للوسيط ليرسله إلى المؤمن¹.

أ- الطبيعة القانونية لطلب التأمين : تختلف الطبيعة القانونية لطلب التأمين حسب ما

يتضمنه من عناصر :

- إذا إشتمل الطلب على عناصر العقد الأساسية : القسط ، الخطر ، مبلغ التأمين و مدة التأمين ثم اقترن بتوقيع من كلا الطرفين أي المؤمن له و ممثل المؤمن ، فإنه يعتبر إيجاباً باتاً و ينعقد العقد، أما إذا كان طلب التأمين لم يتضمن العناصر الأساسية وكان مجرد استبياناً لجمع المعلومات المتعلقة بعمليات التأمين المراد الإتفاق عليها، ففي هذه الحالة طلب التأمين لا يعتبر إيجاباً باتاً بل مجرد عرض تمهدى².
- القوة الملزمة لطلب التأمين : لم يقم المشرع الجزائري بتعریف طلب التأمين ذلك على غرار بعض التشريعات الأخرى بل اكتفى بالنص في المادة 8 من الأمر 95-07 المتضمن قانون التأمين على "لا يترتب على طلب التأمين التزام المؤمن له و المؤمن إلا بعد قبوله" ، و منه يمكن لمن اقتراح التأمين أن يسحب اقتراحته، فلا يعتبر إيجاباً باتاً ولا يلزم المؤمن ولا المؤمن له فليس لطلب التأمين أية قوة إلزامية مادام لم يتم قبوله، فهو يعتبر مستند من مستندات ما قبل التعاقدية التي من شأنها تبصير المؤمن له بشروط العقد المراد إبرامه³.

لكن متى تم إبرام عقد التأمين فإن يصبح لاقتراح التأمين أهمية كبيرة لأنه يعتبر الوثيقة الأساسية التي يرجع إليها لتحديد جميع البيانات المتعلقة بالخطر المؤمن منه و بقدر ما تكون حجة على المؤمن له فهو حجة على المؤمن ، إلى جانب بيان اقتراح التأمين التي تجسد التزام المؤمن بالإعلام نجد بيان المعلومات.

¹ محمد حسين قاسم : القانون المدني ، العقود المسماة ، البيع - التأمين (الضمان) ، الإيجار ، دراسة مقارنة ، دون رقم الطبعة ، منشورات الحلبي الحقوقية ، بيروت 2008 ، ص 538 .

² احمد ابو السعود : عقد التأمين بين النظرية و التطبيق ، دراسة تحليلية شاملة ، دون رقم الطبعة ، دار الفكر الجامعي ، الاسكندرية 2009 ، ص 163 .

³ محمد الهيني ، المرجع السابق ص 47 .

2- مذكرة التغطية

عندما يقدم المؤمن له للمؤمن طلب التأمين فإن هذا الأخير قد يكون في حاجة إلى بعض الوقت لدراسة ذلك الطلب حتى يبدي قبوله أو رفضه إبرام العقد، وفي هذه الأثناء يكون المؤمن له بحاجة ماسة إلى تأمين يغطي ولو مؤقتاً الأخطار التي يخشى وقوعها قبل تحرير العقد النهائي، لذلك فإن المتعاقدين يلجأن إلى إبرام إتفاق مؤقت يطلق عليه مصطلح "مذكرة التغطية" يسري لحين صدور قرار من المؤمن بشأن طلب التأمين، وتختلف طبيعة مذكرة التغطية ومدى حجيتها باختلاف الغاية منها فقد يقصد منها أن تكون دليلاً مؤقتاً على حصول إتفاق نهائي، وإنما أن تكون مجرد إتفاق مؤقت ينتهي بإنتهاء المدة المتفق عليها ومفاد ذلك أنه لا يوجد بعد تعاقد نهائي بين الأطراف، بل يحوز المؤمن الحرية في قبول التعاقدين النهائي من عدمه فإذا عبر المؤمن عن قبوله تحرر وثيقة التأمين التي تسرى من يوم تسليمها للمؤمن له من وقت تسليم مذكرة التغطية لأن كل محرر من تلك المحررات يتضمن إتفاقاً قائماً بحد ذاته، أما إذا رفض المؤمن طلب التأمين فإن مذكرة التغطية تظل سارية إلى حين إنتهاء مدتها.

كما تصدر هذه المذكرة من المؤمن مكتوبة وموقعة منه، حيث تقوم بإثبات الإتفاق المؤقت القائم بين المتعاقدين ولا يشترط فيها شكل خاص لكن لصحتها يجب أن تتضمن البيانات الأساسية للتعاقد خاصة الخطير المؤمن منه ومدته وملبغ التأمين ومقدار القسط المستحق، ويبدأ سريانها من تاريخ الإكتتاب أو من تاريخ وصولها إلى المؤمن له إذا لم تتضمن هذا التاريخ، فإذا تحقق الخطير خلال مدة التغطية يتحمل المؤمن تبعة الخطير ولا يؤثر فيها الرفض النهائي للتعاقد.

3- وثيقة التأمين

تعد وثيقة التأمين النموذج النهائي المثبت لشروط وأحكام عقد التأمين حيث إشترط المشرع الجزائري بموجب المادتين 70 و 7 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات أن يحرر هذا العقد كتابياً ويتضمن بيانات معينة في حين لم يجعل له أشكال خاصة، ولكن من الناحية العملية تقاد تتطابق وثائق التأمين التي تصدر لتغطية خطير معين لدى جميع شركات التأمين من ناحية ما تشتمل عليه من بيانات حول الخطير وشروط التغطية والإلتزامات الطرفين وقسط التأمين، ويرجع هذا التشابه إلى ما تقوم به الهيئات الرقابية على نشاط التأمين من مراجعة وتعديل كافة النماذج التي تصدرها شركات التأمين سواء من حيث تعريفة الأخطار أو الشروط العامة والخاصة لهذه العقود وهذا حتى توفر الحماية للمؤمن لهم والمستفيدين من هذه العقود¹.

وتحتوي وثيقة التأمين على نوعين من الشروط أولها الشروط العامة التي تضعها شركة التأمين سلفاً، حيث تتضمن بيانات الشركة المصدرة لها ورقم قيدها بسجلات الهيئة الرقابية وتكون هذه الشروط موحدة بالنسبة لنوع الواحد من أنواع التأمين كما تضفي على العقد صفة الإذعان، وثانيها شروط خاصة تحدد البيانات المتعلقة بعملية التأمين التي يتم التعاقد عليها حيث تختلف من عقد إلى آخر وتتضمن معلومات خاصة بالمؤمن له أو المستفيد من التأمين والخطير المؤمن منه، أما إذا تعارضت الشروط العامة مع الشروط الخاصة فالعبرة تكون بالشروط الخاصة

¹ المادتين 227-228 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات .

باعتبارها تعديلاً للشروط العامة لأن الشرط الخاص هو الذي ناقشه الطرفان وقبله نتيجة لذلك الإتفاق تم تحرير وثيقة التأمين، في حين أن الشروط العامة استقل المؤمن بوضعها. والمفروض في البيانات المذكورة في وثيقة التأمين أن تكون مطابقة لما تم الإتفاق عليه مبدئياً بين الطرفين، أما إذا وجد المؤمن له أن بعض هذه البيانات لا تطابق ما قد تم الإتفاق عليه فله أن يطلب تصحيحها بشرط أن يثبت عدم المطابقة فإذا أثبت ذلك وجّب تصحيح هذه الوثيقة، أما إذا سكت المؤمن له عن طلب التصحيح مدة طويلة فقد يستخلص من سكوته أنه تنازل عن حقه في طلب التصحيح وأن قبل ما تضمنته الشروط المدونة في هذه الوثيقة¹.

4- ملحق وثيقة التأمين

قد يلجأ الطرفان إلى الإتفاق على إدخال بعض التعديلات على عقد التأمين القائم بينهما، من أجل تغيير بعض العناصر الخاصة بالخطر سواء بإضافة ضمانات جديدة أو زيادة مبلغ التأمين أو حذف ضمان معين، ويتم إفراغ هذه التعديلات في محرر خاص يطلق عليه مصطلح "ملحق وثيقة التأمين"² ويقصد به إتفاق إضافي يتم بين المؤمن والمؤمن له من شأنه أن يعدل وثيقة التأمين ويعتبر جزءاً متمماً لها، وإذا تعارضت شروط وثيقة التأمين مع شروط الملحق كانت العبرة بما ورد في الملحق لأنه يعبر عن نية الأطراف في الخروج على الشروط التي تضمنها وثيقة التأمين.

أما من حيث تنفيذه فالأسأل أن يرتب آثاره من تاريخ إنعقاده، فإذا كان موضوع الملحق زيادة الضمانات فإن المؤمن له لا يستفيد من إمتداد الضمان إلا بالنسبة للحوادث المستقبلية فقط كما أنه لا يلتزم إلا بدفع قسط إضافي عن الفترة المتبقية من التأمين بدءاً من تاريخ إنعقاد الملحق، ومع ذلك قد يتضح من خلال الملحق أن نية المتعاقدين قد اتجهت إلى أن يكون لهذا الأخير أثراً رجعياً يستند إلى تاريخ سريان وثيقة التأمين وهذا ما يتحقق عندما لا يتضمن الملحق إلا تغييراً في شخص المستفيد من التأمين على الأشخاص أو كان القصد منه إجراء تصحيح لخطأ وقع في وثيقة التأمين.

المotor الثالث: عناصر عقد التأمين

يقوم عقد التأمين على ثلاثة عناصر أساسية وهي : الخطر المؤمن منه، قسط التأمين ، مبلغ التأمين وسيتم شرحها بالتفصيل كالتالي:

أولاً : الخطر

يعتبر الخطر من أبرز وأهم عناصر العقد، وتنبغي الإشارة في البداية إلى أن مفهوم الخطر في التأمين يختلف عن المفاهيم العامة الأخرى، حيث كان مفهوم الخطر بمعناه العام يتمثل في ما يهدد الإنسان من وقوع أحداث ضارة فإن معناه في التأمين قد لا يقتصر على ذلك بل يتحقق في العديد من المناسبات ولبعض الأطراف أحداث سارة تنتهي فيها فكرة الضرر، ويتتحقق ذلك في الكثير من الفرص بالنسبة للمؤمن له، كالتأمين لحالة الحياة لبلوغ سن معينة و تأمين الأولاد بقصد الحصول

¹ عبد الرزاق السنوري ، المرجع السابق، ص 1192.

² المادة 9 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات التي تنص على " لا يقع أي تعديل في عقد التأمين إلا بملحق يوقعه الطرفان "

على مبلغ التأمين كلما إزداد للمؤمن له طفل، و التأمين على المعاش الذي يتحصل بمقتضاه المؤمن له على إيراد إذا بلغ سنا معينة.

الخطر يعني الشك في أن حادث معين سوف يقع مستقبلاً من عدمه لأننا لا نعلم الغيب أو ماذا سيحدث مستقبلاً فنحن ليس لدينا معلومات كافية كما سيحدث فيما بعد، و هذا يعني أنه عند التأكيد من وقوع خسارة معينة ومعرفتها فإن الخطر لا يكون قائماً كما أنه عند التأكيد من استحالة وقوع الخسارة فإن الخطر لا يكون قائماً.

في شركات التأمين فإن الخطر يتمثل في الفرق بين القيم المتوقعة وبين ما سيحدث فعلاً، فإذا توقعت شركة التأمين أنه سيحدث ستون (60) حالة وفاة ثم وقعت منه حالة وفاة، فإن شركة التأمين تتعرض لخسارة نتيجة اختلاف القيم المتوقعة عن القيم المحققة أو الفعلية¹.

في الحياة قد تستخدم كلمة خطر لتدل على مصدر الخطر، وعلى الخطورة و هي العوامل التي تؤثر على نتيجة الخسارة لحجم الخسارة أي خسارة كبيرة و فادحة أو خسارة بسيطة. الخطورة لا تسبب الخسارة ولكن تزيد أو تنقص من حجمها و الخطورة أهمية عندما تقرر شركة التأمين أن تقبل الخطر أو ترفضه².

1- شروط الخطر حتى يكون قابلاً للتأمين:

من تعريف الخطر بأنه حادث مستقبلي و محتمل الوقع لا يتوقف على إرادة أحد الطرفين، خلال هذا التعريف نستخلص الشروط التالية وهي نفس شروط المحل باتباعه المحل في عقد التأمين :

أ- أن يكون الخطر حادث مستقبلي : إن عقد التأمين في الواقع لا ينصب إلا على خطأ مستقبلي بحيث لا يكون وقت تحقق الخطر معروفاً، و لا يكون وقت إبرام العقد بحيث أنه لا يجوز أن يؤمن شخص على حياة شخص آخر و يكون هذا الأخير قد توفي قبل إبرام العقد، أو يؤمن شخص على حياة شخص آخر و يكون هذا الشخص بالأخذ بنية المؤمن له حيث نصت (المخاطر)³، ويقرر المشرع الجزائري في هذا المجال بالأخذ بنية المؤمن له حيث نصت المادة 43 من قانون التأمين الجديد على أنه "إذا تلف الشيء المؤمن عليه أو أصبح غير معرض للأخطار عند إكتتاب العقد، يعد هذا الاكتتاب عديم الأثر و يجب إعادة الأقساط المدفوعة للمؤمن له حسن النية، و يحتفظ المؤمن بالأقساط المدفوعة في حالة سوء نية المؤمن له"⁴

ب- أن يكون الحادث المؤمن منه محتمل ال الواقع :

ينبغي أن يكون الخطر المؤمن منه محتمل ال الواقع، و يقتضي ذلك أن لا يكون الخطر محقق الواقع و أن لا يمكن تحديد الوقت الذي سيقع فيه، ثانياً أن لا يكون مستحيل الواقع

¹ أحمد شرف الدين، المرجع السابق، ص 23.

² المرجع نفسه، ص 24.

³ إبراهيم علي إبراهيم عبد ربه : التأمين ورياضياته ، دون رقم الطبعة، الدار الجامعية ،الاسكندرية ،2002-2003،ص 201.

⁴ المادة 43 من قانون التأمين الجزائري.

حيث أن الأخطار المستحيلة لا تصلح أن تكون ملحا للتأمين و الإستحالة قد تكون مطلقة و قد تكون نسبية .

• **الإستحالة المطلقة** : تتعلق بإستحالة وقت وقوع الخطر بحكم قوانين الطبيعة (كالتأمين فرضا ضد سقوط أحد الكواكب لهذا أمر مستحيل) فإن مثل هذا التأمين ليس له أي اثر. و جزاء الإستحالة المطلقة بطلاق مطلق لإنعدام المحل غير أنه يمكن إبرام عقد التأمين على محل يكون قابلا للوجود مستقبلا مثل التأمين على الخسائر المنجرة عن الحروب.

• **الإستحالة النسبية** : فهي تكون عندما يتبيّن للأطراف أن الخطر غير مستحيل في ذاته، و إنما إمكانية تتحقق تكون مستحيلة بسبب ظروف خارجية، كالتأمين مثلا على سلع أو منتج ضد السرقة فيحصل فيضان و يؤدي إلى إتلافه قبل إبرام العقد، أو التأمين على منزل من أخطار الحريق فيتهدم بسبب آخر (صاعقة أو زلزال) قبل التعاقد و يكون الخطر مستحيل الوقوع لظروف معينة فهو إذن محتمل الوقع ، مثل هلاك سيارة مؤمن عليها ضد السرقة فتهاك بسبب الحريق عندئذ يصبح الخطر المؤمن منه هو السرقة¹ ، يصبح بذلك التعاقد من هذا النوع باطلا لإنعدام وجود المحل.

ج- أن يكون الحادث مستقلا عن إرادة الطرفين :

لكي يتحقق الخطر يجب أن يكون المحل موجودا أو قابلا للوجود باعتبار أن التأمين يقوم على الإحتمال و ذلك يتطلب أن لا يتدخل أطراف العقد في حدوث الخطر، بل ينبغي أن يتحقق الحادث بفعل عنصر أجنبي و لذلك لا يجوز التعويض عن الأخطار التي يتسبب فيها المؤمن له بخطئه العمدى أو بطريق الغش أو التدليس و مثل ذلك كما لو قام المؤمن بإحرار الأموال المؤمن عليها، أو إذا تسبب المستفيد بإغتيال المؤمن له في التأمين على الحياة².

د- أن يكون محل الخطر مشروعا :

لكي يكون الخطر قابلا للتأمين يجب أن يكون مشروعا، بمعنى أنه لا يكون مخالفًا للنظام العام و القوانين التي تحظر ممارسة عمل معين و الآداب العامة و لا يجوز أن ينصب التأمين على مخاطر يكون موضوعها التهريب أو المتاجرة بالمخدرات لأن هذه الأشياء إما أن تكون محظورة بنص قانوني أو لتصادمها بالنظام العام، ولا يجوز كذلك التأمين على مخاطر المسؤولية الجزائية بإعتبارها تمس النظام العام إنطلاقا من مبدأ شخصية العقوبة الجنائية، والتي يهدف المجتمع من ورائها إلى إصلاح المذنب أو ردعه على ما قام به من تصرفات ضد المجتمع بأسره و لا يجوز كذلك التأمين عن مخاطر إستغلال بيوت القمار و الدعارة ، لأن هذه النشاطات مخالفة للأداب العامة و ذلك حسب تقاليد و أعراف كل مجتمع³. تستعمل عبارة الخطر في التأمين إستعمالات مجازية متعددة للدلالة على معاني مختلفة مرة يراد بها حادث أو الحوادث التي إذا وقعت ألزمت المؤمن بتعويض الخسارة الناشئة عنه.

¹ إبراهيم أبو النجا : المرجع السابق ، ص 217.

² المرجع نفسه ، ص 209.

³ عز الدين الفلاح : التأمين مبادئه وأنواعه، الطبعة الأولى، دار أسامة للنشر والتوزيع ، عمان ،الأردن ، 2008 ،ص 283

2- مدى قابلية الخطر للتأمين

قد حدد المشرع على سبيل المثال أهم الأخطار القابلة للتأمين و التي يتوقف التأمين عليها على إرادة الشخص، كما أن هناك أخطار غير قابلة للتأمين و مستبعدة من الضمان.

A- الأخطار التي يجوز التأمين عليها

تتمثل في مختلف الأخطار التي يكون الشخص مخيراً في التأمين أو عدم التأمين عليها مدام أن الأصل هو جوازية التأمين من جميع الأخطار إلا ما إستثنى القانون و تتمثل في:

• الأخطار في التأمينات البرية

التأمينات البرية هي التأمينات التي تهدف إلى تغطية الأخطار التي تهدد الأشخاص و الممتلكات برا¹، و بالتالي فهي تتضمن نوعين من التأمينات، تأمينات الأضرار و تأمينات الأشخاص.

+ الأخطار المضمونة في تأمينات الأضرار:

إن كل شيء يهدد الإنسان في ذمته المالية يمكن أن يكون قابلاً للتأمين عليه²، لذلك فإن تأمينات الأضرار تنصب على مال المؤمن له و ليس على شخصه، و تهدف إلى تعويض المؤمن له عن ما لحقه من ضرر جراء وقوع الخطر المؤمن عليه، و التقييم الذي اعتمد فإن في دراسة مختلف الأخطار المضمونة في تأمينات الأضرار هو ذلك الذي جاء به المشرع في قانون التأمينات و ذلك كالتالي :

• خطر الحرائق و الأخطار اللاحقة :

ندرس في الأول خطر الحرائق ثم الأخطار اللاحقة به :

- خطر الحرائق :

يقصد بخطر الحرائق الحادث الذي ينشأ بفعل النار و يؤدي إلى وقوع خسائر و أضرار مادية يشترط أن يكون محتمل الواقع و مشروع و لا يتوقف على إرادة أحد المتعاقدين خصوصاً إدارة المؤمن له³.

و يضمن المؤمن في التأمين في الحرائق جميع الأضرار التي تسبب فيه النيران و يكون في ذلك قد يستبعد ما لم يكن هناك إتفاق مخالف، ما تسبب فيه الحرارة المرتفعة أو الإتصال المباشر بالنار أو بالمواد المتاجحة ما لم يكن هناك بداية حرائق قبلة للتحول إلى حريق حقيقي⁴، كما يضمن المؤمن أيضاً الأضرار المادية الناجمة مباشرة عن الحرائق⁵.

¹ جميلة حميده: الوجيز في التأمين: دراسة على ضوء التشريع الجزائري الجديد لتأمينات ، دار الخلدونية ، الجزائر ، 2011 ، ص 133.

² المادة 29 من الأمر رقم 95-07 المتضمن قانون التأمين .

³ سمير صادق عادل: التأمين من الحرائق ، دراسة مقارنة ، دار الثقافة ، دار الثقافة للنشر و التوزيع ، عمان الأردن ، دون سنة ، ص 73 .

⁴ المادة 44 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات .

⁵ المادة 45 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات .

فإبتدء بذلك الأضرار الغير مباشرة و الأضرار غير مادية إلا إذا كان هناك إتفاق على ضمانه¹.

- الأخطار اللاحقة :

تلحق المادة 45 إلى مجال ضمان الأضرار الناشئة عن الحريق الأضرار المادية الناجمة مباشرة عن الانفجار و السرقة أو الكهرباء، و يمكن أيضا تأمين:-
-الأضرار الناجمة عن إصطدام أو سقوط أجهزة الملاحة الجوية أو أجزاء لأجهزة أو أشياء تسقط منها.

- الأضرار الناجمة عن إهتزاز تسبب فيه الطائرة بإجتيازها جدار الصوت.
- الأضرار ذات الطابع الكهربائي التي تتعرض لها الماكينات و المحولات و الأجهزة الكهربائية أو الإلكترونية كيما كان نوعها و القنوات الكهربائية².
و بالإضافة إلى ما سبق فإن هناك من الأضرار الناتجة عن الحريق لا تكون سبب إشتعال النار، و رغم ذلك يشملها قانون التأمين لكونها تابعة لحادث الحريق حيث لو لم يحصل الحريق كما ترتب عليه الأضرار³.

• خطر هلاك الحيوان و الأخطار المناخية :

يهدف التأمين من خطر هلاك الحيوانات إلى تعويض المؤمن له عن الأضرار الناجمة عن موت المواشي نتيجة لمرض معدى أو حادث مرور أو حادث ناتج عن إشتعال حريق أو تسمم⁴.

و يتضح ذلك من نص المادة 49 من قانون التأمينات التي تنص : " يضمن المؤمن فقدان الحيوانات الناتج عن حالة موت طبيعية أو عن حوادث أو أمراض، و يسري الضمان حتى في حالة قتل الحيوانات بغرض الوقاية أو تحديدا للأضرار إذا تم ذلك بأمر من السلطات العمومية أو من المؤمن " .

يقصد بتأمين الأخطار المناخية ضمان أخطار البرد و العاصفة و الجليد و ثقل الثلوج و الفيضانات، و يمكن ضمان هذه الأخطار وفق الشروط المنصوص عليها في عقد التأمين مع مراعاة الأحكام التشريعية و التنظيمية السارية كالأفات الزراعية و الكوارث الطبيعية⁵.
و يمكن الهدف من تأمين المزروعات من الأخطار التي قد تتعرض لها في الحفاظ على أموال الفلاحين و إستقرار مستواهم المعيشي⁶.

• الأخطار الأساسية الأخرى :

¹ أحمد بلال طراد، جواد و حنان: التأمين البري على الأضرار في ظل التشريع الجزائري ، مذكرة لنيل إجازة المدرسة العليا للقضاء ، الدفعة الخامسة عشر ، الجزائر ، 2007 ، ص 13 .

² المادة 45 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات .

³ هيفاء رشيدة تكاري: النظام القانوني لعقد التأمين ، دراسة في التشريع الجزائري ، رسالة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم ، تخصص القانون ، كلية الحقوق و العلوم السياسية ، جامعة مولود معمري ، تizi وزو ، 2012 ، ص 276.

⁴ جملية حميده، المرجع السابق ، ص 140.

⁵ المادة 52 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات

⁶ هيفاء رشيدة تكاري، المرجع السابق ، ص 279 .

تمثل هذه الأخطار في :

- أخطار البضائع المنقوله :

يغطي التأمين من البضائع المنقوله عبر الطريق البرية أو السكك الحديدية من جراء الأخطار التي قد تصيبها، وفق الشروط المحددة في العقد، الأضرار و الخسائر المادية اللاحقة بها أثناء نقلها، و إذا إقتضى الحال أثناء القيام بعملية التفريغ أو الشحن، و يحدد عقد التأمين الخاص بنقل المواد الخطرة أو القيم أو الأشياء الثمينة الشروط الخاصة لتغطية الخطر المؤمن عليه¹، و يعني ذلك أنه مهما كانت قيمة البضاعة المنقوله أو عدد الرحلات التي تغطيها عملية نقلها ، إلا أنه يجب أن تتضمن وثيقة التأمين الشروط الخاصة للتأمين منها لأنه قد تكون من بين البضائع المنقوله أشياء ثمينة أو ذات قيمة أثرية أو بضائع خطيرة².

- أخطار المسؤولية :

يهدف التأمين عن المسؤولية إلى ضمان المؤمن له ضد رجوع الغير عليه بسبب الأضرار التي تلحقه من خطأ يرتكبه المؤمن له و سبب له ضرراً يوجب مسؤوليته، و المؤمن هنا لا يعوض عن الخسارة التي لحقت بالغير بل جبر الضرر الذي يصيب المؤمن له في ذمته المالية نتيجة التزامه بدفع التعويض للمتضرر³.

و يضمن المؤمن التبعات المالية المترتبة على مسؤولية المؤمن له المدنية بسبب الأضرار اللاحقة بالغير⁴، كما يتحمل المصارييف القضائية الناجمة عن أي دعوى تعود مسؤوليتها إلى المؤمن له إثر وقوع حادث مضمون⁵، و لا يحتج على المؤمن بأي إعتراف بالمسؤولية و لا بأية مصالحة خارجة عنه و لا يعد الاعتراف بحقيقة أمر إقراراً بالمسؤولية⁶.

- خطر إعسار المدين :

إن تأمين هذا النوع من الأخطار لم يكن مغطى ضمن قانون التأمينات 95-07 و إنما جاء به تعديل 2006 و ذلك من المادة 59 مكرر ضمن تأمين الكفالة و قد نصت على أن : " تأمين الكفالة هو عقد يضمن من خلاله المؤمن، مقابل قسط تأمين للمؤسسة المالية و المصرفية، تعويض مستحقاتها بشأن عملية تجارية أو مالية في حالة إعسار المدين.

يستنتج من هذه المادة أن الخطر المغطى في تأمين الكفالة هو خطر إعسار المدين و أن المشرع لا يأخذ بتأمين الدين إلا إذا كان الدائن عبارة عن مؤسسة مالية أو مصرفية في إطار عملية تجارية أو مالية و عجز المدين عن الوفاء بالتزاماته لإعساره⁷.

- خطر السرقة :

¹ المادة 55 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات .

² جميلة حميده، المرجع السابق ، ص 142 .

³ فتيحة براهيمي و صبرينه قروج، المرجع السابق ، ص 58 .

⁴ المادة 56 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات .

⁵ المادة 57 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات .

⁶ المادة 58 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات .

⁷ هيفاء رشيدة تكاري، المرجع السابق ، ص 281 .

لم يخصص المشرع الجزائري للتأمين من خطر السرقة قسما خاصا بها كباقي الأخطار التي سبق الإشارة إليها، وإنما أشار إليها بطريقة غير مباشرة من خلال تحديد مهلة التصريح بالحادث في مجال التأمين من السرقة ، و التي تحدد بثلاثة أيام من أيام العمل، إلا في حالة الطارئة أو القوة القاهرة¹ .

و بالرغم من أهمية من السرقة إلا أن المشرع لم يولي أهمية كافية لتنظيمها و إنما إكتفى بالإشارة إلى تجديد مواعيد التصريح بحدوثها لدى شركات التأمين² .
+ الأخطار المضمنة في تأمينات الأشخاص :

حسب المادة 63 من قانون التأمينات التي حددت الأخطار التي يمكن تغطيتها في تأمينات الأشخاص فإنه يمكن تصنيفها إلى الأخطار المرتبطة بمدة الحياة البشرية و المتمثلة في : الخطر في التأمين على الحياة في حالة البقاء، الخطر في التأمين على الحياة في حالة الوفاة، و الأخطار المتعلقة بالحوادث الجسمانية و يشمل هذا التأمين الإصابات البدنية التي تصيب جسم الإنسان و تؤدي إلى الوفاة و عجزه الدائم عجزا كليا أو جزئيا³ .

• الأخطار في التأمينات البحرية

تهدف التأمينات البحرية إلى ضمان الأخطار المتعلقة بأية عملية نقل بحرية⁴ ، و لقد وسع المشرع من دائرة الأخطار المضمنة في التأمين البحري بإعتبارها السبب المؤدي إلى الضرر، فالمادة 101 من قانون التأمينات لم ترد على سبيل الحصر و إنما جاءت عامة إذ نصت على ضمان ما ترتب من أضرار نتيجة حوادث فجائية أو قوة قاهرة أو أخطار البحر الأخرى طبقا لشروط العقد⁵ .

سواء كان البحر عاملا أساسيا أو مشاركا في إنشائها، كالتصادم البحري و العاصفة و الغرق، الجنوح ، الرمي أو الطرح في البحر، الحريق و الانفجار، النصب و السرقة و أخطاء البحارة العمدية و الأخطار البحرية الأخرى⁶ .

• الأخطار في التأمينات الجوية

تهدف التأمينات الجوية إلى ضمان الأخطار المتعلقة لكل عملية نقل جوي، التي تصيب المراكب الجوية أو ما تحمله من بضائع خلال رحلاتها⁷ .
و يختلف التأمين الجوي باختلاف طبيعة الأضرار التي تلحق بعملية النقل الجوي فقد ينصب على جسم المركبة الجوية ذاتها كالعطب الكلي أو الجزئي، أو الزوابع، الأعاصير

¹ الفقرة الخامسة من المادة 15 من الأمر 95-07 المتعلق بالتأمينات .

² جيدي مراج، المرجع السابق، ص 115 .

³ فححة براهيمي وصبرينة قروج، المرجع السابق ، ص 61_65 .

⁴ المادة 92 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات .

⁵ المادة 101 من الأمر رقم 95-07 المتعلق بالتأمينات .

⁶ بهاء بهيج شكري: التأمين البحري في التشريع و التطبيق ، دار الثقافة للنشر و التوزيع ، عمان الاردن ، 2009 ، ص 122 .

⁷ هيفاء رشيدة تكاري، المرجع السابق ، ص 401 .

الصواعق، تراكم الثلوج على الطائرة، حالات الرؤية السيئة، المناطق الجبلية ذات القمم العالية و خطورتها في حوادث التصادم¹، وقد ينصب على البضاعة المنقوله فيها حيث يغطي المؤمن في هذا النوع من الأخطار نتائج الأضرار المادية والخسائر التي يتعرض لها الناقل و كذا الأضرار الناجمة عن التلف الكلي أو الجزئي للبضاعة و النقص في كميتهما أو وزنها.²

ثانياً : القسط

هو ذلك المبلغ من المال الذي يدفعه المؤمن له مقابل أن يتعهد المؤمن بتغطية المخاطر، و قد يكون القسط ثابتاً أو متغير في بعض الأحيان، فيكون متغيراً في نظام التأمين التبادلي بحيث يجوز لهيئة أو مؤسسة التأمين طلب مبالغ إضافية للإشتراك الذي يكون قد دفع عند إبرام العقد، و يكون ثابتاً في جميع عمليات التأمين التجارية وهو الشكل الغالب في الوقت الراهن، يطلق على قسط التأمين مصطلح الإشتراك و يتشكل من شكلين (القسط الخام – النفقات الإضافية)

1- القسط الخام :

و هو يشكل التكفة التقنية التي يقوم بها في حساب هذا القسط خبراء معتمدون لدى شركة التأمين.

2- النفقات الإضافية :

تتمثل في نفقات مالية و هي مصاريف التسبيير و تشكل النفقات العامة للشركة يضاف إليها عمولات الوكلاء المسماة، و نفقات جبائية هي رسوم تفرضها الدولة.

كما تتمثل عملية دفع الأقساط في عقد التأمين بموجب نص المادة 79 وما بعدها من الأمر 95-

77 كالتالي :

أ - **القسط الوحيد** هو المبلغ الذي يتم أداؤه دفعه واحدة عند إكتتاب عقد التأمين.

ب - **القسط الدوري:** هو المبلغ الذي يدفعه مكتب التأمين كلما حل أجل الإستحقاق طوال المدة المحددة في العقد.

إن تناسب القسط مع الخطر قاعدة معمول بها في جميع عمليات التأمين و لدى جميع الشركات القائمة بهذا النشاط فيتم تقدير القسط على أساس درجة احتمال وقوع الخطر من جهة و درجة جسامته من جهة أخرى ما يتعلق بدرجة وقوع الخطر.

ثالثاً: مبلغ التأمين

يتمثل مبلغ التأمين في المال الذي يلتزم المؤمن بأدائه عند تحقق الخطر للمؤمن له مقابل دفع القسط من هذا الأخير، و يرتبط به إرتباطاً كلياً بالزيادة أو النقصان، و كلما زاد القسط إرتفع معه مبلغ التأمين ، و سنلاحظ أن الأمر يختلف باختلاف نوع و طبيعة التأمين ذاته، فيختلف بالنسبة للتأمين على الأشخاص و التأمين على الأضرار.

التأمين من العقود الملزمة للجانبين، فإذا كان المؤمن له يلتزم بدفع قسط التأمين فإن المؤمن يلتزم كذلك بأداء معين يرتبط بالقسط وهو مبلغ التأمين محل إلتزام المؤمن له، أما الخطر أهم هذه العناصر فهو محل إلتزام الطرفين.

¹ فتحة براهيمي، صبرينة قروج، المرجع السابق ، ص 73 .

² جيدي مراج، مدخل لدراسة قانون التأمين الجزائري ، المرجع السابق ، ص 182 .

المحور الرابع: أثار عقد التأمين:

إن عقد التأمين من العقود الملزمة لجانبين إذ يرتب إلتزامات على عاتق طرفيه المؤمن من جهة و المؤمن له من جهة أخرى ، لذلك سنحاول دراسة إلتزامات كل من المؤمن و المؤمن له.

أولاً : إلتزامات المؤمن له:

يرتบ عقد التأمين إلتزامات على عاتق المؤمن له و من أهمها إلتزامات التالية:

1- إلتزام المؤمن له بدفع القسط:

لدراسة هذا الإلتزام يتطلب الأمر معرفة كيفية دفع القسط أو سداده و معرفة الجزاء المترتب على عدم الوفاء¹.

أ - كيفية دفع القسط:

ينبغي في البداية تحديد الوفاء بالقسط من حيث الزمان و المكان.

الوفاء بالقسط من حيث الزمان : يتم تحديد زمان الوفاء بالقسط وفقا لاتفاق الطرفين وقت إبرام عقد التأمين و قد يتطرق الأطراف بأن يدفع المؤمن له للمؤمن جزءاً أولياً من القسط ، ثم يتم بمقتضى العقد تحديد أجل الأقساط الباقية ، غير أنه قد أصبح من المألوف لدى شركات التأمين بأن يتم دفع القسط مقدماً و هذا ليتمكن المؤمن من الحصول على الأموال التي تكفل له تغطية المخاطر.

الوفاء بالقسط من حيث المكان : يتم الوفاء بالقسط من حيث المكان وفقا للقواعد العامة التي تقضي على أن الدين يتبع في موطن المدين و يعتبر في هذه الحالة المؤمن له هو المدين و شركة التأمين هي الدائن.²

حيث تنص المادة 15 من قانون التأمين الجزائري على أنه "يلتزم المؤمن له بتصريح عند إكتتاب العقد بجميع البيانات و الظروف المعروفة لديه ضمن إستماراة أسئلة تسمح للمؤمن بتقدير الأخطار التي يتكفل بها".

الجزاء المترتب عن تخلف المؤمن له عن الوفاء بالقسط وفقا القاعدة العامة هو الخيار للمؤمن بين طلب التنفيذ الجيري على أموال المؤمن له وفاءً للقسط ، وبين فسخ عقد التأمين و ذلك بعد إعذار المؤمن له بالوفاء بالقسط و عدم قيام المؤمن له بالوفاء رغم هذا الإعذار، و إعمال هذا الجزاء فيه إجحاف بمصالح المؤمن ذلك أنه إذا إختار المؤمن تنفيذ العقد وجب عليه أولاً إعذار المؤمن له بالوفاء بالقسط ، ثم إتخاذ إجراءات التنفيذ الجيري على أموال المؤمن له ، و هي إجراءات تستغرق وقتاً ، و هذا الوقت قد يكون فيه المؤمن مسؤولاً عن تغطية الخطر المؤمن منه بموجب عقد التأمين ، هذا فضلاً على أن المؤمن ليس له الحق في إجبار المؤمن له على الوفاء بالقسط في كل أنواع التأمين.³

¹ راشد راشد : التأمينات البرية الخاصة على ضوء قانون التأمينات الجزائري ، دون رقم الطبعة ، ديوان المطبوعات الجامعية ، ص 22 .

² جيدي مراج ، المرجع السابق ، ص 66 .

³ إبراهيم أبو النجا ، المرجع السابق ، ص 201 .

وقد نص المشرع الجزائري في المادة 16 و 17 و 18 من قانون التأمين على جزاء اخلال المؤمن له بالتزام دفع القسط.

2- إلتزام المؤمن له بالتصريح أو بالإدلاء بالبيانات المتعلقة بالخطر:

يرتب عقد التأمين على كاهل المؤمن له بالإدلاء بالبيانات و المعلومات الصحيحة على خطر المؤمن منه و هذا أولا عند إبرام العقد و ثانيا خلال مدة سريان العقد و ثالثا وقت وقوع الخطر.

أ- الإدلاء بالبيانات عند إبرام العقد: ينبغي كشرط أساسى على المؤمن له أن يعلم المؤمن وقت إبرام العقد على كل الظروف المتعلقة بالخطر حتى يمكن المؤمن من التقدير الصحيح للأخطار التي سيأخذها على عاته ، و أصبح ذلك أمر مسلم به في مجال التأمين بإعتبار أن المؤمن له يكون أكثر دراية بالظروف المحيطة بالخطر الذي يريد التأمين منه ، و قد جرى العمل في هذا الشأن أن تلجأ شركات التأمين إلى الحصول على هذه البيانات و المعلومات من خلال نماذج لاستثمارات مطبوعة تتضمن أسئلة محددة يجيب المؤمن عليها بكل وضوح وأمانة.

ب- الإلتزام بالإدلال مدة سريان العقد: يقع على كاهل المؤمن له الإلتزام بالإعلام على كل الظروف التي تغير من الخطر بعد إبرام العقد و التي يكون لها تأثير على هذا الخطر بزيادة درجة إحتمال وقوعه و درجة شدة جسامته و هذا ما يؤدي في كثير من الحالات إلى تفاقم الخطر ، و في هذا الشأن يتلزم المؤمن له بأن يقدم تصريحا دقيقا للمؤمن بواسطة رسالة مضمونة الوصول يخطره فيها على هذه الظروف المستجدة و هنا ينبغي التمييز بين التفاقم الذي يتسبب في حدوثه المؤمن له و التفاقم الذي يكون بسبب أجنبي حيث نلاحظ أنه في غالب الأحيان ما تكون الظروف التي أدت إلى تفاقم الخطر ترجع إلى فعل المؤمن له كقيامه بنقل الأشياء المؤمن عليها ضد الحريق ، مثلا من مكان تزيد فيه فرص تحقق الخطر أو وضع مواد قابلة للإشتعال في مخزن مؤمن عليه ضد الحريق ، ففي مثل هذه الحالات على المؤمن له أن يخطر المؤمن بهذه الظروف خلال سبعة أيام(07) من تاريخ علمه بذلك¹.

الجزء المترتب عن التصريح المخالف للحقيقة:

يميز المشرع الجزائري في هذا الصدد بين حالتين : حالة عدم التصريح بالبيانات أو بتصريح مخالف للحقيقة بحسن نية و حالة عدم الإدلاء بسوء نية المؤمن له.

حالة حسن النية : جاءت المادة 19 قانون التأمين بالجزاء عن الإخلال بالإلتزام في حالة حسن النية، وتجيز للمؤمن أن يطلب بزيادة القسط بما يتناسب مع الخطر الحقيقي، وإذا لم يقبل المؤمن له بذلك جاز للمؤمن فسخ العقد ويعيد المؤمن في هذه الحالة للمؤمن له الأقساط المدفوعة عن المدة الباقيه التي لا يسري فيها العقد هذا إن كان المؤمن قد اكتشف الحقيقة قبل وقوع الحادث .

¹ جيدي مراج، المرجع السابق، ص 70.

أما إذا تم إكتشاف الحقيقة بعد مطابقة البيانات مع الخطر بعد وقوع الحادث يكون من حق المؤمن خفض التعويض بما يتناسب مع الأقساط المدفوعة فعلاً وتعديل العقد للمدة الباقية لسريانه¹.

حيث تنص المادة 19 من قانون التأمينات "إذا تحقق المؤمن قبل وقوع الحادث أن المؤمن له قد اغفل شيئاً أو صرخ تصريحاً غير صحيح، يمكن الإبقاء على العقد مقابل قسط أعلى يقبله المؤمن له أو فسخ العقد ..."².

يتبيّن من هذه المادة أنه إذا تخلف المؤمن له عن الإدلاء ببعض البيانات المتعلقة بالخطر وقت التعاقد أو أدى إلى بيانات غير صحيحة عن الخطر المؤمن له، كان من شأن ذلك التأثير في تقدير المؤمن له وبالتالي في تقديره للقسط مما أدى إلىأخذ المؤمن فكرة أقل من الحقيقة عن الخطر المؤمن منه ومن ثم حصوله على قسط أقل من القسط الذي كان يجب دفعه أولاً، ثم الإدلاء بالبيانات المتعلقة بالخطر كاملة وصحيحة وكان المؤمن حسن النية لا يقصد غش المؤمن أو الإضرار به فإن الجزاء المترتب عن هذا الإخلال بالإلتزام بالإدلاء بالبيانات المتعلقة بالخطر وقت التعاقد يختلف بإختلاف ما إذا كان المؤمن قد إكتشف الحقيقة قبل أو بعد تحقق الخطر المؤمن منه³.

-**الجزاء المترتب عن عدم الإدلاء أثناء سريان العقد :** يتربّ على الإخلال بالإلتزام بالإعلان عن الظروف التي تؤثر في الخطر أثناء سريان عقد التأمين نفس الجزاء المترتب على الإخلال بالإلتزام بالإدلاء بالبيانات المتعلقة بالخطر وقت التعاقد.

وعلى ذلك إذا أخل المؤمن له بالتزاماته بحسن نية فإن للمؤمن إذا تبيّن الإخلال بالإلتزام قبل تحقق الخطر أن يطلب زيادة القسط بما يتناسب مع الخطر وفقاً للظروف الجديدة أو فسخ العقد إذا لم يقبل المؤمن له هذه الزيادة.

أما إذا تبيّن إخلال المؤمن بالإلتزام بعد تتحقق الخطر فإنه يقوم بتخفيض مبلغ التأمين بمقدار الفرق بين الأقساط التي تم دفعها والأقساط التي يجب دفعها طبقاً للظروف الجديدة . أما إذا خالف المؤمن له التزامه بسوء نية فإنه يتربّ على ذلك بطلان عقد التأمين وحرمان المؤمن له من مبلغ التأمين إذا تحقق الخطر المؤمن منه مع إحتفاظ المؤمن بالأقساط المستحقة حتى تاريخ بطلان العقد⁴.

-**الجزاء المرتّب عن عدم الإدلاء وقت وقوع الخطر :** قد تضع شركات التأمين من بين الشروط التي تتضمنها وثائق التأمين شرط يقضي بسقوط حق المؤمن له في مبلغ التأمين إذا أخل بالتزامه بإطلاع أو إعلان المؤمن بوقوع الخطر⁵.

ثانياً : التزامات المؤمن:

¹ جيدي مراج، المرجع السابق ص 71.

² المادة 19 من قانون التأمينات الجزائري .

³ إبراهيم أبو النجا، المرجع السابق، ص 226.

⁴ إبراهيم أبو النجا، المرجع السابق، ص 240.

⁵ جيدي مراج، المرجع السابق، ص 74.

يلتزم المؤمن بأداء مبلغ التأمين و قد يكون مبلغ التأمين رأس مال أو ايرادات دورية و قد يكون تعويضا و ذلك عند تحقق خطر المؤمن و يختلف هذا الأداء في التأمين عن الأشخاص عنه في التأمين عن الأضرار حيث يتميز تأمين الأشخاص بإدخال عناصر أخرى غير التعويض كعنصر الإدخار و المتمثل في تكوين إحتياطي حسابي لصالح المؤمن له على حساب المؤمن و قد يكون مبلغ التأمين مستحقات تدفع بسبب تحقق الخطر أو حلول الأجل و قد يتم دفعه مرة واحدة أو في شكل إيرادات دورية و هذا حسب إتفاق الطرفين، و في هذا النوع من التأمين لا يكون المؤمن له ملزما بثبات وقوع ضرر المؤمن عليه، سواء كان المؤمن له مؤمنا على نفسه أو لصالح المستفيد و هذا ما نصت عليه المادة 60 من قانون التأمين الجزائري " التأمين على الأشخاص عقد إحتياطي يلزم بموجبه المؤمن دفع معين للمكتب أو المستفيد عند وقوع الخطر فعلا أو عند حلول الأجل المنصوص عليه في العقد".

أما فيما يتعلق بتأمين الأضرار ينبغي أن نذكر أن التأمين من الأضرار إما أن تكون مباشرة أين تسبب المؤمن له خسارة مادية عند تتحققها و تلحق ضررا للشيء من الأشياء التي يملكها و قد تكون هذه الأضرار غير مباشرة تتمثل في قيمة التعويض الذي يلتزم المؤمن له بتغطية الأضرار الناتجة عن إرتكاب المؤمن له ضررا بالغير، و هذا ما يسمى بالتأمين من المسؤولية و على أية حال فإن المؤمن ملزم بدفع مبلغ التأمين، في الآجال المتفق عليها أو ضمن الآجال المحددة بمقتضى الشروط العامة أو الآجال التي تحدها التشريعات، و يلتزم المؤمن في كل الحالات بالتعويض عن الخسائر والأضرار اللاحقة بالمؤمن له، و يتم دفع التعويض كقاعدة عامة للمؤمن له أو لخلفه العام أو لخلفه الخاص¹.

إن المؤمن في التأمين على الحياة يلتزم بدفع مبلغ إلى المؤمن له أي إلى المستفيد عند وقوع الحادث المؤمن منه أو حلول الأجل المنصوص عليه في العقد، فتصبح مستحقة من وقت وقوع الحادث أي وقت حلول الأجل دون إثبات الضرر الذي أصاب المؤمن له أو أصاب المستفيد، و يتبيّن من هذا أن مبلغ التأمين يكون مستحق الدفع من وقت وقوع الحادث المؤمن منه بالتأمين على الحياة ليست له الصفة التعويضية و من ثم لا حاجة إلى إثبات أي ضرر أصاب المؤمن أو أصاب المستفيد لاستحقاق مبلغ التأمين²، أما فيما يتعلق بالتأمين من الأضرار، فإن المؤمن ملزم بدفع مبلغ التأمين في الآجال المتفق عليها و في هذا الصدد تنص المادة 13 من قانون التأمينات بأن يدفع التعويض أو مبلغ التأمين المحدد في العقد في آجل تنص عليه الشروط العامة لعقد التأمين وذلك حسب نوع و طبيعة التأمين، و إذا كان الضرر لا يمكن تحديده إلا بمساعدة خبير فينبغي على المؤمن السعي على إجراء هذه الخبرة في خلال سبعة أيام من تاريخ استلامه للتصریح بالحادث.

و يلتزم المؤمن في كل الحالات بالتعويض عن الخسائر والأضرار اللاحقة بالمؤمن له سواء أكان مصدرها الحالات الطارئة أو الناتجة عن خطأ غير متعمد منه³.

¹ جيدي مراج : المرجع السابق ، ص 75 .

² عبد الرزاق السنوري ، المرجع السابق ، ص 1027.

³ جيدي مراج ، المرجع السابق ، ص 82 .

المحور الخامس: أقسام عقود التأمين

ينقسم التأمين إلى قسمين أساسين:

أولاً: تقسيم التأمين من ناحية الشكل:

يعود هذا التقسيم إلى الهيئة التي تقوم بعمليات التأمين و بالتالي ينقسم هذا التأمين إلى تأمين تعاوني و تأمين بأقساط محددة¹.

1- التأمين التعاوني:

و هو ذلك التأمين التي تقوم به جماعة يتقى أفرادها على تعويض الأضرار التي قد تنزل بأحدهم نتيجة تحقق خطر معين و ذلك من مجموع الاشتراكات التي قد يلتزم كل فرد من الجماعة بدفعها و يتميز هذا النوع من التأمين بأن كل فرد في جماعة التأمين التعاوني يجمع في شخصه صفاتي المؤمن و المؤمن له، أي الاشتراك الذي يدفعه كل مشترك قابل للتغيير . إن اجتماع صفاتي المؤمن و المؤمن له في كل فرد من أفراد الجماعة يعتبر الخاصة المميزة، فالتأمين التعاوني لا يهدف إلى تحقيق ربح لأعضائه وإنما إلى توزيع الخسائر عليهم، فأعضاء الجماعة هم المؤمن لهم و هم الذين يدفعون التعويض لمن يصاب بخطر ما . و يكون الإشتراك الذي يدفعه كل عضو قابلا للتغيير، فإذا زادت التعويضات المطلوبة عن الإشتراك المجتمع أمكن مطالبة الأعضاء بقسط تكميلي لتغطية التعويضات.

2- التأمين بأقساط محددة:

يتعهد المؤمن بأن يدفع التعويض المالي عند تحقق الخطر، و ذلك مقابل أقساط محددة يلتزم المؤمن بدفعها و خصائص هذا النوع من التأمين عكس خصائص النوع السابق فيه استقلال لشخصية المؤمن عن شخصية المؤمن له و فيه يتحدد القسط و التعويض المالي مقدما.

ثانياً: تقسيم التأمين من ناحية الموضوع:

إنفق أغلب فقهاء التأمين على تقسيم التأمين من حيث الموضوع إلى تأمين بحري و بري و جوي، و ينقسم التأمين البري إلى تأمين اجتماعي و تأمين خاص و التأمين البري الخاص ينقسم بدوره إلى تأمين على الأشخاص، و تأمين على الأضرار، و سنقوم بشرح ذلك بالتفصيل:

1- التأمين البحري و البري و الجوي:

أساس هذا التقسيم هي طبيعة المخاطر المؤمن منها و هو أول تقسيم يجب إجرائه للتمييز بين التأمين البري الذي ينهي إليه التأمين على الحياة و غيره من أنواع التأمين. فالتأمين البحري هو أقدم أنواع التأمينات ظهوراً، و يهدف إلى تغطية مخاطر البحر، أي مخاطر السفينة و ما تحملها، أما التأمين البري فهو التأمين الذي يغطي كل المخاطر الأخرى التي لا تدخل تحت أي نوع من الأنواع الثلاثة السابقة.

¹ إبراهيم أبو النجا ، مرجع السابق، ص 47.

2- التأمين الخاص والتأمين الاجتماعي:

التأمين الخاص هو الذي يلجأ الشخص إليه لتوخي عواقب المستقبل و يؤمن لنفسه أو لذويه، أما التأمين الاجتماعي هدفه تحسين حالة طبقة اليد العاملة أي تأمين أفرادها ضد ما يتعرضون له، و دفع هذا التأمين لرغبة الدول في مساعدة الطبقة العاملة، لأنهم أكثر تعرض للخطر والأضرار و لهذا تجعله الدول إجباريا لتحقيق سياسة اجتماعية عادلة.

3- التأمين على الأضرار وعلى الأشخاص:

أ- التأمين على الأضرار يهدف إلى تعويض المؤمن له على الضرر الذي أصاب ذمته المالية نتيجة خطر معين، التأمين على الأضرار وبالتالي يسعى التأمين على الأضرار إلى إصلاح الخسائر التي تصيب مال المؤمن له مباشرة و هو يخضع بكلفة أنواعه إلى المبدأ التعويضي و ينقسم بدوره إلى قسمين:

- التأمين على الأشياء:

ويعمل على حماية المؤمن له من الأضرار المادية التي قد تصيبه في ماله أو ممتلكاته بسبب تحقق مخاطر متعددة، و يندرج تحت هذا التأمين:

- التأمين ضد الحرائق
- التأمين ضد السرقة
- التأمين ضد أضرار المياه
- التأمين ضد البرد بالنسبة للفلاح.

- التأمين على المسؤولية:

ويهدف إلى تغطية الخسائر المادية التي يترتب عن مسؤولية المؤمن له بسبب الأضرار التي أحقت بالغير، و الذي يكون فيها مسؤولاً قانوناً.

و يطلق على تأمينات المسؤولية "تأمينات الدين" أو تأمينات الخصوم، و لذلك تتدخل ثلاثة عناصر (أشخاص): المؤمن، المؤمن له المسؤول و المتضرر، و هذا الأخير لا يكون طرفاً في العقد و الذي يمارس حقاً مباشراً على المؤمن في طلب تعويضه عن الضرر.

و يسعى التأمين على المسؤولية إلى تحقيق الحماية الاجتماعية بفضل الضمان الذي يمنحه المؤمن، فيمكن للمؤمن له إعادة رؤوس أمواله دون أن يتحمل الخسائر التي وقعت بسبب مسؤوليته و في نفس الوقت تعويض الضحية عن كل الخسائر التي أحقت به.

- التأمين على القروض:

يعتبر تأمين القرض الوسيلة التي تضمن مقابل دفع قسط حالة عدم الدفع أو عدم تحصيل حقوقهم من قبل الزبائن معروفين مسبقاً ، و أصبح لا يقتصر فقط على القروض المنوحة للزبائن و لكن على مجموعة من العمليات المرتبطة بالتصدير، فيتضمن بذلك عدة مخاطر: خطر عدم التحويل، خطر الصرف، الخطر السياسي، الكوارث...الخ.

ب- التأمين على الأشخاص بأنه عقد يلتزم بمقتضاه المؤمن بدفع مبلغ معين أو تقرير إيراد إذا ما حدث أمر يتعلق بشخص المؤمن له، كما يمكن للمؤمن له أن يعقد التأمين لنفسي الخطر عند عدة مؤمنين و إذا حصل الخطر سوف يحصل على مجموعة من التأمين المتفق عليها، و له عدة صور منها:

- التأمين على الإصابات و الحوادث.
- التأمين على الزواج و الأولاد.
- التأمين على الحياة (لحالة الحياة ولحالة الوفاة).

المحور السادس: المتدخلين في سوق التأمين الجزائري

نحاول من خلال هذا المحور القاء الضوء على الممارسين لنشاط التأمين من شركات تأمين ووسطاء من جهة، وعرض الرقابة على نشاط التأمين من جهة أخرى.

أولاً: الممارسوون لنشاط التأمين

يمارس نشاط التأمين في سوق التأمين الجزائري شركات تأمين ووسطاء وهذا ما سنبيه فيما يلي:

1- شركات التأمين:

شركات التأمين هي مؤسسات مالية تمارس دور مزدوج فهي مؤسسة تقدم الخدمة التأمينية لمن يطلبها ، كما أنها مالية أي تحصل على الأموال من المؤمن لهم، لتعيد إستثمارها في مقابل عائد يشاركون فيه، وذلك إما بطريق مباشر أو غير مباشر إذن فهي مؤسسات تأمينية ذات سمة مزدوجة ، مالية وتأمينية.

عرف المشرع الجزائري شركات التأمين بالنظر إلى النشاط التي تقوم به حيث نص في المادة 203 من الأمر 95-07 على ما يلي " :شركات التأمين وإعادة التأمين هي شركات تتولى اكتتاب وتنفيذ عقود التأمين وإعادة التأمين كما هي محددة في التشريع المعمول به .

أما عن أشكال هذه الشركات فقد نصت المادة 215 من الأمر المتعلق بالتأمينات على أنه:

"تخضع شركات التأمين أو إعادة التأمين في تكوينها إلى القانون الجزائري وتأخذ أحد الشكلين الآتيين : شركة ذات أسهم، شركة ذات شكل تعاضدي ، غير أنه عند صدور هذا الأمر يمكن للهيئات التي تمارس عمليات التأمين دون أن يكون غرضها الربح أن تكتسي شكل الشركة التعاضدية." "

أ- شركات المساهمة

وهي أهم أنواع شركات الأموال على الإطلاق، سوف نتناول في هذا الجزء تعريف هذه الشركة ورأسمالها.

- تعريف شركة التأمين باعتبارها شركة مساهمة

تتخذ شركات التأمين شكل شركة تجارية ذات أسهم، وتخضع للأحكام المنصوص عليها في القانون التجاري بالإضافة إلى الأحكام الخاصة بها والمنصوص عليها في الأمر المتعلق بالتأمينات.

وهي شركة تجارية ينقسم رأس المال إلى حرص و تتكون من شركاء لا يتحملون الخسائر إلا في حدود حصتهم، وهي من أكثر صور شركات التأمين انتشارا وأنسبها لعمليات التأمين من الناحية الاقتصادية والتقنية، حيث أن طبيعة تكوينها الرأسمالي والعدد الكبير للمساهمين فيها يساعدها على الاستمرارية والبقاء والمنافسة¹.

- رأس المال شركة التأمين: بموجب المرسوم التنفيذي رقم 375-09 المؤرخ في 16 نوفمبر 2009 المتعلق بالحد الأدنى لرأس المال شركات التأمين المعدل للمرسوم التنفيذي 344-95، فقد تم رفع رأس المال شركات التأمين على النحو التالي:

* بالنسبة للشركات ذات الأسهم:

- 01 مليار دينار شركات التأمين على الأشخاص و الرسملة
- 02 مليار دينار شركات التأمين على الإضرار
- 05 مليار دينار الشركات التي تمارس حصرياً إعادة التأمين

بـ- تعااضديات التأمين:

تعتبر تعااضديات التأمين ثان شكل من أشكال شركات التأمين التي نص عليها المشرع الجزئي.

+ تعريفها

التعااضدية التأمين هي شركات لا تهدف لتحقيق الربح ، تضم أشخاصاً طبيعيين كانوا أو معنويين يدعون شركاء، مقابل دفع اشتراك ثابت أو متغير، الوفاء الكامل بالتزاماتها في حالة وقوع الأخطار التي تعهدت بتحملها، كما توزع بين أعضائها فائض المداخيل وفق الشروط المحددة في نظامها الأساسي بعد تكوين الاحتياطيات والمخصصات وتسديد الاقتراءات.

+ تأسيسها:

تنظم التعااضديات بموجب المرسوم التنفيذي رقم 13-09 المؤرخ في 11 يناير 2009 الذي يحدد القانون الأساسي النموذجي لشركات التأمين ذات الشكل التعااضدي، وحسب مضمون هذا المرسوم فإنه من الضروري لتأسيس هذا النوع من الشركات بين الأشخاص الذين يلتزمون أو سيلتزمون بهذا القانون الأساسي النموذجي لشركات التأمين ذات الطابع التعااضدي، وتتمتع هذه

¹ كوسام أمينة، المرجع السابق، ص 09.

الشركات بالشخصية المعنوية ذات هدف غير تجاري، وتسير هذه الشركة طبقاً للنصوص التشريعية والتنظيمية المتعلقة بالتأمينات وكذا إلى القانون الأساسي الحالي، ومن الاستحالة تأسيس الشركة إلا إذا تعدى أو عادل عدد المنخرطين 5000 ألف منخرط، وتهدف الشركة ذات الشكل التعاوني إلى وضع نظام تعاوني بين منخرطيها، يهدف إلى تغطية المشتركين من كل الأخطار المتعلقة بعمليات التأمين، وتوسس لمدة محددة عن طريق عقد موثق، ويحدد مقر الشركة، ويمكن نقله إلى أي مكان آخر من التراب الوطني بناء على قرار من الجمعية العامة للشركة، ومن بين الشروط التي وضعها القانون الأساسي أنه يمكن قبول الأشخاص الطبيعيين أو المعنويين الذين يستوفون حق الانخراط وشروط القبول المحددة من قبل الجمعية العامة العادية كأعضاء منخرطين، ويجب تسديد حق الانخراط لقبول أي منخرط مدفوعاً في آن واحد مع الاشتراك الأول، مبلغ الانخراط هو نفسه بالنسبة لكل الأعضاء، وتحده الجمعية العامة، وتعد حقوق الانخراط إيرادات مخصصة لتمويل أموال تأسيس الشركة، وتقدم استقالة العضو المنخرط برسالة موصى عليها مع وصل استلام إلى الجمعية العامة العادية، ويصدر مجلس الإدارة قرار الفصل ويحصل في حالة ما إذا لم يستوف العضو المنخرط كافة الشروط، ويسبق الفصل إعداد يرسل بر رسالة موصى عليها مع وصل استلام للعضو المنخرط خلال شهر على الأقل قبل إخطار مجلس الإدارة، ويكون قرار فصل العضو المنخرط قابلاً للطعن أمام الجمعية العامة، ويمكن أن يشطب الأعضاء المنخرطون من الحقوق عن قصد ضرراً مثبناً قانوناً بمصالح الشركة، ويصدر قرار الشطب عن مجلس الإدارة بعد الاستماع للعضو المنخرط، ويكون قرار شطب العضو المنخرط قابلاً للطعن أمام الجمعية العامة، ولا تعطى كل من الاستقالة والفصل والشطب الحق في تعويض الاشتراكات المدفوعة وحقوق الانخراط، تحدد أموال تأسيس الشركة وفقاً للتنظيم، وت تكون موارد الشركة من اشتراكات المنخرطين فيها وحقوق الانخراط ومداخل خدماتها ومداخل رؤوس أموالها وممتلكاتها العقارية والمنقولية وأرباح مساهمتها والهبات والوصايا، أما نفقات الشركة فتتمثل في تسوية الحوادث ونفقات أعباء التسيير ونفقات التجهيز¹.

ج- شركة التأمين المتخذة شكل الشركة التعاافية:

حسب المادة 215 من الأمر 95-07 المتضمن قانون التأمين يمكن بصفة إستثنائية للهيئات التي تمارس عمليات التأمين عند صدور هذا الأمر أن تكتسي شكل التعاافية، والشركة التعاافية تختلف عن الشركة ذات الشكل التعاوني في أنها لا يمكن أن تمارس إلا التأمينات التوزيعية ولا يمكنها ممارسة التأمينات الإدخارية، وتختلف عنها أيضاً في أن المشرع لم يحدد حداً أدنى لأموالها التأسيسية وبالتالي فإن قانونها الأساسي يتولى ذلك والأموال التأسيسية للشركة التعاافية تتكون من الإشتراكات وهي لا تلجأ إلى عملية الإقتراض إلا في حالة من الحالات الإستثنائية وتكون الإشتراكات دائماً متغيرة على خلاف ما هو الأمر عليه في الشركة ذات الشكل التعاوني .

¹ كوسام أمينة، المرجع السابق، ص18.

وتبعاً لذلك يجب أن تتضمن وثيقة التأمين إشتراكاً عادياً مطابقاً للإحتمالات الإحصائية، فإذا كانت الإشتراكات العادلة غير كافية لتعطية الأضرار عند تحقق الأخطار فإنه يمكن للشركة أن تلجأ إلى طلب إشتراكات إضافية ومثل الشركة ذات الشكل التعاوني فإن الشركة لا تسير إلا بمدد كبير من الأعضاء ينتمون عادة إلى مهنة معينة أو جهة معينة.

2- وسطاء التأمين:

كلمة وسيط في التأمين تعتبر مصطلح جديد في القانون الجزائري للتأمين و هذا إبتداء من سنة 1995 أي منذ صدور الأمر 95-07 المؤرخ في 25 جانفي 1995 ، المتعلق بالتأمينات قبل ذلك التاريخ كان سوق التأمينات محكر من طرف الدولة التي كانت تمارس نشاط عملية التأمين بواسطة شركات عمومية وطنية، أما عن سلك الوسطاء المعتمدين تحكمه المواد من 252 إلى 268 من الأمر 95-07 المعديل والمتمم بالقانون 06-04 المؤرخ في 20 فيفري 2006 بحيث في هذا الأخير أضاف صنف ثالث من الوسطاء وهو البنك ، إذ أصبح هذا سلك يتكون من:

*وكيل العام للتأمين .

*سمسار التأمين.

*، البنك أو المؤسسة المالية.

و يقصد بالواسطة في التأمين هو: نشاط يمارسه شخص يسمى وسيط تأمين، مفهوس قانوناً من قبل المؤمن له و/أو المؤمن يقوم على عرض، تقديم واقتراح عقود التأمين على جمهور العملاء، والتفاوض بشأنها قصد التوفيق بين إرادة الطرفين (المؤمن والمؤمن له) الإبرامها وتنفيذ آثارها أثناء سريانها، وهذا مقابل عمولة أو مكافأة¹.

أ- سمسار التأمين

إن المشرع الجزائري لم يعرف عقد السمسرة في التأمين لا في نصوص الأمر 95-07 المعديل والمتمم بالقانون 06-04 المتضمن قانون التأمين، السمسرة هو عقد يلتزم بمقتضاه شخص يسمى السمسار نظير عمولة يتلقاها، إما بالعثور على شخص يرتضي التعاقد مع العميل، وإما بإيقاع شخص عن طريق التفاوض بالتعاقد مع هذا العميل²، فسمسار التأمين هو وسيط يقتصر دوره على التقريب بين طرفي العقد، وذلك بالسعى والعمل للوصول إلى مرحلة الاتفاق بين المتعاقدين طالب التأمين والمؤمن أو شركة التأمين، وبالتالي إتمام إبرام العقد، وتنفيذ آثاره طيلة مدة سريانه من دفع للأقساط، وتصريح بتفاقم الأخطار المؤمن منها وتحققها، ونهاية بدفع مبالغ التعويض، مستخدماً في سبيل تحقيق ذلك خبرته المهنية، الفنية والتكنولوجية، ومبدياً نصائحه محاولاً التوفيق بين مصالح الطرفين وأهدافهم³.

شروط الإعتماد

¹ خالد العماري: الوساطة في التأمين، أطروحة دكتوراه، جامعة الاخوة متوري قسنطينة، 2016-2017، ص 16.

² علي البارودي، محمد فريد العربي: القانون التجاري العقود التجارية - عمليات البنوك، الإسكندرية، مصر، دار الجامعة الجديدة، 2004، ص 102.

³ أحمد برकات مصطفى: العقود التجارية وعمليات البنوك، أسيوط، مصر، الطبعة الأولى، مركز نشر وتوزيع الكتاب الجامعي، 2005-2006، ص 166.

و يتوقف اعتماد سمسار التأمين على توفر الشروط الآتية:

- في الأشخاص الطبيعية:

*الخلق الحسن.

*امتلاك الضمانات المطلوبة.

- في الأشخاص المعنوية:

يجب أن تتوفر في مسيري شركات السمسرة ما يلي :

*الخلق الحسن.

*بلوغ عمره 25 سنة على الأقل.

*الجنسية الجزائرية.

*الكفاءة المهنية المطلوبة.

كما يجب أن يتتوفر في الشركاء ما يلي :

*الخلق الحسن.

*الإقامة في الجزائر.

*تحرير رأس المال الشركة حسب الشروط المنصوص عليها في التشريع و التنظيم المعمول بهما في هذا المجال.

*امتلاك الضمانات المطلوبة.

*امتلاك القدرات المالية المطلوبة.

كما يجب أن يرفق طلب الاعتماد بالوثائق التالية :

بالنسبة للأشخاص الطبيعية:

*مستخرج من عقد الميلاد.

*مستخرج من صحفة السوابق القضائية رقم 3 .

*شهادة الجنسية.

*شهادة الإقامة.

*تصريح كتابي من طالب الاعتماد يؤكد فيه أنه لا يمارس أي نشاط مهني يعده التشريع المعمول به منافيا لصفة سمسار التأمين.

*شهادة أو شهادات الكفاءة المهنية المطلوبة.

*الوثائق التي تثبت وجود الضمانات المالية المطلوبة.

بالنسبة للأشخاص المعنوية:

*نسخة طبق الأصل من القانون الأساسي لشركة السمسرة.

*وثيقة تثبت تحرير رأس المال الشركة.

- صلاحيات وواجبات سمسار التأمين

في كل علاقة تعاقدية ، يجب تحديد ما للأطراف المتعاقدة من حقوق و ما عليها من واجبات لحماية المصالح بين المتعاقدين و في موضوعنا للسمسار حقوق كما أن له واجبات

عليه الالتزام بها و هذا ما سنتعرف عليه في دراستنا:

تمثل صلاحيات سمسار التأمين في المهمة التي اعتمد من أجلها :

- + تقديم دفتر الشروط لشركة التأمين للحصول على فائدة المؤمن له الموكل على أفضل تغطيات و بأقل ثمن و تكلفة.
 - + متابعة إعداد عقود التأمين من طرف المؤمن الذي تم اختياره.
 - + تقديم توصيات أو نصائح للمؤمن لهم الذين منحوه تفويضا في مختلف أنواع التأمينات.
 - + التدخل لدى المؤمن للإسراع في التعويض في إطار تسوية ملفات الحوادث المسجلة.
 - + التدخل لمحاولة حل خلاف أو خلافات قد تصدر بين المؤمن و المؤمن له.

سمى المشرع الجزائري بموجب المادة 253 من الأمر 07-95 المتضمن قانون التأمين، المعجل والمتمم عقد الوكالة العامة للتأمين الذي يربط شركة التأمين بوكيلها العام بعدد التعيين ويتضمن عدة بيانات، إضافة إلى تحديد جملة المهام المسندة إلى الوكيل العام، وتنظيم العلاقة التي تربط طرفى هذا العقد.

وتعتبر الوكالة العامة للتأمين نوع مميز من الوكالات، وترتبط بتقديم عقود التأمين بشكل خاص، ذلك لأن شركة التأمين تفوض وكيلها العام القيام بجل المهام التي تقوم بها هي، بدأ بإبرام عقود التأمين إلى غاية تسيير هذه العقود، وتنفيذ آثارها طيلة مدة سريانها.¹

- شروط اعتماد الوكيل العام للتأمين.

حدد المشرع الجزائري (بموجب المادة 16 من المرسوم التنفيذي رقم 95-340) مجموعة من الشروط التي يجب أن تتوفر في كل شخص يرغب في الحصول على الاعتماد لعمارة مهنة وكل عام للتأمين، تتمثل في:

- أن لا يكون طالب الاعتماد مسبوق قضائيا بإحدى التهم المحددة قانونا.
 - أن يكون ذو خلق حسن.
 - العمر 25 سنة على الأقل.
 - الجنسية الجزائرية.
 - الكفاءة أو الخبرة المهنية.
 - الضمانات المالية.

ويتم إثبات توفر الشروط التي سبق ذكرها في شخص طالب الاعتماد بمجموعة من الوثائق التي يجب على طالب الاعتماد تقديمها الشركة أو شركات التأمين التي يرغب في تمثيلها، هذه الوثائق التي يتالف منها ملف طلب الاعتماد حدتها (المادة 17 من المرسوم التنفيذي رقم 340-95 والذي يحدد شروط منح وسطاء التأمين، الاعتماد والأهلية المهنية، وسحبه منهم، ومكافأتهم، ومرافقتهم)، وتمثل في:

طلب الحصول على الاعتماد

- شهادة ميلاد .
صحيفة السوابق القضائية رقم 3 سارية المفعول .
شهادة الجنسية .

¹ حسام محمود لطفي ، المرجع السابق، ص 36.

- تصريح كتابي من طالب الاعتماد يثبت فيه أنه لا يمارس أي نشاط يعد منافيا لصفة وكيل عام للتأمين.

- شهادة (أو شهادات الكفاءة المهنية المطلوبة أو الدبلوم (أو الدبلومات المطلوبة) : وثائق إثبات تقديمها للضمانات المالية المطلوبة).

- مهامه

يقوم الوكيل العام باعتباره وكيلا لشركة أو شركات تأمين بتنفيذ ما ورد في عقد التعيين الذي يربطه بهذه الشركة أو تلك، دون أن يجاوز الحدود المرسومة له، فإذا قصر في تنفيذ المهام المنوطة به، والمسندة إليه كما حددها هذا العقد، أو تجاوز الحدود المرسومة له كان بذلك بين التفريط والإفراط، وكلاهما يكون مسؤولا عنه طبقاً لقواعد العامة لعقد الوكالة، فهو بذلك مقيد بالسلطات المنوحة له¹.

ويمكن القول أن التصرف القانوني موضوع عقد تعيينه يتمثل في عمل رئيسي هو قيام الوكيل بنشاط الإنتاج (L'activité de production)، ويتضمن إبرام جميع عقود التأمين المرخص له توزيعها على الجمهور نيابة عن شركة التأمين التي يمثلها، باسمها ولحسابها، إضافة إلى أعمال مادية أخرى لاحقة تتمثل في تسخير هذه العقود (L'activité de gestion) التي أبرمها، وتنفيذ آثارها طيلة مدة سريانها من تحصيل المبالغ الأقساط المستحقة الدفع، وتسوية الحوادث، وتسديد المبالغ التعويض الواجبة الأداء).

ج- البنك:

لقد منح المشرع الجزائري عن طريق المادة 33 من القانون 06-04 المؤرخ في 20 فيفري 2006 المعدل و المتمم للأمر 95-07 المتضمن قانون التأمين إمكانية توزيع شركات التأمين متوسطاتها التأمينية عن طريق البنوك و المؤسسات المالية²، و إمكانية التوزيع هذه نظمها المرسوم التنفيذي رقم 153-07 المؤرخ في 22 ماي 2007.

و حتى يتسمى لهذه البنوك توزيع منتجات التأمين لا بد من وجود اتفاقية أو عدة اتفاقيات مبرمة بين شركة التأمين و البنك، يتصرف بموجبها هذا الأخير كوكيل الشركة التأمين.

ثانيا: الرقابة على نشاط التأمين:

ويقصد بالرقابة في هذا الإطار، عملية الإشراف والمراجعة من جانب سلطة أعلى للتعرف على سير نشاط التأمين، والتأكد من أن وثائق التأمين المختلفة تستخدم من طرف شركات التأمين والوسطاء وفقاً لما خصصت له، وهي عملية متابعة دائمة ومستمرة لهذا النشاط تقوم بها الجهات الرقابية للتأكد من أن ما يجري عليه العمل داخل هذا النشاط يتم وفقاً للخطط والسياسات الموضوعة³.

¹ باسم محمد صالح عبد الله : التأمين أحکامه وأسسه، مصر، دار الكتب القانونية، 2011، ص117.

² المادة 252 من الأمر 95-07 المعدل والمتمم بموجب القانون 06-04 حيث نصت المادة 2/252 : "يمكن شركات التأمين توزيع متوسطاتها التأمينية عن طريق البنوك و المؤسسات المالية وما يشابهها".

³ شرارة صبرينة: دور الرقابة والإشراف في تنمية قطاع التأمين في الجزائر، مداخلة في ندوة حول مؤسسات التأمين التكافلي والتأمين التقليدي بين الأسس النظرية والتجربة التطبيقية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة سطيف، خلال الفترة 26 / 04 / 2011 ، ص 02.

إن الهدف من مراقبة نشاط التأمين هو خلق مناخ ملائم من أجل تطوير وتعزيز دور التأمين في ضمان توفير الأمن للمؤمن لهم من الأخطار التي قد تحدث لهم، ومن أجل حماية الاقتصاد الوطني أيضاً في حالة أن هذه الأخطار مستشاري اقتصادية، ويسعى المشرع الجزائري بأجهزته المختلفة المكلفة بالرقابة للسهر على ضمان حقوق المؤمن لهم عن طريق مراقبة الملاعة المالية لشركات التأمين.

و جاء الأمر 07-95 المؤرخ في جانفي 1995 المعدل والمتتم بالقانون 04-06 المؤرخ في 24 فيفري 2006 بفكرة تنظيم و مراقبة نشاط التأمين في الكتاب الثالث بداية من المادة 203 وما يليها، و تمارس الدولة على شركات التأمين و الوسطاء نوعين من الرقابة و هي الرقابة الإدارية و الرقابة التقنية .

1- الرقابة على شركات التأمين:

تخضع شركات التأمين لنوعين رئيين من الرقابة، كما أن الدولة تفرض عليها عدة التزامات أخرى كنوع من الرقابة، وهذا ما سنبيه فيما يلي:

أ- الرقابة الإدارية :

تتمثل الرقابة الإدارية في منح و سحب الاعتماد¹ ، فقد فرض المشروع الجزائري على شركات التأمين و شركات إعادة التأمين مهم كان شكلها للممارسة نشاطها الحصول على اعتماد بقرار من الوزير المكلف بالمالية بعد أن يبدي المجلس الوطني للتأمينات رأيه بشأن قرار منح الاعتماد، مع الأخذ بعين الاعتبار في ذلك المخطط التقديرى للنشاط، و الوسائل المالية الازمة ، بالإضافة على المؤهلات المهنية لمسيري الشركة و نزاهتهم فإذا لم تتوافر هذه الشروط أمكن للجهة المختصة رفض الاعتماد² ، و يمكن للجهة التي منحت الاعتماد أن تسحبه في أي وقت إذا رأت مبرراً لذلك³ ، و هذا بقرار من الوزير الكلف بالمالية و ذلك بعد إبداء المجلس الوطني للتأمينات رأيه فيه باستثناء حالة التوقف عن النشاط المصرح به و حالات الحل و التسوية القضائية و الإفلاس، يمكن أن يكون قرار الرفض محل طعن أمام مجلس الدولة⁴.

¹ حيث و تطبيقاً لنص المادة 204 من الأمر 07-95 المعدل والمتتم بالأمر 04-06 لا يمكن لشركات التأمين أن تمارس نشاطها دون الحصول على الاعتماد.

² فقد جاء في نص المادة 217 بأنه لا يستطيع أحداً أن يؤسس و يدير و يقود شركات التأمين و /أو إعادة التأمين الأشخاص الثابتة إدانتهم بارتكاب جنحة يعاقب عليها القانون العام أو عن سرقة أو عن خيانة الأمانة...الخ من الجرائم التي جاءت بها هذه المادة.

³ نصت المادة 220 على أسباب السحب الكلي أو الجزئي للاعتماد وهي:

- إذا كانت الشركة لا تسير طبقاً للتشريع والتنظيم المعمول بهما أو لغيب شرط من الشروط الأساسية للاعتماد.
- إذا اتضحت أن الوضعية المالية للشركة غير كافية للوفاء بالتزاماتها.
- إذا كانت الشركة تطبق بصفة متعمدة زيادات أو تخفيضات غير منصوص عليها في التعريفات المبلغة إلى إدارة الرقابة طبقاً للمادة 233.
- في حالة عدم ممارسة الشركة لنشاطها خلال سنة من تاريخ تبليغ الاعتماد، أو في حالة توقفها عن اكتتاب عقود التأمين لمدة سنة.

⁴ تطبيقاً لنص المادة 218 فقرة 2 من الأمر 07-95.

ويمكن اعتبار الحصول على الإعتماد أول إجراء للرقابة التي تفرض على شركات التأمين من أجل مزاولة النشاط، إذ لا يمكن ممارسة نشاط التأمين دون الحصول على الاعتماد.

بـ- الرقابة التقنية :

تتمثل في فرض التزامات خاصة توجب على شركات التأمين الخضوع لها و تتمثل في تكوين احتياطات و أرصدة تقنية و ديون تقنية و هذا طبقاً لنص المادة 224 من الأمر .07-95

فقد جاء في نص هذه المادة ان : أن شركات التأمين و/ أو إعادة التأمين وفروع شركات التأمين الأجنبية أن تكون قادرة في أي وقت على تبريد التقديرات المتعلقة بالالتزامات النظامية التي يتعين عليها تأسيسها وهي:

أـ- الاحتياطات.

بـ- الأرصدة التقنية.

جـ- الديون التقنية.

ويجب أن تقابل هذه الالتزامات أصول معادلة لها وهي:

أـ- سندات وودائع وقروض.

بـ- قيم منقوله وسندات مماثلة.

جـ- أصول عقارية.

دـ- أصول أخرى.

والاحتياطي: يشكل العنصر الثاني من العناصر المكونة لرصيد التغطية¹ ، و المقصود برصيد التغطية هو مجموع المبالغ المرصودة في المحفظة التأمينية لتعطية الخسائر التي قد تتحقق فيها خلال السنة المالية، سواء أكانت هذه المبالغ من أقساط التأمين المقيدة لحساب المحفظة لتلك السنة، أم من الاحتياطي الفني من السنة التي سبقها، ويفترض كي تتم عملية توزيع أعباء الخسارة التي تلحق بأي من المؤمن لهم على المجموع بشكلها الفني الدقيق، دون تحمل المؤمن أي خسارة، أي يكون رصيد التغطية المتجمع خلال أي سنة مالية يساوي أو يتجاوز مقدار الخسائر المتوقعة خلال تلك السنة مضافاً إلى ذلك مصاريف الإنتاج، ويجري تقديم الخسارة المتوقعة بنسبة معينة من مجموع مبالغ التأمين، على ضوء نتائج السنوات السابقة مع الأخذ بعين الاعتبار تأثير قانون الأعداد الكبيرة على الخط البياني للنسبة بين حجم الرصيد وحجم الخسائر.

يتضح مما تقدم أن رصيد التغطية يتكون من عنصرين أساسين هما: أقساط التأمين المكتسبة، و مبالغ الاحتياطي الفني.

ويتكون الإحتياطي من نوعين:

¹ هيثم حامد المصاروة: المتنقى في شرح عقد التأمين، الطبعة الأولى، مكتبة الجامعة، إثراء للنشر والتوزيع، الأردن، 2010، ص 51.

- النوع الأول: احتياطي إلزامي: يتمثل باحتياطي الأخطار السارية واحتياطي التعويضات تحت التسوية، بالإضافة إلى الاحتياطي الحسابي الذي ينفرد به التأمين على الحياة.

ويأتي المرسوم التنفيذي رقم 342-95 مورخ في 30 أكتوبر 1995 الذي يتعلق بالالتزامات المقنة¹، الذي يحدد شروط تكوين احتياطات، وأرصدة تقنية ويحددها ويضبط كيفيات ذلك كما يبين تمثيل هذه الالتزامات في أصول موازنة هيئات التأمين و/أو إعادة التأمين. إذ جاء في المادة 02 من هذا المرسوم ما يأتي: "تكوين الاحتياطات والأرصدة التقنية والديون التقنية: يجب على هيئات التأمين وإعادة التأمين أن تكون وتسجل في خصومات موازنتها، الاحتياطات، والأرصدة التقنية، والديون التقنية اللازمة لحسن سيرها، و يكون ذلك حسب الشروط التي يحددها هذا المرسوم".

أما المادة الثالثة تنص على ما يأتي: "الاحتياطات: تمثل الاحتياطات المذكورة في هذا المرسوم فيما يأتي:

أ - الاحتياطات المبنية في المخطط المحاسبي لقطاع التأمينات.

ب - كل احتياط آخر اختياري يكون بمبادرة الأجهزة المختصة في هيئات التأمين وإعادة التأمين".

وقد جرى التعامل على تسميته بالاحتياطي الفني: ويكون هذا الاحتياطي على نوعين هما: احتياطي للأخطار السارية، واحتياطي التعويضات تحت التسوية، كما ينفرد التأمين على الحياة باحتياطي خاص به هو الاحتياطي الحسابي.

وفيما يأتي نتناول البحث في هذه الأنواع من الاحتياطي الإلزامي:

- الاحتياطي الإلزامي:

• احتياطي الأخطار السارية:

من المعروف أن قسط التأمين يحتسب على أساس الفترة الزمنية لسريان وثيقة التأمين، ومن الطبيعي أن لا تتفق فترة جميع الوثائق مع الفترة الزمنية المحددة لغلق السنة الجارية للمؤمن، لهذا يقوم المؤمن بتقسيم القسط الصافي إلى شريحتين أحدهما تتناسب مع فترة سريان الوثيقة خلال السنة الجارية، وهي ما توصف بكونها القسط غير المكتسب، وهذه الشريحة الثانية هي التي تمثل احتياطي الأخطار السارية².

• احتياطي التعويضات تحت التسوية:

ويتمثل هذا الاحتياطي مجموع مبالغ التعويضات المطلوب بها من قبل المؤمن لهم والتي تتم تسويتها، فعندما يستلم المؤمن الطلب للتعويض، يجب عليه أن يستقطع المبلغ التقديرى لقيمة التعويض المطلوب به من أقساط التأمين المتجمعة لصالح المحفظة ويرصده كاحتياطي لحين تسوية التعويض، فإن تمت تسوية التعويض خلال نفس سنة الحادث وجب عليه أن يعيد إلى رصيد التغطية ما يزيد من مبلغ الاحتياطي على مبلغ التعويض المدفوع فعلاً، أما إذا لم تتم

¹ الجريدة الرسمية، العدد 65 مورخة في 31/10/1995.

² بهاء بهيج شكري: التأمين في التطبيق والقانون والقضاء، المرجع السابق، ص 132.

تسوية التعويض في نفس سنة الحادث فعلى المؤمن ترحيل الاحتياطي الخاص بهذا التعويض إلى السنة التالية، ويجب إبقاء هذا الاحتياطي مجمداً وتدويره من سنة إلى أخرى حتى تتم التسوية النهائية للتعويض، وينبغي على المؤمن الحريص أن يتلزم في تحديد مبلغ الاحتياطي بمبلغ التعويض المطالب به حتى ولو كان يعتقد أن المطالبة غير مشمولة بعطايا التأمين أو أنها مبالغ فيها، ونرى أنه في حالة رفض المؤمن للتعويض المطالب به، أن لا يحرر الاحتياطي بل يقيمه قائماً إلى حين انقضاء فترة التقاضي على دعوى المطالبة¹، دفعاً لاحتمال إقامة الدعوى خلال هذه الفترة وصدور حكم فيها لصالح المؤمن له، وفي حالة إعادة التأمين فإن مبلغاحتياطي التعويض تحت التسوية يجب أن لا يقل عن مبلغ احتفاظ المؤمن إذا كان مبلغ التعويض المطالب به يزيد على ذلك².

• الاحتياطي الحسابي:

يقابل الاحتياطي الحسابي في التأمين على الحياة الاحتياطي الفني في التأمين الأخرى³، غير أن طريقة احتسابه تختلف عن طريقة احتساب الاحتياطي الفني، وذلك بسبب اختلاف طبيعة الخطر الذي تغطيه وثيقة التأمين على الحياة، وازدواجية التعويض في هذه الوثيقة وكون فترة نفادها تزيد عن سنة واحدة، وقد تمتد في بعض الأحيان طيلة فترة حياة المؤمن له، فقسط التأمين التجاري في عقد التأمين على الحياة، كما هو حال قسط التأمين التجاري في التأمين الأخرى، يشتمل على عمولة المنتج وهي تستقطع من القسط حال استلامه وتدفع للمنتج، كما يشتمل على نسبة المصاريف الإدارية التي يتحملها المؤمن، أما الباقي منه وهو القسط الصافي فإنه يتكون من جزأين، الجزء الأول يقابل خطر الموت ويسمى بقسط الخطر، والجزء الثاني يقابل التزام المؤمن بدفع كامل مبلغ التأمين في حالة بقاء المؤمن عليه على قيد الحياة عند انتهاء مدة العقد، هذا إذا كانت وثيقة التأمين من نوع التأمين المختلط التي تغطي خطر الموت وخطر البقاء على قيد الحياة، أما بالنسبة لقسط الخطر، أي الذي يقابل خطر الموت، فإنه يحسب على أساس درجة احتمال هذا الخطر خلال فترة سريان العقد، ويستند خبراء رياضيات التأمين في احتسابهم له على ما يعرف بجدائل الوفيات⁴.

- الاحتياطي الاختياري:

¹ مدة تقاضي الدعوى الناتجة عن عقد التأمين البري هي ثلاثة سنوات حسب نص المادة 27 من الأمر 07-95 أما مدة التقاضي في التأمين البحري فقد حدّدت بستين: هذا حسب نص المادة 121 من الأمر 07-95.

² بهاء بهيج شكري: التأمين في التطبيق والقانون والقضاء، المرجع السابق، ص 133.

³ أسامي عزمي سلام وشقرى نوري موسى: إدارة الخطر والتأمين ، الطبعة الأولى، الحامد للنشر والتوزيع، الأردن، 2007، ص 333.

⁴ بهاء بهيج شكري: التأمين في التطبيق والقانون والقضاء ، المرجع السابق ، ص 135.

في حالة إذا ما حققت حسابات كل أنواع التأمين بعد تغطية كافة المصارييف والخسائر المحققة خلال السنة المالية للمؤمن زيادة في رصيد التغطية، فإن هذه الزيادة ينبغي أن لا ترحل إلى حساب الأرباح والخسائر إلا بعد احتجاز مبالغاحتياطية تشكل خطابداعيا ثانياً بعد حصيلة الأقساط الصافية المكتسبة، ويترك تحديد مقدار هذه المبالغ إلى المؤمن وحسن تقديره، وهذه المبالغ المستقطعة هي ما تعرف باحتياطي الاختياري.

وبالرغم من أن التشريعات المتعلقة بالرقابة على هيئات التأمين لم تتطرق إلى موضوع الاحتياطي الاختياري ، تاركة حرية معالجته لحكمة المؤمن، إلا أن المشرع الجزائري أشار في المادة 210 من الأمر 07-95 التي عدل بموجب القانون رقم 04-06 إلى أن لجنة الإشراف على التأمينات تكلف بما يلي:

(...) - التأكد من أن هذه الشركة تقي بالتزامات التي تعافت عليها تجاه المؤمن لهم ولا زالت (أي شركة التأمين) قادرة على الوفاء.

- التحقق من المعلومات حول مصدر الأموال المستخدمة في إنشاء أو زيادة رأس المال شركة التأمين و/أو إعادة التأمين.

وجاء المرسوم التنفيذي رقم 343-95 مؤرخ في 30 أكتوبر 1995 ليحدد حدود قدرة شركات التأمين على الوفاء¹.

حيث جاء في المادة الثانية منه (يجب أن تتجسد قدرة شركات التأمين و/أو إعادة التأمين على الوفاء من خلال إثبات توفرها على مبلغ إضافي لتسديد ديونها التقديرية أو على حد قدرتها على الوفاء.

ويكون هذا المبلغ الإضافي أو حد القدرة على الوفاء من:

- جزء من رأس المال الشركة أو من أموال التأسيس المحررة.

- الاحتياطيات المقننة أو غير المقننة التي تكونها هيئة التأمين ولو كانت غير متطابقة مع التزاماتها تجاه المؤمن لهم أو اتجاه الغير.

- رصيد الضمان.

- الرصيد التكميلي الإلزامي للديون التقنية.

- الأرصدة الأخرى المقننة أو غير المقننة التي لا تتطابق مع التزاماتها تجاه المؤمن لهم أو تجاه الغير باستثناء الأرصدة الخاصة بالالتزام المتوقع أو الخاصة باتفاق عناصر الأصول...).

إذن هذه الاحتياطيات هي عبارة عن قيم مالية يجوز للشركة توظيفها بطريقة تضمن بقائها بحيث تكون قادرة في كل وقت على الوفاء بالتزاماتها المالية أمام الأرصدة التقنية و هي نوعان: الأرصدة التقنية القابلة للخصم: و تتمثل في رصيد الضمان و يوجد لأجل تعزيز قدرة الشركة على الوفاء و يمول باقطاع نسبة معينة من الأقساط التي تجمع خلال السنة المالية، و الرصيد التكميلي الإلزامي للديون التقنية و يوجد من أجل تعويض عجز محتمل في الديون التقنية الناتجة عن سوء تقييمها و عن تصریحات الخسائر بعد إغلاق السنة المالية و كذلك نفقات التسيير المرتبطة بذلك، أما الأرصدة التقنية غير قابلة للخصم فيقصد بها أي رصيد آخر

¹ الجريدة الرسمية، العدد 65، مؤرخة في 31-10-1995.

يستحدث بمبادرة من الأجهزة المختصة في شركة التأمين وإعادة التأمين اتجاه المؤمن لهم والمستفيدين من العقود .

ج - رقابة الدولة من خلال فرض التزامات أخرى:

بالإضافة إلى تكوين و تمثيل الاحتياطات و الأرصدة التقنية و الديون التقنية يجب على شركة التأمين و إعادة التأمين أن ترسل إلى إدارة الرقابة الحصيلة السنوية و التقدير بنشاطها و جدول الحسابات و الإحصائيات و كل الوثائق الضرورية، و يتعين عليها أيضا أن تنشر حصيلتها السنوية و حسابات النتائج في يوميتين وطنيتين على الأقل تكون إحداها باللغة العربية¹، و تتلزم كذلك بمسك الدفاتر و السجلات التجارية²، و تتجلى أيضا رقابة الدولة لشركات التأمين من خلال عرض كل وثيقة تأمين أو أي وثيقة أخرى تقوم مقامها موجهة للجمهور لتأشيره إدارة الرقابة ويمكن لهذه الأخيرة أن تطلب تعديلها في أي وقت شاءت³.

ونتيجة هذه الرقابة جاء المشرع بعقوبات وجزاءات يمكن أن تتعرض لها شركة التأمين/أو إعادة التأمين، يمكن أن تكون عقوبات يقررها الوزير المكلف بالمالية، تتمثل في عقوبة الإنذار أو التوبیخ أو الوضع تحت المراقبة لتنفيذ خطة التصحیح، أو عقوبات يقررها الوزير المكلف بالمالية بعد إبداء رأي المجلس الوطني للتأمينات وتتمثل في: السحب الجزئي أو الكلي للاعتماد أو التحويل التلقائي لمحفظة عقود التأمين جزئياً أو كلياً⁴، إضافة إلى بعض العقوبات نتيجة ارتكاب أخطاء معينة⁵.

2- الرقابة التي تمارسها الدولة على الوسطاء :

على اعتبار أن الوسطاء هم القنوات التي توزع عبرها شركات التأمين منتجاتها فهم أيضا يخضعون للرقابة على النشاط الذي يمارسونه، و يعتبر وسيطا للتأمين كل من الوكيل العام وسمسار التأمين⁶ ، وجاء البنك ك وسيط ثالث للتأمين بموجب المرسوم التنفيذي 153-07 المؤرخ في 22 ماي 2007⁷، ليضيف وسيطا جديدا في التأمين وهو البنك.

حيث جاء في نص المادة 02 من المرسوم التنفيذي السالف الذكر أنه يمكن لشركات التأمين المعتمدة تقديم عمليات التأمين بواسطة البنوك أو المؤسسات المالية أو هيئات مشابهة على أساس اتفاقية أو عدة اتفاقيات توزيع.

جاء المرسوم التنفيذي 340-95 المؤرخ في 30 أكتوبر 1995 ليحدد شروط منح وسطاء التأمين الاعتماد والأهلية المهنية وسحبهم ومكافآتهم ومراقبتهم.

حيث يخضع وسطاء التأمين لرقابة الوزارة المكلفة بالمالية طبقا للتشريع المعمول به ، و يمارس هذه الرقابة محافظو و مراقبون يؤهلهم قانونا الوزير المكلف بالمالية ، و يجب على

¹ تطبيقا لنص المادة 226 من الامر 95-07.

² تطبيقا لنص المادة 225 من الامر 95-07.

³ تطبيقا لنص المادة 227 من الامر 95-07.

⁴ هذا ما جاء في نص المادة 241 من قانون التأمين الامر 95-07.

⁵ لمزيد من التفصيل فيما يخص العقوبات راجع المواد من 242 إلى 250 من قانون التأمين الامر 95-07.

⁶ تطبيقا لنص المادة 252 من قانون التأمين الأمر 95-07.

⁷ جريدة رسمية العدد 35 مؤرخة في 23 ماي 2007 ص 17.

وسطاء التأمين أن يذكروا صفتهم و مرجع اعتمادهم في كل وثيقة يوزعونها على الجمهور في إطار ممارسة نشاطهم مع العلم أن وكيل التأمين يخضع لرقابة شركة التي تعتمده¹، أما سمسار التأمين فهو يخضع لرقابة وزارة المالية، ويجب أن يعذر سمسار التأمين المعنى بالإجراء الخاص بسحب الاعتماد إعذارا قبليا بواسطة رسالة موصى عليها مع وصل الاستلام للإجابة كتابيا عن ذلك في أجل 15 يوم ابتداء من تاريخ استلام الإعذار، و يمكن أن يطعن لدى الجهة المختصة في سحب الاعتماد الذي يبلغ إلى السمسار المعنى في رسالة يوصى عليها مع وصل الاستلام، و لا يستطيع أن يمارس منهنة وسطاء التأمين الأشخاص الثابتة إدانتهم لارتكاب جريمة من جرائم القانون العام أو عن سرقة و خيانة أمانة أو احتيال أو ارتكاب جنحة عاقب عليها القوانين بعقوبات الاحتيال أو عن طريق نهب الأموال أو قيم أو عن إصدار صكوك بدون رصيد².

3- الهيئات التي تمارس الرقابة على نشاط التأمين:

أ- مديرية التأمينات

تتمثل في مديرية التأمينات التابعة لوزارة المالية، فهي تسمح بمعرفة كل ما يجري بداخل هذا القطاع، وتتشكل مديرية التأمينات من نيابة المديرية للتنظيم، ونيابة المديرية للتحليل و الدراسات ونيابة المديرية للرقابة.

- مهام نيابة مديرية التأمينات

ـ إعداد وتطبيق أي نص ذو طابع تشريعي تنظيمي متعلق بالتأمين و إعادة التأمين.

ـ فحص الشروط العامة و الخاصة لعقود التأمين، وبشكل عام أي وثيقة موجهة للتوزيع على الجمهور العام.

ـ المساهمة في دراسة و إعداد مشاريع نصوص تشريعية وتنظيمية كانت قد شرعت فيها إدارات أخرى و التي تهم نشاط التأمين.

وتتكلف نيابة المديرية للتحليل و الدراسات لاسيما ب:

ـ الشروع في تجسيد المركزية و كذا إعداد خلاصة للعمليات المحاسبية و المالية لهذا القطاع.

ـ إعداد توقعات حول آفاق تنمية نشاطات قطاع التأمين.

كما تتكلف نيابة المديرية للمراقبة خصوصا ب:

ـ الحرص على قانونية عمليات التأمين و إعادة التأمين.

¹ هذا ما جاء في نص المادتين 27 و 28 من المرسوم التنفيذي 95-340.

² طبقا لنص المادة 263 من قانون التأمين الأمر 95-07.

القيام بعمليات المراقبة و الفحص الميداني للعمليات المحاسبية و المالية في شركات التأمين ولدى الوسطاء.

المهام الرئيسية المفوضة إلى هيئة المراقبة

- تطبيق البنية المالية لشركات التأمين

- أساليب الرقابة:

تم المراقبة على النحوين التاليين:

+ المراقبة عن طريق وثيقة الإثبات

تشكل الوثائق المحاسبية و الوثائق التقنية الصادرة دوريا و التي تقوم مؤسسات التأمين بإرسالها، مثلما ينص على ذلك القانون، المادة الأساسية التي تقوم عليها عملية المراقبة

+ المراقبة الميدانية

يتم القيام بالمراقبة الميدانية قصد إتمام و تحقيق العمل الذي يتم إجراءه بشأن وثائق الإثبات التي تقدمها المؤسسة عند الضرورة، ويسمح هذا النوع من المراقبة لأعوان المعاينة بفحص مختلف الوثائق التقنية و المحاسبية دفاتر سجلات لواح الحسابات و عقود التأمين... الخ.

ب - المجلس الوطني للتأمينات (CNA)

أنشئ المجلس الوطني للتأمينات في 25 جانفي بموجب الأمر 07-95 وهو تابع لوزارة المالية و الذي دخل حيز العمل به رسميا ابتداء من تاريخ 24-10-1997¹ ، حيث يسعى إلى ترقية و تطوير نشاط التأمين ليصبح ركيزة الاقتصاد الوطني مستقبلا ، و يعتبر هيئة هامة في توجيه السياسة العامة لنشاط التأمين.

- أهداف المجلس للتأمينات

ونلخصها فيها ما يلي:

- العمل على إحداث التوازن بين حقوق و التزامات طرف العقد خصوصا، أن المؤمن يعتبر الطرف الضعيف في عقد التأمين (عقد التأمين هو عقد إذعان)

- السهر على مردودية الأموال المجمعة من طرف شركات التأمين.

¹ بموجب المادة 274 من الأمر 95-07، وجاء المرسوم 95-339 المؤرخ في 30 أكتوبر 1995 ليحدد صلاحيات المجلس الوطني للتأمين وتكوينه وتنظيمه وعمله.

السير الحسن لمختلف شركات التأمين.

خلق إطار توافقي للحوار والاقتراحات و المساهمة في توجيهه وتطوير سوق التأمين في الجزائر.

المساهمة في إعداد النصوص التنظيمية.

تحسين شروط مهام شركات التأمين وإعادة التأمين لضمان الملاءة و الحفاظ على مصالح المؤمنين لهم.

وضع تسعيرات التأمين تلائم السوق الجزائري والتي تأخذ بعين الاعتبار قاعدة إحصائية وطنية.

تطوير التعاون مع الخارج وخصوصا مع الدول التي لها علاقة اقتصادية و صداقة مع الجزائر، من أجل إعطاء حيوية لقطاع التأمين الوطني من خلال جلب التجربة الدولية و اقتناص قنوات جديدة في نشاط إعادة التأمين.

التأطير و التنسيق في مجال التوظيفات المالية في ظل الشروط الحسنة في الأسواق المالية وبذلك فهو يساهم في توازن ميزان المدفوعات الجزائري

يجمع المجلس الوطني للتأمينات كل الأطراف التي تتعلق بالتأمين، ممثلين من وزارة المالية شركات التأمين، وسطاء التأمين و المؤمنين لهم.

تنظيم المجلس الوطني للتأمينات:

يتكون المجلس الوطني للتأمينات من عدة لجان، نلخصها فيما يلي:

لجنة الاعتماد: وهي مكلفة بإعطاء أو سحب رخصة الاعتماد لمختلف شركات أو إعادة التأمين و السمسرة.

لجنة حماية مصالح المؤمن لهم و التسغيرة.

لجنة تنظيم وترقية السوق وتتكلف بإدارة وتنسيق أشغال هذه اللجان أمانة دائمة تتصرف هذه الأخيرة بمديريات إدارية و محاسبية وبأربع أقسام: القسم التقني، قسم الإحصاء والتسعيرة قسم التنظيم و المراقبة، قسم تطوير التعاون الدولي.

لجنة السيارات لجنة النقل.

لجنة تأمينات الأشخاص.

لجنة الحريق والهندسة والأخطار المختلفة.

وأخيرا لجنة إعادة التأمين.

جـ- الاتحاد الجزائري للتأمين و إعادة التأمين : UAR

أنشأ في 22 فبراير 1994 ، و له صفة الجمعية المهنية، و يختلف المجلس الوطني للتأمين كونه يهتم بمشاكل المؤمنين حيث لا تشمل عضويته إلا شركات التأمين أما المجلس الوطني للتأمين فيهتم بمشاكل سوق بصفة عامة ، و هذا ما يفسر اختلاف طبيعة المتتدخلين فيهم ، حيث نجد في الاتحاد الجزائري للتأمين و إعادة التأمين ممثلين عن وزارة المالية و وزارات أخرى شركات التأمين ، المؤمن لهم ، إلخ.

و من أهداف الاتحاد ما يلي:

- ترقية نوعية الخدمات المقدمة من شركات التأمين و إعادة التأمين.
- تحسين مستوى التأهيل و التكوين.
- ترقية ممارسة المهنة بالتعاون مع الأجهزة و المؤسسات المعنية.
- الحفاظ على أدبيات ممارسة المهنة.

دـ- لجنة الإشراف على التأمينات:

أنشأت لجنة الإشراف على التأمينات بموجب القانون رقم 04-06 المعدل والمتمم للأمر رقم 95-07 المتعلق بقانون التأمينات، وذلك لتنظيم مختلف عمليات التأمين وكهيئة رقابة على نشاط التأمين بعد ما كانت من صلاحيات السلطة التنفيذية المتمثلة في الوزير المكلف بالمالية لتدارك عجز الوزارة في ضبط سوق التأمين.

جاء في نص المادة 209 من القانون المذكور أعلاه على انه تنشأ لجنة الإشراف على التأمينات التي تتصرف كإدارة رقابة بواسطة الهيكل المكلف بالتأمينات لدى وزارة المالية. تمارس رقابة الدولة على نشاط التأمين وإعادة التأمين من طرف لجنة الإشراف على التأمينات المذكورة أعلاه، وتهدف إلى:

- حماية مصالح المؤمن لهم والمستفيدين من عقد التأمين بالسهر على شرعية عمليات التأمين وعلى يسار شركات التأمين.
 - ترقية وتطهير السوق الوطنية قصد إدماجها في النشاط الاقتصادي والاجتماعي.
- تهدف لحماية مصالح المؤمن لهم والمستفيدين من عقد التأمين والسهر على شرعية عمليات التأمين ويصار شركات التأمين وعلى العموم ترقية وتطهير السوق الوطنية للتأمين قصد إدماجها في النشاط الاقتصادي والاجتماعي.

وتكون لجنة الإشراف على التأمينات بصفتها هيئة رقابة على نشاط التأمين ونشاط الوساطة في التأمين من خمسة أعضاء من بينهم الرئيس، يتم اختيارهم على أساس كفاءتهم، خصوصا في مجالات التأمين والقانون والمالية¹.

وهيئات الأعضاء هم:

- رئيس اللجنة

يتم تعيين رئيس لجنة الإشراف على التأمينات بموجب مرسوم رئاسي بناء على اقتراح من طرف الوزير المكلف بالمالية للشخص المؤهل لتولي هذا المنصب، وتنافي وظيفة رئيس هذه اللجنة مع كل الوظائف الحكومية والعقد الانتخابية الأخرى².

- أعضاء اللجنة

عددهم أربعة (4) أعضاء، يتم تحديد قائمتهم الاسمية بموجب مرسوم رئاسي بناء على اقتراح من نظر الوزير المكلف بالمالية، وت تكون هذه اللجنة من:

- قاضيين (02) تقرحهما المحكمة العليا.
- ممثل (01) عن الوزير المكلف بالمالية.
- خبير(01) في ميدان التأمينات يقترحه الوزير المكلف بالمالية³.

إضافة إلى ما سبق ذكره، تكون لجنة الإشراف على التأمينات من أمانة عامة، تتولى القيام ببعض الوظائف⁴.

ولا تعتبر لجنة الإشراف على التأمينات مجرد لجنة تقوم بتقديم النصائح والإرشادات في مجال التأمين، فهذا الأمر يعتبر اختصاصاً أصيلاً للمجلس الوطني للتأمينات كونه جهازاً استشارياً، وإنما تقوم (بصفتها هيئة أو سلطة ذات طابع إداري للرقابة على نشاط التأمين

¹ المادة 209 مكرر من القانون 06 - 04 الذي يعدل ويتم الأمر 95 - 07 المتعلق بالتأمينات، والتي تنص على أنه: "ت تكون لجنة الإشراف على التأمينات من خمسة أعضاء من بينهم الرئيس، يختارون لكتفاءتهم، لاسيما في مجال التأمين والقانون والمالية"

² المادة 209 مكرر 01 من القانون 06 - 04 الذي يعدل ويتم الأمر 95 - 07 المتعلق بالتأمينات، والتي تنص على أنه: "يعين رئيس لجنة الإشراف على التأمينات بموجب مرسوم رئاسي بناء على اقتراح من الوزير المكلف بالمالية تنافي وظيفة رئيس لجنة الإشراف على التأمينات مع كل العهد الانتخابية أو الوظائف الحكومية"

³ الفقرة الأولى والثانية من المادة 209 مكرر 02 من القانون 06 - 04 الذي يعدل ويتم الأمر 95 - 07 المتعلق بالتأمينات، والتي تنص على أنه: "تحدد القائمة الاسمية لأعضاء لجنة الإشراف على التأمينات بموجب مرسوم رئاسي بناء على اقتراح من الوزير المكلف بالمالية. وت تكون اللجنة من:

قاضيين (02) تقرحهما المحكمة العليا
ممثل (01) عن الوزير المكلف بالمالية

خبير (01) في ميدان التأمينات يقترحه الوزير المكلف بالمالية

⁴ الفقرة الأخيرة من المادة 209 مكرر 02 من القانون 06 - 04 الذي يعدل ويتم الأمر 95 - 07 المتعلق بالتأمينات، والتي تنص على أنه:

"تزود اللجنة بأمانة عامة تحدد صلاحياتها وكيفيات تنظيمها وسيرها، بموجب قرار من الوزير المكلف بالمالية "

- وأو إعادة التأمين) بعدة أعمال قد لا يكون الوزير المكلف بالمالية على دراية كافية بها، عكس الأعضاء المشكلين لها ، أين تتولى القيام بالمهام التالية:
- ✓ السهر على احترام شركات ووسطاء التأمين المعتمدين، الأحكام التشريعية والتنظيمية المتعلقة بالتأمين وإعادة التأمين.
 - ✓ التأكد من أن هذه الشركات تفي بالالتزامات التي تعاقدت عليها تجاه المؤمن لهم ولا زالت قادرة على الوفاء.
 - ✓ التحقق من المعلومات حول مصدر الأموال المستخدمة في إنشاء أو زيادة رأس المال شركة التأمين وأو إعادة التأمين.¹

وتتخذ هذه اللجنة قراراتها في المسائل التي تدرج ضمن صلاحيتها بأغلبية أصوات الأعضاء الحاضرين، وفي حالة تساوي عدد الأصوات، يكون صوت الرئيس مرجحا². كما تسطر لجنة الإشراف على التأمينات بصفتها هيئة رقابة سنويا برنامج عمل يحدد على الخصوص المهام التي ستتولى القيام بها خلال السنة من بينها:

- العمليات المتعلقة بالإشراف والمراقبة المزمع القيام بها.
- وسائل تنفيذ هذه العمليات.³

وتسرّع هذه اللجنة على مدى مطابقة العمليات الناتجة عن اكتتاب وتسهيل عقود التأمين وإعادة التأمين وشروعته.⁴.

٥- مفتشو التأمين

تنص المادة 212 الفقرة الأولى المعدلة "دون الإخلال بعمليات الرقابة الأخرى المنصوص عليها في القوانين والتنظيمات السارية المفعول"، يمارس الرقابة على شركات التأمين وأو إعادة التأمين وعلى فروع شركات التأمين الأجنبية ووسطاء تأمين معتمدة، مفتشو تأمين محلفون وخاضعون لقانون أساسي يحدد عن طريق التنظيم..." وبعد تعديل المادة 212 من الأمر 95-07 كلف المشرع مفتشو التأمين المحلفون بمهمة الرقابة المنصوص عليها في نفس المادة، بعدها يقوم بالرقابة المحافظون المراقبون المحلفون حيث تنص المادة 212 / الفقرة الأولى قبل التعديل من الأمر رقم 95-07 "دون الإخلال بعمليات الرقابة الأخرى المنصوص

¹ المادة 210 من القانون 06 - 04 الذي يعدل ويتم الأمر 95 - 07 المتضمن قانون التأمين.

² الفقرة الثالثة من المادة 209 مكرر 02 من القانون 06 - 04 الذي يعدل ويتم الأمر 95 - 07 المتعلق بالتأمينات، والتي تنص على أنه:

"تنفذ اللجنة قراراتها بأغلبية أصوات الأعضاء الحاضرين وفي حالة تساوي عدد الأصوات، يكون صوت الرئيس مرجحا"

³ المادة 02 من المرسوم التنفيذي رقم 08 - 113 والذي يوضح مهام لجنة الإشراف على التأمينات، والتي تنص على أنه: "تسطر لجنة الإشراف على التأمينات سنويا على برنامج عمل يحدد على الخصوص:- العمليات المتعلقة بالإشراف والمراقبة المزمع القيام بها.- وسائل تنفيذ"

توضح كيفيات تطبيق هذه المادة، عند الحاجة، بقرار من الوزير المكلف بالمالية"

⁴ المادتين 04 و05 من المرسوم التنفيذي رقم 08 - 113 والذي يوضح مهام لجنة الإشراف على التأمينات، سالف الذكر.

عليها في القوانين والتنظيمات المعمول بها، يمارس الرقابة على شركات التأمين و/أو إعادة التأمين وعلى الوسطاء المعتمدين، محافظون مراقبون ملحوظون، تحدد القوانين الأساسية الخاصة بهم عن طريق التنظيم".

حسب المرسوم التنفيذي رقم 10-298¹ والذي يتضمن القانون الأساسي الخاص بالموظفين المنتسبين للأسلالك الخاصة بإدارة الخزينة والمحاسبة والتأمينات والذي ألغى المرسوم التنفيذي رقم 334-90 المتعلق بالعمال التابعين للأسلالك الخاصة بالإدارة المكلفة بالمالية والذي يتضمن شعبة التأمينات بموجب المرسوم التنفيذي رقم 465-96 وألغى المرسوم التنفيذي رقم 10-298 وحسب هذا المرسوم فإن مفتش التأمين يعتبر سلوك خاص بإدارة الخزينة والمحاسبة والتأمينات في وزارة المالية، ويمارس مهامه في التأمينات، ويطبق عليه القانون المتضمن القانون الأساسي العام للوظيفة العمومية رقم 06-03.²

و قبل شروع المفتش في عمله يؤدي أمام مجلس القضاء المختص إفليميما اليمين المنصوص عليه في المادة (5) من المرسوم التنفيذي رقم 10-298 ويثبت أمين الضبط ذلك في بطاقة تفويض الوظيفة لمفتش التأمين التي تسحب منه في حالة التوقف المؤقت عن الوظيفة وترد إليه في حالة استئناف الخدمة.

الخاتمة:

حاولنا من خلال هذه المحاضرات تناول موضوع عقد التأمين الذي يعتبر الأداة القانونية التي تنظم علاقة المؤمن بالمؤمن له، و لما كان عقد التأمين من عقود القانون المدني فإنه يخضع لأحكام العقد العامة المنصوص عليها في قانون الالتزامات والعقود، بالإضافة إلى خضوعه إلى الأحكام الخاصة الواردة في قانون التأمين لاسيما الأمر 07-95 المعدل والمتمم بالقانون 04-06.

وللإلمام بعقد التأمين يجب دراسة الخصائص التي يقوم عليها وبيان كيفية تكوينه، والآثار التي تترتب عليه، ودراسة كل المواضيع المرتبطة بالعقد ارتباطاً وثيقاً، وكذا التعرض لسوق التأمين من متدخلين ورقابة.

¹ المرسوم التنفيذي رقم: 10-298 المؤرخ في 29/11/2010، يتعلق بالقانون الأساسي للموظفين المنتسبين للأسلالك الخاصة بإدارة الخزينة والمحاسبة والتأمينات، الجريدة الرسمية العدد 74 المؤرخة في 05/12/2010.

² قانون رقم 06-03 المؤرخ في 15/06/2006، المتضمن القانون الأساسي العام للوظيفة العمومية، الجريدة الرسمية العدد 46 المؤرخة في 16/06/2006.

قائمة المصادر والمراجع:

1- القواميس:

- المقاييس في اللغة.
- القاموس المحيط.
- لسان العرب.
- المعجم الوسيط.
- أنيس إبراهيم وأخرون: المعجم الوسيط، الجزء الأول، الطبعة الثانية، بدون مكان ودار وسنة نشر.

2- النصوص القانونية:

- الأمر رقم 58-75 المؤرخ في 26/09/1975 المتعلق بالقانون المدني، جريدة رسمية العدد 78، مؤرخة في 30/09/1975، المعدل والمتمم بموجب القانون 10-05 المؤرخ في 20 يونيو 2005 جريدة رسمية العدد 44.
- الأمر 95-07 المؤرخ في 25 جانفي 1995 جريدة رسمية عدد 13 السنة الثانية والثلاثون، مؤرخة في 08/03/1995، المعدل والمتمم بموجب القانون رقم 04-06 المؤرخ في 20 فيفري 2006 جريدة رسمية عدد 15 ، مؤرخة في 12-03-2006.
- مرسوم تنفيذي رقم 343-95 مؤرخ في 6 جمادى الثانية عام 1416 الموافق لـ 30 أكتوبر 1995، يتعلق بحدود قدرة شركات التأمين على الوفاء و/أو إعادة التأمين، جريدة رسمية عدد 65 لسنة 1995.
- مرسوم تنفيذي رقم 344-95 مؤرخ في 6 جمادى الثانية 1416 الموافق لـ 30 أكتوبر 1995، يتعلق بالحد الأدنى لرأس مال شركات التأمين و/أو إعادة التأمين، جريدة رسمية عدد 65 لسنة 1995.
- مرسوم رقم 95-338 المعدل والمتمم يتعلق بإعداد قائمة عمليات التأمين وحصرها مؤرخ في 06 جمادى الثانية 1416 الموافق لـ 30 أكتوبر 1995، معدل ومتمم بالمرسوم رقم 02-293 مؤرخ في 10 سبتمبر لسنة 2002 ، جريدة رسمية العدد 65 لسنة 1995.
- مرسوم رقم 96-47 يتعلق بتعريف الأخطار في مجال التأمين مؤرخ في 26 شعبان الموافق لـ 17 يناير 1996 ، جريدة رسمية عدد 05 لسنة 1996.
- المرسوم التنفيذي رقم 95-340 مؤرخ في 30 أكتوبر 1995 يحدد شروط منح وسطاء التأمين الاعتماد والأهلية المهنية وسحبهم منهم ومكافأتهم ومراقبتهم ، جريدة رسمية عدد 65 لسنة 1995.

- المرسوم التنفيذي رقم 267-96، يحدد شروط منح شركات التأمين و / أو إعادة التأمين الاعتماد وكيفيات منحه.
- المرسوم التنفيذي 153-07 المؤرخ في 22 ماي 2007، الجريدة الرسمية العدد العدد 35 مؤرخة في 23 ماي 2007.
- المرسوم التنفيذي رقم: 10-298 المؤرخ في 29/11/2010، يتعلق بالقانون الأساسي للموظفين المنتسبين للأملاك الخاصة بإدارة الخزينة للمحاسبة والتأمينات، الجريدة الرسمية العدد 74 المؤرخة في 05/12/2010.
- قرار في 22 يوليو سنة 1996، يحدد قائمة الوثائق الواجب إرسالها من طرف شركات التأمين و/أو إعادة التأمين إلى إدارة المراقبة وأشكالها، جريدة رسمية عدد 56 لسنة 1997.
- قرار في 23 يوليو 1996 يحدد قائمة الدفاتر والسجلات التي تمسكها شركات التأمين و/أو إعادة التأمين ووسطاء التأمين وأشكالها، جريدة رسمية عدد 56 لسنة 1997.
- قرار في 02 أكتوبر 1996 يحدد النسب الدنيا الواجب تخصيصها لكل نوع من التوظيفات التي تقوم بها شركات التأمين و/أو إعادة التأمين، جريدة رسمية عدد 56 لسنة 1997.
- قرار وزاري مؤرخ في 20 فبراير سنة 2008 ، المحدد لكيفيات فتح فروع شركات التأمين الأجنبية، الجريدة الرسمية، العدد 17 ، الصادر في 30 مارس سنة 2008 .

2- الكتب:

- أحمد بركات مصطفى: العقود التجارية و عمليات البنك، أسيوط، مصر، الطبعة الأولى، مركز نشر وتوزيع الكتاب الجامعي، 2005-2006.
- احمد ابو السعود : عقد التأمين بين النظرية و التطبيق ، دراسة تحليلية شاملة، دون رقم الطبعة ، دار الفكر الجامعي ، الاسكندرية 2009.
- احمد شرف الدين: أحكام التأمين في القانون والقضاء دراسة مقارنة، دون رقم طبعة ، مطبوعات جامعة الكويت، دون مكان وسنة نشر.
- أسامة عزمي سلام و شقيري نوري موسى: إدارة الخطر والتأمين ، الطبعة الأولى، الحامد للنشر والتوزيع، الأردن، 2007.
- إبراهيم أبو النجا: الأحكام العامة طبقا لقانون التأمين والتأمين الجديد، – الجزء الأول-، دون دار نشر، دون مكان نشر ، 1989، ص 45.
- أسامة عزمي سلام و شقيري نوري موسى: إدارة الخطر والتأمين ، الطبعة الأولى، الحامد للنشر والتوزيع، الأردن، 2007.
- إبراهيم علي إبراهيم عبد ربه : التأمين ورياضياته ، دون رقم الطبعة، الدار الجامعية، الاسكندرية ،2002-2003.
- باسم محمد صالح عبد الله: التأمين أحکامه، وأسسها، دون رقم طبعة، دار الكتب القانونية، دار شتات للنشر والبرمجيات، مصر ، 2011.

- بسام محتسب بالله: التأمين بين الشريعة والقانون، الطبعة الأولى، مكتبة زين الحقوقية والأدبية، دون مكان نشر، 2004.
- بهاء بهيج شكري: التأمين في التطبيق والقانون والقضاء، الجزء الأول، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2011.
- راشد راشد : التأمينات البرية الخاصة على ضوء قانون التأمينات الجزائري ، دون رقم الطبعة ،ديوان المطبوعات الجامعية، دون سنة نشر.
- رمضان أبو السعود: الموجز في شرح العقود المسماة عقد البيع والمقايضة والتأمين، الدار الجامعية، بيروت، 1994 ، ص 49.
- زيد منير عبودي: إدارة التأمين والمخاطر ، دون رقم طبعة، دار كنوز المعرفة، الأردن، 2006.
- جيدي مراج: مدخل لدراسة قانون التأمين الجزائري، ديوان المطبوعات الجامعية، 1999.
- جمال الحكيم: عقود التأمين من الناحيتين التأمينية و القانونية ، الجزء الأول ، دون طبعة ، دار المعارف ، مصر ، 1965.
- جميلة حميده: الوجيز في التأمين: دراسة على ضوء التشريع الجزائري الجديد لتأمينات ، دار الخلدونية ، الجزائر ، 2011.
- سعيد مقدم: التأمين والمسؤولية المدنية، الطبعة الأولى، كلبك للنشر، الجزائر، 2008.
- سمير صادق عادل: التأمين من الحرائق ، دراسة مقارنة ، دار الثقافة ، دار الثقافة للنشر والتوزيع ، عمان الأردن ، دون سنة نشر.
- شهاب أحمد جاسم العنبي: المبادئ العامة للتأمين ، دون طبعة ، دار الفكر الجامعي ، الاسكندرية ، 2005.
- عز الدين فلاح : التأمين مبادئه وأنواعه، الطبعة الأولى،دار أسامة للنشر والتوزيع ، عمان ، الاردن ، 2008 .
- عابد فايد عبد الفتاح فايد: أحكام عقد التأمين، دون طبعة، دار الكتب القانونية، دار شتات للنشر والبرمجيات، مصر، 2010.
- عبد الرزاق السنهوري: الوسيط في شرح القانون المدني الجديد، عقود الغرر وعقد التأمين المجلد الثاني، الطبعة الثالثة الجديدة منشورات الحلبي الحقوقية، لبنان، 2000
- عز الدين فلاح: التأمين مبادئه وأنواعه، الطبعة الأولى، دار أسامة للنشر والتوزيع، الأردن، 2008.
- عبد القادر العطير: التأمين البري في التشريع، الطبعة الأولى، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2006.
- عبد الهادي السيد محمد تقي الحكيم: عقد التأمين حقيقته ومشروعيته، دراسة مقارنة، الطبعة الأولى، منشورات الحلبي الحقوقية، لبنان، 2003.
- عبد الودود يحيى: الالتزام بإعلان الخطر في التأمين، الطبعة العالمية، مكتبة القاهرة الحديثة، القاهرة، 1968.

- علي بن غانم: التأمين البحري وذاتية نظامه القانوني، دراسة مقارنة بين القانون الجزائري الفرنسي والإنجليزي، الطبعة الثانية، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2005.
- علي محمود بدوي: التأمين دراسة تطبيقية، الطبعة الأولى، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، 2009.
- فايز أحمد عبد الرحمن: المصلحة في التأمين، دون رقم طبعة، دار المطبوعات الجامعية، الإسكندرية، 2006.
- علي البارودي، محمد فريد العريني: القانون التجاري العقود التجارية - عمليات البنوك، الإسكندرية، مصر، دار الجامعة الجديدة، 2004.
- هيثم حامد المصاروة: المنتقى في شرح عقد التأمين، الطبعة الأولى، مكتبة الجامعة، إثراء للنشر والتوزيع، الأردن، 2010.
- محمد بن وارث : دروس في قانون التأمين الجزائري، دون رقم طبعة، دار هومة للنشر والتوزيع، الجزائر، 2011.
- مصطفى محمود أبو بكر: فن ومهارات التسويق والبيع في شركات المتخصصة: الشركات السياحية والفندقية شركات الاستثمار والإسكان شركات التأمين التجاري والتكافلي المؤسسات الصحية والعلاجية، دون رقم طبعة، الدار الجامعية الإبراهيمية، 2005.
- منعم الخفاجي: مدخل لدراسة التأمين، الطبعة الأولى الإلكترونية: الناشر مصباح كمال، دون مكان نشر، 2014.
- مراد محمود حسن حيدر: التأمين الصحي أنواعه وأحكامه في منظور الفقه الإسلامي، دراسة مقارنة، الطبعة الأولى، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، 2009.
- مسيح نبيل: عقد التأمين البحري آثاره القانونية، مذكرة تخرج للمدرسة العليا للقضاء، المدرسة العليا للقضاء، دفعه 2003-2006.
- محمود سمير الشرقاوي: الخطر في التأمين البحري، دون رقم طبعة، الدار القومية للنشر والتوزيع، القاهرة، 1966.
- محمد حسين قاسم : القانون المدني ، العقود المسماة ،البيع – التأمين (الضمان) ، الإيجار ، دراسة مقارنة ، دون رقم الطبعة، منشورات الحلبي الحقوقية ، بيروت 2008

1- الرسائل الجامعية:

- أحمد بلال طراد، جواد و حنان: التأمين البري على الاضرار في ظل التشريع الجزائري ، مذكرة لنيل إجازة المدرسة العليا للقضاء ، الدفعة الخامسة عشر ، الجزائر ، 2007 .
- خالد العماري: الوساطة في التأمين، أطروحة دكتوراه، جامعة الاخوة متوري قسنطينة، 2016-2017

- هدى عبد الفتاح تيم أتيره: حقوق المؤمن المترتبة على دفعه التعويض، مذكرة ماجيستر، جامعة النجاح الوطنية، كلية الدراسات العليا ، نابلس، فلسطين، 2010.
- هيفاء رشيدة تكاري: النظام القانوني لعقد التأمين ، دراسة في التشريع الجزائري ، رسالة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم ، تخصص القانون ، كلية الحقوق و العلوم السياسية ، جامعة مولود معمري ، تizi وزو ، 2012.

2- المحاضرات:

- أمينة كوسام، محاضرات في مقاييس قانون التأمين (شركات التأمين)، ملقة على طلبة السنة أولى ماستر مؤسسات مالية، جامعة محمد دباغين سطيف 2، قسم الحقوق، السنة الجامعية 2019-2020.

- حنان مهداوي: محاضرات في مقاييس قانون التأمين (شركات التأمين)، جامعة سطيف، 2021-2020.

المقالات و المداخلات:

- بارعة دغلاوي: مبادئ الحلول في التأمين البحري، مجلة الرائد العربي، السنة الثامنة والعشرون، العدد 115، 2012.

- بهاء بهيج شكري: أثر الغش في العلاقة بين طرف في عقد التأمين، مجلة رسالة التأمين، العدد الرابع، كانون الأول، 2007.

- صبرينة شراقة: دور الرقابة والإشراف في تنمية قطاع التأمين في الجزائر، مداخلة في ندوة حول مؤسسات التأمين التكافلي والتأمين التقليدي بين الأسس النظرية والتجربة التطبيقية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة سطيف، خلال الفترة 26 / 25 أبريل 2011.

ثانياً: باللغة الفرنسية:

- Jean-Pierre Beurier: Droits maritimes, Dalloz, 2008.
- Chantal Russo: De l'assurance de responsabilité à l'assurance directe ‘Contribution à l'étude d'une mutation de la couverture des risques’ thèse de doctorat en droit‘ éditions DALLOZ‘ 2001.
- Mark R. Greene And James S. Trischmann-Risk and Insurance-South. Western Publishing Co. Chicago- 5 the Edition- 1981.

فهرس المحتويات:

1.....**مقدمة**

1.....**المحور الأول: مفهوم عقد التأمين**

57.....**المحور الثاني: إبرام عقد التأمين**

64.....	المحور الثالث: عناصر عقد التأمين
72.....	المحور الرابع: أثار عقد التأمين
76.....	المحور الخامس: أقسام عقود التأمين
78.....	المحور السادس: المتدخلين في سوق التأمين الجزائري
97.....	خاتمة
98.....	قائمة المصادر والمراجع:
103.....	فهرس المحتويات: